

## ACCIONES Y MEDIDAS DE LA BANCA DE DESARROLLO

### INFORME N°22

**Argentina: presidente del Banco Provincia: "Hoy el eje es dar crédito para sostener las fuentes de trabajo"**

**Banco Ciudad lanzó beneficio para clubes de barrio y cooperadoras escolares  
Garantizar avaló de manera récord a casi 6,000 Pymes de todo el país por \$16.000 millones (US\$243.81 millones)**

**Brasil: BNDES recibirá fondos para proyectos de eficiencia energética**

**Con un enfoque en las empresas medianas y el noreste, la inversión**

**BDMG proporciona líneas de crédito a empresas interesadas en instalar en el aeropuerto industrial**

**Las inversiones del Banco do Nordeste en Pymes en 2019 generan 174,000 empleos en la Región**

**Salim Mattar destaca el papel de BNB en las políticas sectoriales y en la recuperación de la economía regional**

**BRDE Labs selecciona 12 startups para acelerar en Rio Grande do Sul**

**Canadá: BDC publica sus resultados financieros de 2020**

**Colombia: IDEA capacitó 200 funcionarios en fortalecimiento fiscal y contratación estatal en Antioquia**

**Costa Rica: Más de 2,000 créditos otorgó el Banco Nacional para sobrevivencia del sector productivo**

**TEC brinda asesoría gratuita a pymes afectadas por pandemia**

**Banco Nacional sigue creciendo de forma sostenible**

**Chile: CORFO, Se adjudicaron fondos para producir los primeros ventiladores mecánicos en suelo nacional**

**INDAP apoya comercio digital de la Agricultura Familiar Campesina a través de plataformas online**

**BancoEstado: "Los bancos tenemos que jugar un rol contracíclico en esta crisis"**

**Ecuador: Diego Burneo: Sin nuevos ingresos, el Biess deberá desinvertir US\$1,500 millones a diciembre**

**Cobros de hipotecarios del Biess se retoman desde este mes, dice su nuevo gerente  
CFN aplica diferimiento de cuotas de créditos hasta agosto del 2020 y extensión de plazos de gracia por la emergencia sanitaria**

**El Salvador: Conoce MI QR del SISTEMA FEDECRÉDITO, una innovadora forma para realizar y solicitar transferencias con códigos QR.**

**España: La cartera de COFIDES alineada con los Principios para una Gestión de Impacto asciende a €991 millones**

**El ICO amplía Fond-ICO Global en €2.500 millones para impulsar vías de financiación adicionales para empresas y emprendedores**

**Honduras: VIDEO - Entrevista a Mayra Falck, directora ejecutiva de Banhprovi**

**Paraguay: Anuncian línea de crédito de US\$250 millones para reanimar sectores agrícola e industrial**

**AFD ejecutó el 47% de los fondos para emergencia covid mediante el desembolso de G. 56.905 millones**

**CAH desembolsó más de G.192.305 millones (US\$28,961.35 millones) en créditos a 19.297 clientes durante cuarentena**

**BNF desembolsó US\$85 millones a 3.558 créditos concedidos durante pandemia**

**Perú: Agrobanco busca otorgar créditos a tasas menores a 12% a pequeño productor Andina, 22 de julio de 2020**

- **ARGENTINA**

**Banco de la Provincia de Buenos Aires**

**Cuattromo, presidente del Banco Provincia: "Hoy el eje es dar crédito para sostener las fuentes de trabajo"**

**iProfesional, 26 de julio de 2020**

Melina Manfredi

El economista y titular del Banco de la Provincia de Buenos Aires, Juan Cuattromo, dialogó con iProfesional sobre la desafiante realidad que enfrenta la economía argentina que requiere acompañamiento desde el sector financiero.

Un repaso por la impronta productivista que quiere darle a su gestión, que cobra mayor relevancia en la crisis actual. "Si prestamos al 70%, no hay actividad productiva que se pueda realizar", afirmó.

Tras la suspensión de los créditos UVA, los préstamos a las familias deberán esperar a que termina la pandemia y se establezca la situación macroeconómica.

**-¿Cuál es el rol de la banca pública en este momento?**

-El Gobernador había sido muy claro en la campaña acerca de que esperaba un rol activo y protagónico del Banco impulsando el desarrollo productivo provincial con todos los sectores. Nosotros empezamos a trabajar con esa agenda. Ni bien asumimos, lanzamos un programa de reactivación pyme, en el que el banco tenía las 4 líneas RePyme, que atendían a distintas necesidades. Y después, por supuesto, vino la pandemia. Creemos que lo importante es sostener el mismo lineamiento estratégico con el que encaramos la gestión. Intentamos poner el énfasis en toda la batería de medidas que desarrolló el Gobierno Nacional y, donde podemos, completar con nuestras alternativas para sostener el capital de trabajo y que las empresas puedan mantener las persianas abiertas.

**-¿Cómo encontraron patrimonialmente al banco?**

-El banco tenía prioridades distintas a las que creemos que tiene que tener un banco público. Era un banco desconectado de su rol como banco de desarrollo, muy volcado a la generación de resultados a través de la especulación financiera y la inversión en Leliq. Nuestro desafío era rearticular la relación con los sectores productivos. Para eso promovemos el diálogo institucional y relanzamos los Consejos Consultivos regionales con la idea de estar en contacto con todos los actores de la Provincia.

**-La cadena de pagos ha sufrido mucho. ¿Cómo está hoy el rechazo de cheques?**

-En abril hubo un incremento sensible en el nivel de rechazo de cheques. Probablemente por la cuarentena y por cómo impactó en las previsiones de caja de las empresas. Ahora bajó a niveles históricos, no tenemos un nivel particularmente alto.

**-¿Y la mora en general?**

-La gestión de mora está impactada por las normativas del Banco Central (BCRA). Nosotros vamos siguiendo tanto el ratio que se muestra como el que sería si no estuviera vigente la normativa. No encontramos todavía incrementos en la morosidad particularmente elevados pero es algo que hay que ir monitoreando permanentemente.

**-¿Cómo está la cartera UVA? ¿Se tomó alguna decisión para aliviar a los deudores?**

-La irregularidad de los créditos UVA no es alta, pero eso no quiere decir que no sea problemático para el tomador de crédito. La gente antes de dejar de pagar la vivienda redirecciona otros gastos. Hemos aplicado todas las medidas que determinó el BCRA y el Gobierno Nacional, que impactan en el balance del banco, que es el que pone los recursos. Estamos monitoreando permanentemente la situación de mora y también cómo evolucionan las cuotas con respecto a los ingresos. Es lo mismo que intentamos hacer en todos los créditos, ya sean productivos o UVA, para evitar el ahogo financiero. Siempre teniendo en cuenta que administramos recursos públicos y que tenemos que ser muy prudentes en su uso porque debemos mantener el patrimonio del banco que es de todos y todas los y las bonaerenses.

**-¿Cómo está la rentabilidad del banco?**

-El Banco mantiene un resultado positivo, pero claramente en una realidad más exigente que en años anteriores. El año pasado los balances no reflejaban el ajuste por inflación y este año sí, por lo tanto, ahí hay un diferencial claro. También cambió la forma de provisionar las pérdidas, ya que pasamos a un modelo de pérdida esperada que, en una coyuntura difícil, incrementa el nivel de provisionamiento. Entendemos que estas herramientas buscan darle más robustez al sistema financiero, pero se reflejan en el resultado. Va a ser un año, en general para el sistema financiero y para el Banco en particular, atravesado por la situación macroeconómica y global que implica la pandemia. Pero entendemos que, con el acompañamiento de la Provincia, no vamos a registrar un mal resultado.

**-¿Cómo se está dando la concurrencia a las sucursales? ¿Hay filas?**

-Las sucursales tienen mucho flujo de personas. Hoy estamos administrando esa demanda intentando cumplir todos los protocolos de atención sanitaria para cuidar a nuestros clientes y a los trabajadores y trabajadoras. Eso implica un sistema de turnos que, a veces, es cierto que no alcanzan para atender la demanda que tiene el banco. También intentamos sostener la carga en los 1.800 cajeros que tiene el Banco en la Provincia, desplegamos todos los cajeros móviles para maximizar la atención y seguimos inaugurando cabinas con cajeros. Intentamos ofrecer todos los servicios disponibles para reducir la carga operativa sabiendo que, a veces, la demanda supera a lo que uno puede ofrecer.

**-¿El lanzamiento de Cuenta DNI ayudó a descomprimir?**

-Cuenta DNI es una respuesta que promovemos para darle una salida a esa situación. Ya tenemos más de 1.8 millones cuentas activas. Eso nos permitió atender el pago del IFE pero también incorporamos clientes nuevos. Hay un cambio en el perfil etéreo. Claramente el mayor impacto está en jóvenes de entre 20 y 30 años. Estamos llevando al Banco porque les permite acceder a todos los servicios que ofrecemos, no es sólo una billetera sino una caja de ahorro en el sistema formal.

**-¿Cuándo se puede llegar a recuperar el crédito a las familias?**

-Para poder establecer cómo darle un precio a los créditos es importante que primero se vaya definiendo la salida de la pandemia, cuando todavía estamos en el pico de contagios y hay que ser muy responsables. Hoy, el eje, y así lo estamos trabajando desde el banco, con la Nación y los municipios, es maximizar las herramientas para sostener las fuentes de trabajo. Básicamente, es lo que nos va a dar la plataforma para después desarrollar los instrumentos es sostener los niveles de empleo.

### **-¿Cómo ve la negociación con los acreedores?**

-Creo que la postura del Ministro Guzmán es clara y consistente con lo que el Gobierno y él mismo han planteado desde el primer momento: la búsqueda de un acuerdo sostenible, pagable y que permita al Estado argentino desarrollar las políticas públicas que necesitamos. Esto era un planteo que estaba desde antes y que se agudiza con la pandemia. La oferta de Argentina, con un perfil de vencimientos razonable y bien estructurado, busca alcanzar esos objetivos. Claramente, como también lo planteó Guzmán, los acreedores tienen que tomar en cuenta el riesgo que asumieron cuando tomaron deuda del gobierno argentino al 7% mientras el mundo estaba pagando tasas de 1% o 2%. Y en la magnitud y los plazos que lo hicieron. Ellos sabían y veían el nivel de endeudamiento que estaba asumiendo Argentina. En el caso de la Provincia, compraron deuda en dólares de un gobierno que ni siquiera tiene ingresos atados a la cotización de la divisa. Me parece que el planteo del gobierno nacional y el provincial es absolutamente consistente en el sentido de buscar un acuerdo que se pueda pagar.

### **-Hoy los pasivos remunerados del BCRA superan a la base monetaria, ¿se puede hacer un desarme que no sea tan traumático como el de las Lebac en 2018?**

-El BCRA de ese momento estaba sumando pasivos en un contexto de absoluta liberación del mercado de cambios contra acumulación de reservas. El riesgo era, básicamente, que estaba expuesto a una corrida que podía muy rápidamente revertir ese escenario. Hoy el escenario es diferente, justamente por las propias consecuencias que tuvo ese modelo y que llevó a la propia administración anterior a poner las restricciones con las cuales hoy operamos. El desarme o no es una definición que tomarán las autoridades del BCRA pero si se da en un contexto en el que la economía empieza a recuperar crecimiento y los bancos podemos ir desarrollando herramientas de crédito que permitan alargar el horizonte, se puede hacer un desarme que no sea costoso en términos de estabilidad.

<https://www.iprofesional.com/finanzas/320245-creditos-estos-son-los-proximos-pasos-que-dara-banco-provincia>

### **Banco de la Ciudad de Buenos Aires**

#### **Banco Ciudad lanzó beneficio para clubes de barrio y cooperadoras escolares iProfesional, 22 de julio de 2020**

Las instituciones podrán solicitar la activación de los beneficios en la sucursal del Ciudad donde tienen radicada la cuenta. Los detalles

En el contexto de cuarentena por la pandemia de Covid-19, el Banco Ciudad viene implementando una serie de iniciativas, tanto financieras como de servicios bancarios y de responsabilidad social, con el objetivo de acompañar y colaborar especialmente con los sectores más impactados por la crisis.

En esta ocasión, se establece la bonificación, hasta fin de año, del mantenimiento de la Cuenta Corriente para los clubes de barrio y cooperadoras escolares que operan con la entidad; teniendo en consideración que estos sectores de relevancia social tienen afectada su actividad en forma prácticamente total.

La iniciativa alcanza a los clubes barriales inscriptos en el Registro Único de Instituciones Deportivas de la Ciudad de Buenos Aires, dependientes de la Subsecretaría de Deportes de

la Ciudad, y a las cooperadoras escolares de la Ciudad de Buenos Aires que poseen Cuenta Corriente en Banco Ciudad.

Dichas instituciones podrán solicitar este beneficio en la sucursal del Ciudad donde tienen radicada la cuenta.

Esta nueva medida se suma a las distintas iniciativas del Banco Ciudad para colaborar con las ramas de actividad más profundamente impactadas por el actual contexto de crisis sanitaria y económica, entre las que se encuentran las entidades deportivas y educativas, y que incluyen créditos específicos a tasas promocionales, así como beneficios que apuntan a la reducción de costos.

El financiamiento abarca líneas para el pago de nóminas salariales; para la recomposición del capital de trabajo; el descuento de documentos; y préstamos para la reconversión tecnológica, con tasas de interés subsidiadas y plazos extendidos.

<https://www.iprofesional.com/finanzas/320074-banco-ciudad-beneficio-para-clubes-de-barrio-y-cooperadoras-escolares>

### **Garantizar SGR**

**Garantizar avaló de manera récord a casi 6,000 Pymes de todo el país por \$16.000 millones (US\$243.8 millones)**

**Infoban, 24 de julio de 2020**

En lo que va del año, la Sociedad de Garantía Recíproca lleva emitido récord de garantías por más de \$16.000 millones en asistencia a las pequeñas y medianas empresas. Con estos avales, miles de PyMEs de todos los sectores de la economía pudieron acceder al financiamiento para capital de trabajo e inversión.

Garantizar, la SGR líder del país, otorgó avales por más de \$16.000 millones (US\$243.8 millones), beneficiando así a cerca de 6.000 Pymes que pudieron acceder a las tasas más competitivas para financiar capital de trabajo e inversión y, en algunos casos, reconvertirse. De esta manera, Garantizar no sólo duplicó la asistencia a las pequeñas y medianas empresas en el comparativo interanual, sino que, además en estos primeros seis meses del año, ya superó la cantidad de garantías emitidas en todo el 2019.

“Estos números confirman que fuimos efectivos en cumplir las demandas y en entender las necesidades de las Pymes de todo el país a través de nuestras 32 sucursales. Gracias a esa representación, las garantías fueron destinadas a todos los sectores, tanto a empresas de servicios, comercio, construcción, agropecuarias e industria y minería”, explicó Gabriel González, presidente de Garantizar.

Las herramientas más solicitadas para el financiamiento fueron las garantías bancarias debido a las tasas competitivas y los plazos que la SGR ofrece por medio de esas entidades. Entre estas, la más solicitada es la línea del 24% a 24 meses de plazo del Banco Nación, con 6 meses de gracia para el pago de la primera cuota. Otro de los instrumentos con un fuerte auge fue el ECHEQ, que ha crecido sostenidamente gracias a sus mecanismos digitales y las bajas tasas que Garantizar consiguió en el mercado de valores que ronda un promedio del 18%.

En ese sentido, Gabriel González detalló: “Desde que realizamos la primera operación de ECHEQ, su crecimiento ha sido constante. En los últimos cuatro meses, hemos negociado un volumen superior a los \$9.000 millones (US\$137.1 millones). De ese total, casi el 70% fue operado a través de cheques electrónicos”.

Por último, la sucursal virtual de la SGR “Garantizar Digital” fue otra de las herramientas que tuvo un gran incremento en este 2020. La plataforma opera de manera íntegramente online y facilita créditos de hasta \$300.000 (US\$4,571.4) para pequeños comerciantes, con una tasa del 24% a un plazo de 24 meses. En esta primera mitad del año, asistió a más de 2.500 beneficiarios por casi \$300 millones (US\$4.6 millones). Solamente entre mayo y junio de 2020, las garantías emitidas treparon por encima de los \$200 millones de pesos.

<https://www.infoban.com.ar/24/07/2020/garantizar-avalo-de-manera-record-a-casi-6-mil-pymes-de-todo-el-pais-por-16-000-millones/>

- **BRASIL**

### **Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES)**

#### **BNDES recibirá fondos para proyectos de eficiencia energética**

**Agência Brasil Río de Janeiro, 23 de julio de 2020**

Cristina Indio do Brasil

Institución transferirá R\$30 millones (US\$5.5 millones) a proyectos en diferentes sectores.

El Fondo de Garantía para el Crédito a la Eficiencia Energética (FGEnergia) del Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) recibirá R\$30 millones (US\$5.5 millones) del Programa Nacional de Conservación de Electricidad (Procel). Los recursos no reembolsables se utilizarán para apoyar proyectos de eficiencia energética en diferentes sectores de la economía, mediante la provisión de garantías.

Según el banco, el sistema de garantía reduce el riesgo de incumplimiento asumido por los financieros. La expectativa es aumentar el acceso del prestatario al crédito. “El mecanismo de garantía del fondo contempla la cobertura de parte del riesgo de los agentes financieros con estas operaciones, mediante la concesión de garantías que pueden alcanzar el 80% del crédito total, y estarán sujetas a la validación de los criterios técnicos del proyecto relacionados con la eficiencia energética.”, Dice el BNDES en una nota.

Con este volumen de inversión inicial, FGEnergia podrá generar garantías por aproximadamente R\$200 millones (US\$36.9 millones) en proyectos de eficiencia energética en todo Brasil., Destaca la institución. Entre los 29 proyectos que calificaron en el proceso de priorizar recursos en el 3er Plan Anual de Inversión (PAR) de Procel, FGEnergia desarrollado por el banco junto con el Laboratorio de Innovación Financiera (LAB), ocupó el segundo lugar.

Según el BNDES, el aumento en la eficiencia del sistema energético nacional tendrá un impacto significativo en la productividad de la economía, en la reducción del consumo de combustibles fósiles y en la emisión de gases de efecto invernadero, contribuyendo a un Brasil más sostenible.

Ahora que ha sido seleccionado, el fondo debe cumplir con las siguientes fases de estructuración, aprobación interna e implementación por parte de BNDES, con el apoyo de

LAB y en asociación con el equipo de Procel. "En su primera fase de operación, FGEnergia servirá como piloto para la futura recaudación de fondos por parte de terceros, con inversores de impacto, nacionales e internacionales".

Para la superintendente del Área de Energía del BNDES, Carla Primavera, la experiencia y el alcance de la institución en esta área serán fundamentales para el progreso del proyecto. Aprovechando esta experiencia, FGEnergia también agregará los conocimientos técnicos del banco sobre el sector energético para la validación de las operaciones, a través de la aplicación de una herramienta de evaluación cualitativa para proyectos presentados al fondo por agentes, señaló Carla.

El BNDES también informó que, junto con el Banco Interamericano de Desarrollo (BID), una de las instituciones que componen el LAB, trabajará en conjunto para recaudar nuevos fondos para FGEnergia. La intención es establecer un diálogo con fondos internacionales centrados en combatir el cambio climático y el crecimiento global sostenible, como el Fondo Verde para el Clima, el Programa de Infraestructura Sostenible y el banco de desarrollo alemán KfW.

Procel se creó en 1985 para fomentar acciones destinadas a aumentar la eficiencia en el uso de energía y la adopción de hábitos de consumo más conscientes. El programa es coordinado por el Ministerio de Minas y Energía y llevado a cabo por Eletrobras.

<https://agenciabrasil.ebc.com.br/economia/noticia/2020-07/bndes-recebera-recursos-para-projetos-de-eficiencia-energetica>

### **Con un enfoque en las empresas medianas y el noreste, la inversión**

#### **Agencia de Noticias BNDES, 24 de julio de 2020**

La expectativa de Vinci Impacto e Retorno IV es recaudar R\$600 millones (US\$110.7 millones), de los cuales al menos el 35% se destina a empresas del noreste. BNDES aportará el 25% del total recaudado

El Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) aprobó una inversión de hasta R\$150 millones (US\$27.7 millones) en el fondo Vinci Impacto e Return IV. Con la expectativa de recaudar R\$600 millones, el 35% de los recursos del fondo, que invertirá principalmente en empresas medianas, se invertirá en empresas de la región noreste. Fue seleccionado a través de una convocatoria multisectorial realizada por BNDES en diciembre de 2018.

Gestionado por Vinci GGN Gestão de Recursos, Vinci Impacto e Return IV debería apoyar a entre 8 y 10 empresas en sectores como salud, educación, comercio minorista especializado, TI y alimentos saludables, además de servicios de valor agregado en los que la tecnología es un pilar clave.

"La asignación de recursos en este fondo es parte de la estrategia del Banco de alentar el crecimiento de las empresas medianas en Brasil, mejorar su mejora de gobernanza y estimular el intercambio de conocimientos entre los involucrados: BNDES, gerente y empresas", dijo Bruno Laskowsky, director acciones, mercados de capitales y crédito indirecto de BNDES. "Además, el compromiso de inversión de más de un tercio del fondo en el Nordeste refleja el compromiso del Banco de estimular el desarrollo y el impacto social positivo en la región", agregó.

La perspectiva es que, además de la inversión promedio de R\$65 millones (US\$12 millones) en cada negocio, el fondo contribuirá a mejorar la gobernanza, la transparencia y la responsabilidad socioambiental en las empresas respaldadas, de acuerdo con las mejores prácticas internacionales.

La duración del fondo será de 10 años, con posibilidad de prórroga de dos más, y el período de inversión será de cinco años. Después de ese período, el fondo vende sus participaciones en las participadas.

Mercado de capitales: apoyar el desarrollo de las empresas a través de fondos es una forma de estimular el mercado de capitales y aprovechar las inversiones privadas, expandiendo los recursos y compartiendo el riesgo con otros actores. En este tipo de instrumento, el BNDES aporta parte de los recursos, junto con otros inversores.

Después de un proceso de análisis exhaustivo, el gerente selecciona compañías prometedoras que necesitan capital para apalancar sus negocios, invierte en ellas a cambio de participación accionaria y monitorea su desarrollo. Después del período de inversión, el fondo vende sus participaciones en las participadas y remunera a los accionistas.

En marzo de 2020, las acciones de BNDES en fondos totalizaron R\$2,100 millones (US\$387.3 millones).

<https://agenciadenoticias.bndes.gov.br/detalhe/noticia/Com-foco-em-medias-empresas-e-Nordeste-fundo-de-investimento-tera-aporte-do-BNDES/>

### **Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais (BDMG)**

#### **BDMG proporciona líneas de crédito a empresas interesadas en instalar en el aeropuerto industrial**

**Sala de Prensa, 23 de julio de 2020**

La asociación entre la institución financiera y el aeropuerto internacional de Belo Horizonte se firmó esta semana y tiene como objetivo permitir la implementación de negocios en el sitio

El Banco de Desarrollo de Minas Gerais (BDMG) apoyará a las empresas interesadas en instalar en el Aeropuerto Industrial, un proyecto sin precedentes en el Aeropuerto Internacional de Belo Horizonte que brinda beneficios fiscales a las empresas exportadoras que están instaladas dentro del sitio del aeropuerto. La institución financiera acaba de firmar una asociación con el aeropuerto y pondrá a disposición líneas de crédito para las empresas que deseen desarrollar e implementar sus operaciones en la empresa.

Se ofrecerán líneas de crédito para inversiones para la implantación y expansión de empresas, compras de maquinaria y equipo, proyectos de sostenibilidad, capital de trabajo y también para innovación. El objetivo es proporcionar a los empresarios plazos más largos que se adapten mejor a las necesidades de los proyectos, con el objetivo de apoyar el crecimiento de estas empresas y, por supuesto, el desarrollo socioeconómico del estado de Minas Gerais.

“La asociación con BH Airport es parte del contexto de consolidación de BDMG como plataforma para financiar inversiones estratégicas para Minas Gerais. Estamos comprometidos a ofrecer la liquidez necesaria para la instalación de empresas de diferentes

sectores en el Aeropuerto Industrial, contribuyendo al desarrollo socioeconómico y logístico del estado”, dice Sergio Gusmão, presidente de BDMG.

El primer aeropuerto industrial del país se inauguró en mayo de este año y tiene el objetivo principal de aumentar la competitividad de las empresas brasileñas en el contexto internacional y atraer inversiones extranjeras a Brasil. “Estamos hablando de un proyecto pionero que ha recibido todo el apoyo del Estado por su potencial, especialmente en este momento cuando será necesario desarrollar alternativas creativas para la reanudación de la economía. La asociación con BDMG, el banco de desarrollo oficial para el Aeropuerto Industrial, es un paso extremadamente relevante para que las empresas interesadas puedan poner en marcha sus proyectos y mirar hacia el futuro con mejores expectativas”, señala Marcos Brandão, CEO de BH Airport.

### **El aeropuerto industrial**

El Aeropuerto Industrial está destinado principalmente a la instalación de empresas cuyo enfoque principal es la exportación de productos manufacturados, utilizando materias primas importadas en su proceso de producción. Al fabricar sus productos dentro del aeropuerto industrial, las empresas se beneficiarán de exenciones de impuestos al exportar sus productos terminados. Además, tendrán la facilidad de importar materias primas y exportar su producción utilizando el transporte aéreo para acceder rápidamente a los mercados internacionales y nacionales, eliminando el costo y el riesgo del transporte por carretera en sus procesos logísticos.

Con un área disponible de 750,000 metros cuadrados, el proyecto se reflejará principalmente en la consolidación de un ecosistema de desarrollo y atracción de empresas para toda la región Vector Norte y Metropolitana de Belo Horizonte. Existe un potencial para recibir inversiones privadas de aproximadamente R\$3.500 millones (US\$645.4 millones) en los próximos años, considerando la suma de las inversiones de cada una de las empresas que están instaladas en el lugar.

Desde que asumió las operaciones en el Aeropuerto Internacional de Belo Horizonte, el concesionario ha estado trabajando para consolidar la terminal en un instrumento importante para el desarrollo económico y social del Estado. El Aeropuerto Internacional de Belo Horizonte se encuentra en una región estratégica, con una ubicación geográfica privilegiada, lo que favorece la consolidación de un centro de negocios en la región.

### **Cerca de Aeropuerto BH**

El Aeropuerto BH, concesionario del Aeropuerto Internacional de Belo Horizonte, es una Entidad de Propósito Especial (SPE) formada por el Grupo CCR, una de las compañías concesionarias de infraestructura más grandes de América Latina, y por el Aeropuerto de Zurich, operador del Aeropuerto de Zurich. El principal centro aéreo de Suiza y considerado uno de los mejores aeropuertos del mundo, además de Infraero, una empresa estatal con más de 40 años de experiencia en la gestión de aeropuertos en Brasil, que tiene una participación del 49%.

<https://www.bdmg.mg.gov.br/sala-imprensa/?tab-release>

## **Banco do Nordeste do Brasil S.A. (BNB)**

### **Las inversiones del Banco do Nordeste en Pymes en 2019 generan 174,000 empleos en la Región**

**Noticias, 22 de julio de 2020**

Fortaleza (CE), 22 de julio de 2020 - La contratación del Banco do Nordeste en el segmento PYME, en 2019, por un monto de R\$3.600 millones (US\$663.9 millones), con recursos del Fondo Constitucional para el Financiamiento en el Nordeste (FNE), generó o mantuvo 174.400 empleos en el área donde opera BNB, los nueve estados de la Región y el norte de Minas Gerais y Espírito Santo.

La estimación proviene de la Oficina Técnica de Estudios Económicos del Nordeste (Etene), que también registra un aumento en el Valor Bruto de Producción de aproximadamente R\$7,500 millones (US\$1,383 millones), de R\$4,500 millones (US\$829.9 millones) en el Valor Agregado / Ingresos, de R\$506,6 millones (US\$93.4 millones) en la recaudación de impuestos y R\$1,400 millones (US\$258.17 millones) en salarios.

La expectativa de impactos en Brasil estima la generación o mantenimiento de 230,7 mil empleos, con una inversión promedio de R\$15,600 (US\$2,876.8) para generar un empleo, un aumento de R\$14,300 millones (US\$2,637 millones) en el Valor Bruto de Producción, de R\$7,700 millones (US\$1,419.96 millones) en valor agregado / ingresos, R\$1,200 millones (US\$221.3 millones) en la recaudación de impuestos y un aumento de R\$2,500 millones (US\$461. millones) en la factura salarial.

Los impactos resultan de las aplicaciones distribuidas en los sectores de Comercio, que se benefician del 49% (R\$1,700 millones, unos US\$313.5 millones) de la contratación de MPE en el año de 2019, de Servicios, con el 34% (R\$1,200 millones, unos US\$221.3 millones), Industrial, con 12% (R\$413.5 millones, unos US\$76.3 millones), Infraestructura, con 2% (R\$70.4 millones, unos US\$13 millones), Agrícola, con 1% (R\$41.9 millones, unos US\$7.7 millones), Agronegocios, también con 1% (R\$33,7 millones, unos US\$6.2 millones), y Ganadería, con 1% (R\$32,9 millones, unos US\$ 6.07 millones).

Las estimaciones de impacto se basan en la Matriz de Insumos y Productos del Nordeste, que representa una fotografía económica, muestra cómo se relacionan los sectores económicos, presenta la oferta y la demanda de cada sector y proporciona una estimación del impacto económico, dado un aumento en la demanda final de cada sector. En este caso, la estimación del impacto varía según los multiplicadores respectivos.

Para el economista jefe del Banco do Nordeste, Luiz Alberto Esteves, "los recursos de FNE y el desempeño del Banco do Nordeste han sido fundamentales para la generación y el mantenimiento de empleos locales". Según Esteves, "las Pymes tienden a sufrir serias restricciones en el acceso al crédito incluso en las economías más desarrolladas del mundo, mientras que en la gran mayoría de las economías menos desarrolladas ni siquiera existen líneas y productos de crédito para el segmento". Agrega que, a este respecto, "el fuerte trabajo de BNB dirigido a las MPE hace que esto no sea una realidad en la Región".

### **MSEs**

Las micro y pequeñas empresas ganaron protagonismo en la programación del XXVI Foro del Banco de Desarrollo del Nordeste 2020, con los paneles "MPEs: escenarios y tendencias para

pequeñas empresas" y "MPEs: Acciones para la reanudación". Los debates cuentan con la participación de especialistas de Sebrae, FGV y el presidente de BNB, Romildo Rolim. Toda la programación de eventos es gratuita y está disponible en el canal de YouTube de la institución ([youtube.com/bancodonordesteoficial](https://youtube.com/bancodonordesteoficial))<sup>1</sup>.

## **Salim Mattar destaca el papel de BNB en las políticas sectoriales y en la recuperación de la economía regional**

### **Noticias, 20 de julio de 2020**

Fortaleza (CE), 20 de julio de 2020 - El Secretario Especial del Ministerio de Economía, José Salim Mattar Júnior, dijo hoy, 20, en la apertura del XXVI Foro del Banco de Desarrollo del Nordeste que "BNB tiene gran importancia para el país como ejecutor de políticas sectoriales, contribuyendo a la recuperación de la economía en el escenario post pandemia".

En su conferencia sobre "Reconstrucción del Estado", Salim Mattar presentó la tasa de interés básica en 2.25% como los signos vitales de recuperación económica, el índice Ibovespa que alcanzó 100,000 puntos, la mayor oferta de crédito inmobiliario, el retorno de contratos del sector de la construcción civil, el récord de ventas minoristas y la asistencia otorgada por el Gobierno Federal a 60 millones de personas.

El presidente del Banco do Nordeste, Romildo Carneiro Rolim, dijo que la institución invirtió R\$14,000 millones (US\$2,581.7 millones) en su área de actividad (los nueve estados de la Región y el norte de Minas Gerais y Espírito Santo) solo durante el período de la pandemia. De este total, según Rolim, "R\$8,500 millones (US\$ 1,567.5 millones) se destinaron al capital de trabajo de las pequeñas y medianas empresas, con el objetivo principal de mantener la salud financiera de las empresas y garantizar empleos".

Romildo Rolim señaló que el Banco do Nordeste invirtió, en los primeros seis meses de este año, un total de R\$18,400 millones (US\$3,393.1 millones), con énfasis en el segmento de micro y pequeñas empresas, "lo que demuestra una adhesión efectiva a la misión BNB". También enfatizó que la celebración del Foro de Desarrollo es un momento de intercambio, de diálogo, con el objetivo de debatir ideas que ayuden a la organización a ser cada vez más eficiente y transformar la vida de las personas.

### **Rondas de negocios**

El Presidente del Consejo asistió a la apertura del XXVI Foro del Banco do Nordeste de Desenvolvimento, que marca las celebraciones del 68 aniversario de la compañía, con el objetivo de crear un ambiente para debates sobre impactos y perspectivas en el contexto actual en relación con el desarrollo de la Región. Junta Directiva de BNB, Cláudio Torres. Por primera vez, el evento tiene lugar completamente virtual debido a las recomendaciones de distancia social.

---

<sup>1</sup> [https://www.bnb.gov.br/noticias/-/asset\\_publisher/x8xtPijhdmFZ/content/aplicacoes-do-banco-do-nordeste-em-mpes-em-2019-geram-174-mil-empregos-na-regiao/50120?redirect=%2Fsala-de-imprensa%2F-%2Fasset\\_publisher%2FgiUF5kxol44m%2Fcontent%2Faplicacoes-do-banco-do-nordeste-em-mpes-em-2019-geram-174-mil-empregos-na-regiao%2F50120%3Fp\\_p\\_auth%3D7LBngbWm%26inheritRedirect%3Dfalse%26redirect%3Dhttps%253A%252F%252Fwww.bnb.gov.br%252Fsala-de-imprensa%253Fp\\_p\\_auth%253D7LBngbWm%2526p\\_p\\_id%253D101\\_INSTANCE\\_giUF5kxol44m%2526p\\_p\\_lifecycle%253D0%2526p\\_p\\_state%253Dnormal%2526p\\_p\\_mode%253Dview%2526p\\_p\\_col\\_id%253Dcolumn-5%2526p\\_p\\_col\\_count%253D1&inheritRedirect=true](https://www.bnb.gov.br/noticias/-/asset_publisher/x8xtPijhdmFZ/content/aplicacoes-do-banco-do-nordeste-em-mpes-em-2019-geram-174-mil-empregos-na-regiao/50120?redirect=%2Fsala-de-imprensa%2F-%2Fasset_publisher%2FgiUF5kxol44m%2Fcontent%2Faplicacoes-do-banco-do-nordeste-em-mpes-em-2019-geram-174-mil-empregos-na-regiao%2F50120%3Fp_p_auth%3D7LBngbWm%26inheritRedirect%3Dfalse%26redirect%3Dhttps%253A%252F%252Fwww.bnb.gov.br%252Fsala-de-imprensa%253Fp_p_auth%253D7LBngbWm%2526p_p_id%253D101_INSTANCE_giUF5kxol44m%2526p_p_lifecycle%253D0%2526p_p_state%253Dnormal%2526p_p_mode%253Dview%2526p_p_col_id%253Dcolumn-5%2526p_p_col_count%253D1&inheritRedirect=true)

El XXVI Foro del Banco de Desarrollo del Nordeste aborda el tema central "Escenarios y tendencias para el noreste post-pandémico" y continúa hasta el viernes 24, con paneles, rondas de negocios virtuales y desafíos-problemas (Pitch Reverso) para ser resuelto por las startups que participan en el evento. El programa está disponible en el portal BNB, en [www.bnb.gov.br/forum-de-desenvolvimento](http://www.bnb.gov.br/forum-de-desenvolvimento)<sup>2</sup>.

### **Banco Regional de Desenvolvimento do Extremo Sul (BRDE)**

#### **BRDE Labs selecciona 12 startups para acelerar en Rio Grande do Sul**

**Noticias, 22 de julio de 2020**

El programa BRDE Labs RS acaba de completar la etapa de preaceleración (calentamiento). Coordinado en el Estado por el acelerador Ventiur, el proceso de aceleración cuenta con el apoyo de los parques tecnológicos de las tres universidades que forman parte de la Alianza para la Innovación: UFRGS, PUC y Unisinos.

De las 188 nuevas empresas registradas entre mayo y junio de este año, 30 fueron seleccionadas para participar en la primera etapa y, de estas, las siguientes fueron elegidas para el proceso de aceleración: 2Metric, Agência Besouro, BioIn, DigiFarmz, Elysios, Essent Agro, Faba, Insumo Fácil, Palma Sistemas, Polvo Spot, Prosumir y Optim.

"A BRDE Labs le está yendo muy bien en Rio Grande do Sul, especialmente debido al termómetro que teníamos cuando participamos en el sector bancario para seleccionar las nuevas empresas que se acelerarán", dice Alexander Leitzke, de GEPLA, quien representa a BRDE en el Comité Técnico del programa. acompañado por el analista de proyectos Daniel de Souza. "El modelo propuesto está siendo bien operativo por Aceleradora y los socios de los parques tecnológicos. Es literalmente una integración entre los agentes que promueven el apoyo a las innovaciones en el Estado", evalúa Leitzke.

En cuanto al perfil de las empresas seleccionadas, más del 60% se enfoca en los agronegocios y cuatro se encuentran fuera de Porto Alegre (ver la lista a continuación). Tres de las nuevas empresas están lideradas por CEOs femeninas y 11 ya han recibido algún tipo de inversión, ya sea de un acelerador o fondos.

#### **SOCIOS**

Para la directora del Parque Tecnológico São Leopoldo - Tecnosinos, Susana Kakuta, la frase "nada será como antes" es absolutamente cierta en la post-pandemia. "Y, para hacerlo de manera diferente, es necesario innovar, ser y hacer de manera diferente. Las startups seleccionadas expresan este potencial para construir un nuevo Brasil, basado en la economía del conocimiento".

---

<sup>2</sup> [https://www.bnb.gov.br/noticias/-/asset\\_publisher/x8xtPijhdmFZ/content/salim-mattar-destaca-papel-do-bnb-para-politicas-setoriais-e-na-recuperacao-da-economia-regional/50120?redirect=%2Fsala-de-imprensa%2F-%2Fasset\\_publisher%2FgiUF5kxol44m%2Fcontent%2Faplicacoes-do-banco-do-nordeste-em-mpes-em-2019-geram-174-mil-empregos-na-regiao%2F50120%3Fp\\_p\\_auth%3D7LBngbWm%26inheritRedirect%3Dfalse%26redirect%3Dhttps%253A%252F%252Fwww.bnb.gov.br%252Fsala-de-imprensa%253Fp\\_p\\_auth%253D7LBngbWm%2526p\\_p\\_id%253D101\\_INSTANCE\\_giUF5kxol44m%2526p\\_p\\_lifecycle%253D0%2526p\\_p\\_state%253Dnormal%2526p\\_p\\_mode%253Dview%2526p\\_p\\_col\\_id%253Dcolumn-5%2526p\\_p\\_col\\_count%253D1&inheritRedirect=true](https://www.bnb.gov.br/noticias/-/asset_publisher/x8xtPijhdmFZ/content/salim-mattar-destaca-papel-do-bnb-para-politicas-setoriais-e-na-recuperacao-da-economia-regional/50120?redirect=%2Fsala-de-imprensa%2F-%2Fasset_publisher%2FgiUF5kxol44m%2Fcontent%2Faplicacoes-do-banco-do-nordeste-em-mpes-em-2019-geram-174-mil-empregos-na-regiao%2F50120%3Fp_p_auth%3D7LBngbWm%26inheritRedirect%3Dfalse%26redirect%3Dhttps%253A%252F%252Fwww.bnb.gov.br%252Fsala-de-imprensa%253Fp_p_auth%253D7LBngbWm%2526p_p_id%253D101_INSTANCE_giUF5kxol44m%2526p_p_lifecycle%253D0%2526p_p_state%253Dnormal%2526p_p_mode%253Dview%2526p_p_col_id%253Dcolumn-5%2526p_p_col_count%253D1&inheritRedirect=true)

Rafael Prikladnicki, director de Tecnopuc, señala el alto nivel de startups que participaron en la selección y, en consecuencia, de las seleccionadas. "Tuvimos un proceso extremadamente competitivo, con proyectos en áreas estratégicas para la sociedad. Este resultado refleja hasta ahora la calidad del acuerdo formado entre BRDE, Ventiur y Aliança".

Según Marcelo Lubaszewski, director de Parque Zenit en UFRGS, los ingredientes principales reunidos en las startups atraídas por el programa BRDE Labs son el conocimiento y la tecnología en sus productos y servicios, y la innovación empresarial en segmentos de mercado que son costosos para la economía del estado. "Estas nuevas empresas, juntas, crean un crisol de experiencias, talentos y habilidades con potencial para el éxito, y las seleccionadas, junto con BRDE, mejoran los negocios para impactar la economía del estado en la post pandemia".

### **ACERCA DEL PASO DE ACCELERACIÓN**

El proceso de aceleración llevado a cabo por Ventiur, que durará cuatro meses (agosto a noviembre), se basa en la premisa de que los empresarios son los principales protagonistas y responsables del éxito de sus negocios. Por lo tanto, el programa BRDE Labs prioriza las actividades de capacitación y tutoría, así como las conexiones para generar negocios. El programa incluye una serie de bootcamps, reuniones de seguimiento y eventos de capacitación enfocados en el desarrollo de emprendedores.

Las actividades incluyen conferencias para la transmisión de conocimientos y talleres con ejercicios "prácticos" para que los empresarios elaboren sus procesos de acuerdo con su realidad. Temas principales: liderazgo, OKR, aspectos legales, contabilidad, ventas, marketing, gestión, finanzas, recursos humanos, fijación de precios, desarrollo de productos y recaudación de fondos.

Durante el proceso de aceleración, las nuevas empresas estarán acompañadas por el acelerador y los mentores designados por BRDE Labs, Ventiur y Alliance for Innovation. Esta red de mentores agregará conocimiento, experiencia de mercado y, cuando sea posible, abrirá puertas para nuevas empresas a través de sus conexiones. También se llevarán a cabo actividades específicas para ayudar a las nuevas empresas a alinear sus soluciones con las necesidades del mercado para el período posterior a la crisis.

<https://www.brde.com.br/noticia/brde-labs-seleciona-12-startups-para-aceleracao-no-rio-grande-do-sul/>

- **CANADA**

### **BDC publica sus resultados financieros de 2020**

#### **Comunicado de prensa, 24 de julio de 2020 (Original en inglés)**

Año marcado por el 75 aniversario del Banco, implementación de herramientas de préstamos digitales adicionales y un importante eje para abordar los desafíos económicos causados por COVID-19

Montreal, 24 de julio de 2020: BDC, el banco canadiense para empresarios, publicó hoy los resultados financieros del año fiscal 2020, destacando el apoyo que brindó a más de 62,000 pequeñas y medianas empresas durante el período del 1 de abril de 2019 al 31 de marzo, 2020. El año estuvo marcado por varios eventos, que terminaron con el inicio de un bloqueo sin precedentes como resultado de la propagación de COVID-19 en todo el mundo.

"Al mirar hacia atrás en el año fiscal 2020, podemos decir que fue un año bastante grande, que comenzó con objetivos ambiciosos para hacer crecer las empresas canadienses, continuó con las celebraciones del 75 aniversario de BDC y terminó bruscamente con la pandemia de COVID-19", dice Michael Denham, Presidente y CEO de BDC. "En un período muy corto, cambiamos nuestras operaciones para proporcionar liquidez adicional y asesoramiento para ayudar a los empresarios a enfrentar los desafíos económicos".

A principios de marzo, BDC fue una de las primeras organizaciones en implementar medidas adicionales para proporcionar más acceso al capital, incluidos préstamos de capital de trabajo, plazos flexibles y aplazamientos de pago, financiamiento puente para empresas respaldadas por empresas de riesgo y varias herramientas implementadas por el equipo de Servicios de Asesoría para apoyar a los empresarios durante la crisis. Las inversiones que BDC ha estado haciendo en los últimos años en soluciones digitales fueron un factor clave para ayudar al Banco a responder a un alto volumen de solicitudes de financiamiento durante ese período.

A través del Programa de Disponibilidad de Crédito Empresarial (BCAP) del Gobierno de Canadá, BDC luego entregó varios programas nuevos, en particular un Programa de Co-Préstamo para pequeñas empresas y un Programa de Financiamiento para el Mercado Medio para empresas medianas, ambos diseñados para ayudar a las empresas con préstamos a plazo por sus requerimientos de flujo de efectivo operacional.

### **Facilitar el acceso al capital para los empresarios durante el año fiscal 2020**

A pesar de un cambio abrupto en las prioridades debido a la pandemia, BDC continuó desempeñando su papel complementario y apoyó a los empresarios en todas las etapas de desarrollo durante todo el año.

Los logros financieros en el año fiscal 2020 incluyen:

- Los clientes de BDC aceptaron \$7.400 millones en préstamos, un aumento del 2.5% respecto al año anterior. La cartera total del Banco ahora asciende a \$36.500 millones en capital comprometido con pequeñas y medianas empresas;
- Cerca de \$1.100 millones autorizados en financiamiento para empresas mayoritarias propiedad de mujeres, superando su objetivo de préstamos hasta la fecha, con la meta establecida hace dos años de proporcionar \$1.400 millones en financiamiento para 2021;
- La división de capital de riesgo de BDC tuvo un año récord en términos de ingresos recibidos de inversiones de desinversión, con \$431 millones en comparación con \$125 millones en el año fiscal 2019;
- El Capital de Crecimiento y Transición de BDC logró un aumento del 19% en el financiamiento aceptado en comparación con el año pasado, lo que refleja una fuerte demanda de soluciones de financiamiento personalizadas para empresas de alto crecimiento;
- BDC Advisory Services logró un fuerte crecimiento con un aumento del 14% en los contratos netos firmados en comparación con el año pasado.

Inesperadamente, como la mayoría de las otras instituciones financieras, BDC tuvo que aumentar considerablemente sus provisiones sobre pérdidas crediticias esperadas para préstamos debido a la pandemia de COVID-19. La provisión para pérdidas crediticias esperadas para préstamos se estableció en \$772.5 millones, en comparación con \$179.9

millones del año anterior, un aumento de \$592.6 millones. Además, BDC informó una mayor depreciación del valor razonable neto en las inversiones de BDC Capital debido a la incertidumbre y la volatilidad en los mercados. Como resultado, BDC incurrió en una pérdida neta consolidada de \$218 millones para el año fiscal 2020. Sin el impacto de COVID-19 en marzo, los ingresos netos habrían excedido el objetivo que el Banco había previsto en su Plan Corporativo. El Banco sigue confiando en su capacidad para navegar a través del entorno económico actual teniendo en cuenta su sólido historial financiero y el marco de gestión de capital existente.

“Mirando hacia atrás en el año fiscal 2020 y más específicamente en las últimas semanas de nuestro año fiscal, estoy realmente agradecido con nuestros 2.400 empleados por su extraordinario esfuerzo y movilización. La pandemia creó un momento de cubierta práctica para apoyar a miles de empresarios. Nos ha impresionado el arduo trabajo y la resistencia que han demostrado y siguen mostrando. BDC continuará estando allí para ellos a través de la recuperación, con el financiamiento y el asesoramiento que necesitan para reconstruir sus negocios”, concluyó Denham.

### **Sobre BDC**

BDC es el único banco dedicado exclusivamente a empresarios. Proporciona acceso a financiamiento, así como servicios de asesoramiento para ayudar a las empresas canadienses a crecer y tener éxito. Su brazo de inversión, BDC Capital, ofrece una amplia gama de soluciones de capital riesgo. Durante más de 75 años, el único propósito de BDC ha sido apoyar a los empresarios en todas las industrias y todas las etapas de crecimiento. Para obtener más información y consultar más de 1,000 herramientas gratuitas, artículos e historias de empresarios, visite [bdc.ca](https://www.bdc.ca).

[https://www.bdc.ca/en/about/mediaroom/news\\_releases/pages/bdc-releases-2020-financial-results.aspx](https://www.bdc.ca/en/about/mediaroom/news_releases/pages/bdc-releases-2020-financial-results.aspx)

- **COLOMBIA**

### **Instituto para el Desarrollo de Antioquia (IDEA)**

**IDEA capacitó 200 funcionarios en fortalecimiento fiscal y contratación estatal en Antioquia Valora Analitik, 22 de julio de 2020**

Andrés Cardona

El Instituto para el Desarrollo de Antioquia (IDEA) culminó el ciclo de capacitaciones virtuales realizado en el primer semestre de 2020, mediante las cuales buscó brindar herramientas a los funcionarios públicos para mejorar la capacidad de gestión administrativa y optimizar el desempeño fiscal de los entes territoriales.

El ciclo contó con la participación de 200 servidores públicos de los municipios de Antioquia y se enfocó en temas prioritarios para la gestión y el desempeño institucional, tales como fortalecimiento fiscal, Marco Fiscal de Mediano Plazo, contratación estatal y Ley de Financiamiento.

Para Julián Vásquez, gerente general del IDEA, “como aliados del desarrollo, nuestro compromiso con los alcaldes va más allá de los servicios financieros, queremos que les vaya bien en su gestión y puedan administrar sus recursos de la forma más eficiente posible. Es

por eso, que ofrecemos capacitación con expertos en temas fundamentales para la función pública”.

La alianza con la Facultad de Ciencias Económicas de la Universidad de Antioquia permitió contar con profesores cualificados, con amplia formación investigativa y académica y gran experiencia que, sumados a sus cualidades humanas, les permitió ofrecer una formación integral a los inscritos.

“El ciclo fue de vital importancia para los secretarios de hacienda porque permite fácil acceso al conocimiento y actualización de temas que diariamente vemos en el ejercicio de nuestras funciones. Es una muestra del compromiso del instituto para con los entes territoriales y un acierto las personas totalmente idóneas y con conocimientos específicos en las materias a tratar que nos impartieron la capacitación”, afirmó Néstor Raúl Arango, secretario de Hacienda de Girardota.

Durante el segundo semestre de 2020 se espera continuar con un nuevo ciclo de capacitación sobre temas de interés para las administraciones locales, que les permita cualificar sus conocimientos en administración financiera y gestión institucional y, de ese modo, poder cumplir con éxito la ejecución de sus planes de desarrollo, informó el IDEA.

<https://www.valoraanalitik.com/2020/07/22/idea-capacito-200-funcionarios-en-fortalecimiento-fiscal-y-contratacion-estatal-en-antioquia/>

- **COSTA RICA**

- **Banco Nacional de Costa Rica (BNCR)**

### **Más de 2,000 créditos otorgó el Banco Nacional para sobrevivencia del sector productivo La República, 24 de julio de 2020**

Ronny Gudiño

Con la colocación de más de 2,000 créditos por unos ₡68.233 millones (US\$ 118.4 millones) desde mediados de mayo y hasta el 22 de julio por el Banco Nacional, se ha ayudado que el sector productivo cuente con capital de trabajo.

Esto corresponde al Programa Juntos Al Amanecer, para todas las actividades económicas, y que se mantiene recibiendo solicitudes, pues disponía originalmente de ₡300 mil millones.

Del monto colocado, el 47% se encuentra en comercio; le siguen en colocación servicios, industria construcción.

Por moneda, ese monto corresponde a ₡53.259 millones (US\$92.4 millones) y \$25,4 millones (US\$40,000).

"Es una buena señal porque quiere decir que empresas y personas que tienen negocios visualizan la posibilidad de un crecimiento futuro y de generar nuevos productos o de fortalecer los que ya tienen. Incluso en los sectores más complicados", dijo Ronald Guerrero, director general de Crédito del Banco Nacional.

<https://www.larepublica.net/noticia/mas-de-2-mil-creditos-otorgo-el-banco-nacional-para-sobrevivencia-del-sector-productivo>

## **TEC brinda asesoría gratuita a pymes afectadas por pandemia**

**CRHoy, 24 de julio de 2020**

Katherine Castro

**SERÁN IMPARTIDAS POR 50 EXPERTOS DEL TEC Y ASESORES CONTRATADOS POR EL BANCO NACIONAL**

(CRHoy.com). – El Tecnológico de Costa Rica (TEC) y el Banco Nacional, mediante el TEC Emprende Lab, apoyará a las pymes afectadas por el COVID-19 a través de asesorías con expertos.

La iniciativa llamada Pyme LAB, será un espacio formado por un grupo de 50 expertos de 10 escuelas de distintas áreas del TEC, quienes, de forma gratuita, brindarán asesorías y charlas en temas de ingeniería, negocios y turismo.

Las asesorías son muy variadas y están direccionadas en áreas como: administración empresarial (mercadeo, finanzas, estrategia empresarial y digital), producción, logística y calidad de productos, así como procesos, salud ocupacional, diseño y producción audiovisual, sustancias peligrosas, energías y química, proyectos de construcción, turismo y agroindustria.

### **¿Cómo participar?**

Las pymes participantes pueden participar en cuatro sesiones de 45 minutos cada una que serán impartidas semanalmente y recibirán invitaciones a webinars con distintos temas de interés para la empresa.

Para poder participar es necesario cumplir con los siguientes requisitos:

- Ser una micro o pequeña empresa con más de un año de funcionamiento.
- La empresa participante tiene el compromiso de destinar mínimo una hora semanal durante un mes para recibir la asesoría y cumplir con las tareas asignadas.
- El horario será establecido preferiblemente entre las partes a conveniencia, pero en caso de no existir un acuerdo mutuo prevalecerá el horario designado por el asesor.
- Las personas interesadas requieren completar el formulario respectivo

### **¿Cómo es la selección?**

En cuanto al proceso de selección, una comisión integrada estará evaluando las solicitudes con la finalidad de elegir a los beneficiarios. Para ello estarán considerando aspectos como:

- La cantidad disponible de asesorías
- El cumplimiento de los requisitos
- La necesidad planteada por la empresa.

Por último, se procederá a informar mediante correo electrónico a las empresas que han sido seleccionadas para participar.

<https://www.crhoy.com/economia/tec-brinda-asesoria-gratuita-a-pymes-afectadas-por-pandemia/>

## **Banco Nacional sigue creciendo de forma sostenible**

**Teletica, 24 de julio de 2020**

Los sólidos números en el ámbito financiero se reflejan en la gestión social y ambiental.

Cuando usted cruza esta puerta, no solo encuentra seguridad en el manejo de su dinero; el compromiso del Conglomerado Financiero Banco Nacional va mucho más allá.

Esta entidad bancaria tiene 2.102.987 clientes. Cerró el año pasado con 187,000 operaciones de crédito, liderando la participación total (20.2%) y el mercado de captación (23.7%).

Reportó 7.1 billones de colones (US\$12,317.83 millones) en activos, lo que representa un ligero crecimiento en 2019, y utilidades que superaron los 69,000 millones de colones (US\$119.7 millones).

**“¿Cuál es el beneficio para el cliente?** Que cuenta como aliado con una institución financiera que puede y que está dispuesta a acompañarlo en la construcción de una mejor calidad de vida, en la construcción de sueños que significan bienestar y desarrollo para el país”, explicó Silvia Chaves, jefa de Sostenibilidad del Banco Nacional.

Este negocio crece de forma sostenible. Además del enfoque financiero, hay otros dos de gran importancia: el social y el ambiental.

### **Social**

“Solamente el año pasado acompañamos a 50 Consejos de Apoyo Rural (CAR) para el fortalecimiento de la generación de créditos en las zonas más alejadas del país. Esto significaba sueños, emociones de personas que querían sacar adelante un negocio”, aseguró Chaves.

De los clientes del banco nacional, 400,000 son micro y pequeñas empresas; de esas, 150,000 lideradas por mujeres.

También existe una preocupación por mitigar la huella del sobreendeudamiento, que agobia a tantos hogares.

“Nosotros hemos entendido la responsabilidad de empoderar a nuestros clientes para llevarlos a un uso responsable y eficiente. 250,000 personas recibieron educación financiera en Costa Rica y nuestro compromiso es seguir con una agresiva campaña”, agregó la funcionaria.

### **Ambiental**

Los 170 edificios del Banco Nacional fueron certificados como Carbono Neutral y ahorraron 148 millones de colones en recursos como papel y tinta.

“Cuando hablamos de inversiones verdes, de comprar verde, de construir verde, de instalar paneles solares por ejemplo estamos generando un ahorro en la billetera de las personas”, dijo la jefa de Sostenibilidad.

El Conglomerado Banco Nacional rinde cuentas: sus utilidades económicas se traducen en bienestar social para el país en armonía con el ambiente.

[https://www.teletica.com/nacional/banco-nacional-sigue-creciendo-de-forma-sostenible\\_262700](https://www.teletica.com/nacional/banco-nacional-sigue-creciendo-de-forma-sostenible_262700)

- CHILE

### Corporación de Fomento de la Producción (CORFO)

#### **Se adjudicaron fondos para producir los primeros ventiladores mecánicos en suelo nacional ADNradio, 26 de julio de 2020**

Joaquín Véliz

De los siete proyectos presentados inicialmente y que postularon a dineros públicos y privados, dos ya pasaron las pruebas clínicas necesarias, por lo que iniciarán la fase de fabricación y producción a escala.

Corfo confirmó que dos iniciativas de ventiladores mecánicos “made in Chile” que buscaban financiamiento cuentan con luz verde para su fabricación.

Uno es el realizado en conjunto entre la Universidad de Concepción y Asmar, astillero de la Armada que se dedica a fabricación de buques. Y el otro, corresponde a Famae, Enaer y DTS, empresa dedicada al desarrollo en la integración de nuevas tecnologías. Ambas iniciativas recibirán fondos por \$600 millones de pesos (US\$ 0.74 millones) por parte de Corfo y de Sofa Hub para desarrollar los equipos.

Estos proyectos completaron las pruebas clínicas, y son parte de siete iniciativas locales de respiradores en un proceso iniciado en abril que busca entregar soluciones en el marco de la pandemia.

“Desde Corfo, de forma temprana, lanzamos esta convocatoria para incentivar la producción local de ventiladores mecánicos ante la emergencia sanitaria que estamos viviendo, fomentando con ello la innovación y emprendimiento nacional. Hemos logrado articular un esfuerzo público-privado que ha sido clave para enfrentar esta crisis, y que hoy financiará el escalamiento de estas iniciativas que son una demostración de que podemos generar soluciones de alto nivel desde Chile”, indicó Pablo Terrazas, vicepresidente ejecutivo de Corfo.

Los cinco proyectos restantes de la iniciativa aún se encuentran en desarrollo y se estima que aproximadamente durante la primera semana de agosto, se notificará si lograron cumplir con los procesos necesarios de validación clínica.

<https://www.adnradio.cl/ciencia/2020/07/26/se-adjudicaron-fondos-para-producir-los-primeros-ventiladores-mecanicos-en-suelo-nacional.html>

### Instituto Nacional de Desarrollo Agropecuario (INDAP)

#### **INDAP apoya comercio digital de la Agricultura Familiar Campesina a través de plataformas online**

Crónica Libre, 24 de julio de 2020

La importancia que ha tomado el mercado online en medio de la pandemia por COVID-19, se ha transformado en una nueva oportunidad para que los agricultores de la zona, quienes, manteniendo todas las medidas sanitarias, han seguido trabajando para producir los alimentos que consumimos diariamente.

En ese contexto, INDAP desarrolló las aplicaciones Campo Click y el sitio de Mercado Campesino Online, los cuales permiten al público acceder a información de los principales productores de hortalizas, frutas y alimentos preparados, entre otros elementos tanto a través de computadores y móviles.

El Director Nacional de INDAP, Carlos Recondo indicó que esta estrategia forma parte de la Agenda de COVID-19 del Servicio en donde junto con entregar apoyo económico en prórroga de créditos y atención remota, también se potencia la oportunidad de negocios y emprendimientos del agro con esta nueva plataforma

“Esta pandemia, nos ha obligado a ser más creativos y por lo tanto creamos la aplicación para móviles Campo Click, que desde el equipo uno puede detectar cuáles son los agricultores que tienen ciertos productos, está georeferenciado, puede saber dónde están, que ofrecen, si tienen esta oferta en el predio mismo o hacen delivery. Junto a esto, nuestros Mercados Campesinos los hemos incorporado como Mercados Campesinos Online, dándole así un camino para seguir comercializando para los que sea posible usar esta vía digital”.

El Director Regional de INDAP, Carlos Gómez Hofmann destacó este avance tecnológico “como Gobierno estamos comprometido con el desarrollo económico y tecnológico de nuestra AFC y sobre todo en estos difíciles momentos que vivimos como país. En la aplicación Campo Click como en la página de Mercados Campesinos Online estamos actualizando la oferta constantemente, para que la comunidad pueda acceder a productos de calidad – que provienen del trabajo de agricultores de nuestra región. Es por eso que valoramos mucho el trabajo durante estos meses ya que el campo no ha parado y queremos destacar este esfuerzo con una importante oportunidad de venta online”.

### **¿Cómo funciona?**

Campo Click es una aplicación para móviles, disponible para Android en Google Play y para iPhone en la App Store. Permite encontrar la oferta de productores agrícolas más cercana a través de su mapa interactivo el que contiene el nombre de los emprendedores, que ofrecen, su teléfono y también su dirección física, para quienes deseen comprar por esta vía. De esta forma se conecta con otras aplicaciones como Waze o Google Maps, para llegar directamente al previo del productor, lo que es muy valorado por el consumidor ya que evita las aglomeraciones de los centros urbanos y le permite obtener mejores precios evitándose los intermediarios que aumentan el valor a pagar por el producto.

Los Mercados Campesinos Online, son parte de la web de INDAP ([www.indap.gob.cl](http://www.indap.gob.cl)) y permite ingresar a un catálogo de productores separados por Provincia, con información de contacto y principales ofertas.

Hortalizas, viveros, Queso de Cabra, Artesanía, Pastas de Ajo, lácteos y turismo rural, son solo algunos de los productos que pueden encontrar en este espacio web, todos de una calidad comprobada y que han sido destacadas en importantes ferias, como la Expo Mundo Rural de INDAP.

Ambos espacios están en constante actualización, ampliando así la oferta disponible al público y las opciones de negocio online para la agricultura familiar campesina en la Región de Los Lagos.

<http://www.cronicalibre.cl/2020/07/24/indap-apoya-comercio-digital-de-la-agricultura-familiar-campesina-a-traves-de-plataformas-online/>

## **BancoEstado**

**“Los bancos tenemos que jugar un rol contracíclico en esta crisis”**

**Diario El Día, 26 de julio de 2020**

Christian Armaza

De visita en la Región de Coquimbo, el que fuera ministro de Desarrollo Social del gobierno del Presidente Sebastián Piñera, hoy está enfocado en acelerar el proceso de entrega de los créditos de emergencia Fogape, y fortalecer la capacidad instalada de la entidad al momento de que se inicien los pagos por el 10% de retiro de las AFP.

Hasta el 4 de junio pasado, Sebastián Sichel fue el titular de la cartera de Desarrollo Social. De manera sorpresiva en ese momento, el ex secretario de Estado fue reasignado a la presidencia de Banco Estado.

¿Una señal?, se preguntaron mucho en esa oportunidad. Y al parecer sí, pues en entrevista con Diario El Día durante su visita a la Región de Coquimbo, en donde recorrió todo el territorio observando en terreno el funcionamiento de las sucursales de Banco Estado, Sichel apela a su paso por Desarrollo Social, como una valiosa experiencia para dar un nuevo impulso a la entidad bancaria.

Ello, en momento en que arreciaban las críticas de diversos sectores hacia la banca en general, por su lento actuar en la entrega de los créditos de emergencia Fogape. “Devolver el rol social a la institución” era por entonces, un concepto que se pretendía llevar adelante con la llegada de Sichel al banco, tras la cuestionada gestión de Arturo Tagle.

“Yo soy de aquellos que creen que el presidente de un banco no tiene que estar en una oficina en Santiago sino que tiene que estar en terreno viendo como apoyar el funcionamiento del banco”, señala de entrada, el ejecutivo de Banco Estado.

Desde que fueron anunciados, los créditos Fogape han sido blanco de críticas producto de la tardanza en su entrega y sobre todo, porque la banca ha puesto numerosas trabas al momento de evaluar a sus solicitantes. ¿Qué ha hecho para cambiar esa situación Banco Estado?

“Como banco hemos asumido un compromiso de acelerar al máximo las solicitudes, y eso han significado dos cosas: hoy Banco Estado tiene una tasa de rechazo inferior al 5% de la gente que ha solicitado créditos Fogape. Eso muestra un compromiso del banco, y además, ocupando el banco el 14% del tamaño del mercado, ha puesto hoy día más del 50% de los créditos Fogape. Además, cerca del 80% de los créditos que está entregando, es para gente que no son clientes del banco y que los acogió en esta crisis.

Nuestra señal ha sido ser un banco que no cierra sus puertas en las crisis, sino que las abre y además, nos propusimos una meta, que es llegar a 100,000 créditos la próxima semana, cosa que vamos a cumplir. Por lo tanto, hay un compromiso total.

Todo el sistema no llega aun a los 200,000 créditos y nosotros vamos a llegar a los 100,000 créditos. De hecho, solo en los últimos 45 días hemos aprobado 70,000 créditos”.

**-Frente a las críticas, ¿cómo analiza la actuación de la banca en general, en esta coyuntura marcada por la pandemia del coronavirus?**

“Bueno, queremos darle una señal al resto de la banca. Ojalá toda ella siga este camino en el que básicamente los bancos tenemos que jugar un rol contracíclico en esta crisis. Es momento de inyectar liquidez a la economía, que la plata circule, que podamos apoyar a las empresas en crisis, porque son empresas que, si salvan, pasan dos cosas: le va mejor a Chile, hay más empleo, pero también los bancos van a tener clientes potenciales para seguir creciendo y no solo seguir guardando sus recursos.

Ahora, la mayoría ha sido bastante más cauto. Por eso, ojalá esta señal del banco en ser súper agresivo positivamente, es decir apoyar a las empresas cuando lo necesitan, sea la que todos los bancos sigan”.

**-Se dijo que su llegada a Banco Estado era justamente para eso, para agilizar la entrega de los créditos de emergencia y para darle un cariz más “social” al banco. ¿Considera que fue así?**

“Bueno, siempre uno puede hacer más. Por lo menos así lo creo, habiendo sido ministro de Desarrollo Social y trabajar con sectores en pobreza.

La ‘pega’ de quienes tenemos estos roles sociales o a quienes nos toca tomar instituciones en crisis, es hacer siempre más, nunca estar satisfechos.

A mí me cargan las autoridades que se sienten satisfechas, y ojalá que los bancos en general, que son del sistema privado, -y que tampoco uno puede exigirles lo mismo- sientan ese mismo compromiso en crisis como éstas.

Este es el momento en que se prueba la actitud, el compromiso de las instituciones privadas con los chilenos y por tanto, el gran desafío es que todos agilicemos la entrega de créditos. Hay un compromiso del Estado, del Presidente Piñera, de garantizar estos créditos para que los bancos corran más riesgo

Entonces es el minuto de arriesgar, cumpliendo siempre un rol ético. Es decir, facilitarle el crédito a aquellos que después van a poder pagar el crédito, y no facilitarlo a aquellos que lo único que hace uno con esto, es hundirlo si le entregan más recursos”.

## **Comisiones y 10% de las AFP**

**-¿Qué otras herramientas se han implementado por parte de Banco Estado para auxiliar de manera expedita a las empresas con estos recursos de emergencia?**

“Tenemos dos desafíos. Una, que el Banco Estado inyectara lo más rápido posible liquidez a muchas empresas en Chile. De eso ya habíamos hablado, además, por ejemplo, de cambiar los periodos de gracia para el sector Turismo y también contar con una evaluación de riesgo distinta después de octubre

Después hay un segundo gran desafío para las mismas empresas que tiene que ver con la reactivación, y por eso, nosotros estamos elaborando todo un plan de productos especiales que vamos a presentar en el mes de septiembre cuando se avance el desconfiamento- esperamos- que tiene que ver, ya no con poner liquidez o hacer sobrevivir empresas, sino también apoyar a las empresas que van a hacer inversiones para la nueva etapa. Por ejemplo, aquellas que tienen que crecer para adaptarse a las nuevas medidas sanitarias o exportadores

de fruta que quieren plantar nuevas especies, porque sienten que el mercado está recuperándose, y a tasas preferenciales”.

**-¿Y respecto a la ayuda para las personas?**

“Ahí estamos haciendo tres cosas. La primera, son postergaciones masivas. Este banco ha postergado, entre créditos hipotecarios y de consumo, más de 300,000 créditos y sigue postergando a todo aquel que no pueda pagar o ha visto disminuidos sus ingresos. Nuestra filosofía ha sido que el que no puede pagar, lo peor que podemos hacer es ahogarlo.

Una segunda estrategia que estamos pensando hacia adelante es entregar créditos más blandos una vez que se reactive la economía, de manera de gatillar el consumo. Es decir, apoyar a través de créditos hipotecarios y créditos de consumo a bajas tasas, a todo aquel que necesite, después de la crisis, liquidez

Tercero, buscamos tener una estrategia distinta para el tratamiento de los subsidios que el Estado paga. Nuestro banco tiene 13 millones de clientes, el banco que nos sigue tiene 1,5 millones de clientes. Nosotros tomamos una decisión de que en el bolsillo de cada chileno pudiese existir un banco, pero obviamente las tarjetas operan en un sistema que no es del banco necesariamente, y eso tiene un costo

Pero como entidad bancaria decidimos que al menos, aquellos recursos que lleguen a partir de los subsidios, como el Ingreso Familiar de Emergencia o el ingreso mínimo garantizado, desde septiembre se van a entregar en lo que se va a llamar una ‘cuenta de bolsillo’ o una Cuenta 2, dentro de la actual Cuenta RUT, y que va a permitir que, al menos esos recursos cuando se retiren, sean subsidiados por el banco para que no se les cobre por ese retiro

**-¿Qué papel va a cumplir Banco Estado una vez que comience a regir la ley que permite el retiro de hasta el 10% de los ahorros de las AFP?**

“Para mí, actuar rápido es hacer justicia. Muchas veces en la burocracia nos olvidamos que, cuando llegamos con la ayuda es tan importante de cómo es la ayuda.

En el tema de las AFP nosotros tenemos un desafío gigante, pues sabemos que entre 6 y 7 millones de las personas que van a retirar su 10%, son personas que son clientes del banco y tienen Cuenta RUT.

Por eso hemos trabajado esta semana incansablemente para tener toda la capacidad instalada para que este pago llegue de la manera más rápida y con menos complicaciones a las personas.

Eso va a significar, y lo vamos a anunciar en su minuto, medidas que incluyen tener sucursales preparadas y horarios distintos para el cobro de subsidios, así como un desbloqueo masivo de cuentas RUT para que estén habilitadas para recibir los recursos, además de aumentar la capacidad de atención de nuestras sucursales para que las personas puedan contar con una atención expedita.

La idea es estar listo para pagar, con mucha capacidad más de personas y con muchas más cuentas RUT activas para que la gente pueda recibir su depósito y pueda usar esa plata que necesita urgentemente”.

<http://www.diarioeldia.cl/economia/bancos-tenemos-que-jugar-rol-contraciclico-en-esta-crisis>

- **ECUADOR**

**Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (BIESS)**

**Diego Burneo: Sin nuevos ingresos, el Biess deberá desinvertir US\$1,500 millones a diciembre**

**El Universo, 21 de julio de 2020**

El flamante gerente del Banco del IESS (Biess), Diego Burneo, da detalles de las nuevas facilidades de liquidez que buscará conseguir para la entidad, a través de sus activos que actuarían como colaterales y que podrían ser cartera hipotecaria, quirografaria y bonos. Explica además por qué el banco podría tener que desinvertir parte de su portafolio para entregar liquidez al Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS).

**¿Cuál es su objetivo al ocupar la gerencia del Biess?**

Mi compromiso es, por un lado, mejorar técnicamente al banco, pues requiere afinamiento en esos temas. Pero, además, busco entrar a perfeccionar el proceso de banca de inversión. En esto hay mucho que hacer sobre todo en momentos de baja liquidez de la economía. Se debe apalancar recursos de liquidez que puedan llegar hacia la economía del país y en caso de necesitarse tener cobertura de liquidez para el IESS.

**¿Cómo está la liquidez del Biess o es el IESS el que tiene problemas?**

El tema es liquidez en el Biess, está apretada como toda la economía luego de una pandemia. La solidez o solvencia del Banco no está en discusión, pues tenemos un portafolio de inversiones de US\$20,700 millones. En cuanto a la liquidez, el presidente del Consejo Directivo del IESS, que también lo es del Biess, ha recalcado que el problema lo está teniendo el IESS. Pero nuestro trabajo es buscar soluciones para los escenarios que se puedan presentar. En el caso de necesitarse liquidez para el IESS, se tendrá que desinvertir. Hemos hecho una planificación hasta diciembre y se va a ir complementando la liquidez que el IESS vaya necesitando.

**¿Cuánto tendrían que desinvertir hasta diciembre?**

De acuerdo con la planificación, si no hubiese ningún tipo de ingresos, es una desinversión fuerte US\$1,500 millones. Es importante entender que en banca de inversión se puede pasar de activos a liquidez siempre y cuando se tenga proyecciones de ingreso de nuevas inversiones en el portafolio. El problema sería si se desinvierte a largo plazo y sin estrategias de reinversión. Para cuidar eso estamos entrando en negociación con varios bancos internacionales y fondos de inversión para traer recursos frescos con respaldo en el portafolio.

**¿Cuáles son las opciones para realizar esas operaciones de liquidez?**

Estamos activamente trabajando para poder sacar liquidez a través de sistemas de titularización, con notas estructuradas, líneas de financiamiento subyacentes (con colaterales). Hay ciertos bancos o grupos que tienen apetito por papeles del Estado o cartera hipotecaria o quirografaria. La idea no es vender los bonos o la cartera, sino tenerlos de respaldo para líneas de financiamiento. Así cuando haya mayor liquidez se puede recuperar los activos. La liquidez puede venir de afuera o inclusive se puede traer del interior, pues en

el país también hay entidades que están líquidas, pero no pueden colocar por falta de respaldo. La liquidez iría a dar servicios a jubilados y afiliados, a cubrir necesidades de liquidez, y podríamos ser el motor de recuperación económica.

#### **¿Esto significa que el Biess se tendría que endeudar?**

En realidad, lo que está trayendo al presente es liquidez, porque se está poniendo patrimonio a cambio. Pero el banco se constituye en un polo de inversión de la economía. Lo que vamos a hacer es un OPM (Other People Money) y traer plata de otras fuentes.

#### **Pero la falta de liquidez es porque no se está pagando el 40 %...**

Por su puesto, estamos clarísimos en eso.

#### **¿Hay posibilidad de que ese dinero que traerán sirva para prestarle al Estado, que es el que les debe?**

Esa no es la lógica. El escenario óptimo sería que el Estado nos pague y tener la liquidez necesaria para enfrentar las cosas. Pero aun en el caso en el que nos hubiesen pagado todo, es aconsejable manejar una banca de inversión activa. Se aconseja traer recursos a tasas coherentes, eso le genera un spread (diferencia) al banco y al IESS y se estaría cerrando la tasa actuarial. El presidente del IESS está trabajando en recuperar los recursos.

#### **¿Cómo está conformado el portafolio, cuánto está en sector privado y en el público?**

El portafolio total es de US\$20,700 millones. El mayor paquete que se han hecho son las inversiones privativas que son los créditos quirografarios, hipotecarios y prendarios. Actualmente llegan a US\$10,700 millones. En el tema de bonos y activos el Estado y del sector privado hay US\$9,200 millones. En bonos del Estado tenemos US\$8,000 millones que no son malas inversiones dependiendo de la rentabilidad y plazos. Ahora estamos conversando con el Ministerio de Economía para mejorar algunos bonos con tasas mejores y a plazos más interesantes, para poderlos usar como respaldo en caso de necesitarlos. Ahora, si tenemos solo un poco más de US\$1000 millones en el sector privado, ese es el sector en el que deberíamos invertir más.

#### **¿Tienen claridad de cómo sería el reperfilamiento de la deuda interna?**

Es simplemente ajustar el término de los bonos hacia algo que nos convenga más a nosotros y que le permita al ministerio enfrentar el pago pendiente.

#### **¿Cómo garantizar que la negociación sea positiva para el Biess si en el directorio hay una fuerte carga del Gobierno?**

Estamos conversando de manera tripartita (Estado, IESS y Biess) sobre las salidas. En referencia a si el peso del Estado influye, le puedo decir que ese asunto se ha manejado de manera técnica. Porque el Estado si bien es parte del directorio, es el deudor. Debemos defender los intereses de los afiliados, pero también entender que no existen los arreglos perfectos. En todo caso no existen imposiciones.

#### **¿Cuál será el destino de los fideicomisos?**

Estamos revisando los 51 fideicomisos activos, identificar cuáles de ellos pueden ser liquidados o recuperados. De lo que se ha visto muchos deberán pasar a liquidación y de ello varios tendrán que ser reportados a las autoridades de justicia.

**¿Quién le acompaña en esta tarea? Sabemos que varias personas que antes trabajaron en el Biess en fideicomisos y que incluso se les compró la renuncia han regresado...**

He traído un equipo de amplia experiencia, que si bien fueron separados de la entidad tienen memoria institucional y no tienen problemas legales. Efectivamente hay personas que estuvieron en el pasado que saben lo que se hizo y saben cuáles son los problemas que pueden presentarse. Mi equipo tiene de 30 a 35 años de experiencia.

**¿Pero podría haber un riesgo de que se llegara a tapar lo que sucedió?**

El riesgo podría existir, pero las personas que me acompañan han demostrado transparencia y conocimiento. También están acompañados de otros expertos nacionales e internacionales y es muy difícil que alguien trate de ocultar información. (I)

[https://www.eluniverso.com/noticias/2020/07/20/nota/7913340/biess-deuda-interna-diego-burneo-entrevista-facilidades-liquidez#cxrecs\\_s](https://www.eluniverso.com/noticias/2020/07/20/nota/7913340/biess-deuda-interna-diego-burneo-entrevista-facilidades-liquidez#cxrecs_s)

**Cobros de hipotecarios del Biess se retoman desde este mes, dice su nuevo gerente El Universo, 20 de julio de 2020**

Los afiliados y jubilados que tengan créditos hipotecarios con el Biess tendrán que retomar los pagos de sus cuotas desde este mes. Sin embargo, si las cuotas de marzo, abril, mayo y junio no habían sido canceladas debido a las dificultades generadas por la pandemia del COVID-19 (merma de los ingresos o pérdida del empleo), estas pasarán automáticamente al final de la tabla de amortización y se pagarán, sin intereses, luego de cumplido el plazo del crédito.

Así lo explicó Diego Burneo, gerente del Banco del IESS (Biess), al detallar el procedimiento que tomará la entidad financiera, que maneja una cartera hipotecaria de más de \$7000 millones, frente a los cobros a sus clientes, en concordancia con lo dispuesto en la Ley Humanitaria. Esto, debido a los problemas económicos que los afectan por el virus.

De acuerdo con Burneo, la Ley Humanitaria pedía en la transitoria 16 que el directorio del Banco, instruido por el Consejo Directivo del IESS, dentro del plazo de diez días contados a partir de la entrada en vigencia, garantice la suspensión y refinanciación de las cuotas mensuales de los préstamos hipotecarios que mantienen los afiliados, jubilados y beneficiarios de montepío a la Seguridad Social. Esto debía hacerse basándose en los informes técnicos que garanticen la solvencia y liquidez de los fondos correspondientes.

La Ley también establece que la suspensión del cobro del préstamo hipotecario y mecanismos de refinanciamiento correspondientes se podrá realizar por única vez en los meses de marzo, abril, mayo y junio de 2020 y que esta suspensión de pago de cuotas no generará intereses o multas.

Según Burneo, si bien esta medida genera cierto costo para el Banco, se la tomó para ayudar a sus clientes. Indicó que se optó por esta medida antes que dividir las cuotas para los meses siguientes y aumentar el valor de los pagos mensuales porque esto hubiese significado presionar más la economía de los prestamistas.

Sin embargo, explicó que los afiliados también pueden optar por realizar un proceso de refinanciamiento que puede significar otorgar un plazo más largo y meses de gracia, pero que deberá ser analizado caso por caso y evaluando la real capacidad de pago.

En tanto, Burneo confirmó que los desembolsos de hipotecarios de nuevos créditos se harán tras un análisis minucioso de la capacidad de pago de los clientes. “Estamos asesorando a quienes quieren ser beneficiarios de los créditos porque muchos afiliados han sido mermados en sus ingresos y tenían una proyección de gasto, hay que revisar con cuidado qué pasa con la capacidad de pago actual”.

El directivo explicó que es necesario ser muy prudentes, pues los dineros que se prestan les pertenecen a los 3 millones de afiliados y 400,000 jubilados. Además, aseguró que lo que se busca es que no se generen problemas futuros de cobro, pues en el caso de que no se pudiera hacer el pago, el IESS tiene la capacidad coactiva para proceder al cobro.

El Biess al momento ha concedido 211 000 operaciones de crédito, por un monto mayor a los US\$7,000 millones, pero los índices de mora van en crecimiento. Según el último informe del gerente anterior, Vinicio Troncoso, el índice de mora de los hipotecarios es de 10,31%.  
<https://www.eluniverso.com/noticias/2020/07/17/nota/7910490/pago-hipotecarios-biess-se-retoman-este-mes-julio-2020>

### **Corporación Financiera Nacional (CFN)**

#### **CFN aplica diferimiento de cuotas de créditos hasta agosto del 2020 y extensión de plazos de gracia por la emergencia sanitaria El Comercio, 23 de julio de 2020**

La Corporación Financiera Nacional (CFN) detalló este jueves, 23 de julio del 2020, los canales y mecanismos para que los clientes pueden acogerse a los beneficios de reprogramación y diferimiento de créditos, por la emergencia sanitaria.

El banco acotó que estos beneficios se dan en cumplimiento de la resolución que emitió el pasado 9 de julio del 2020 la Junta de Política y Regulación Monetaria y Financiera, que señala que durante el período del estado de excepción y hasta 60 días después de finalizado el mismo, los clientes de bancos podrán acogerse al diferimiento extraordinario de obligaciones crediticias.

Para los clientes con microcréditos y del subsegmento “Pyme” CFN dispuso que se les confiera tres meses de gracia total; es decir, que no pagarán capital ni intereses en junio, julio y agosto.

La CFN explicó, además, que los clientes pueden solicitar una extensión del plazo del crédito, bajo análisis de la entidad. CFN elaborará una nueva tabla de pagos, con mayor período de gracia de hasta seis meses a los clientes que lo requieran.

CFN analizará el pedido mediante Comité en función de un análisis sectorial y establecerá una ampliación de plazo adecuada a cada caso. Las solicitudes se pueden realizar a través del sitio web de la entidad y las inquietudes también se pueden resolver a través del mecanismo de videollamada que habilitó el ente.

Entre marzo y junio del 2020, CFN difirió créditos que suman US\$311 millones.  
<https://www.elcomercio.com/actualidad/cfn-diferimiento-cuotas-creditos-emergencia.html>

- **EL SALVADOR**

**Federación de Cajas de Crédito y de Bancos de los Trabajadores (FEDECRÉDITO)**

**Conoce MI QR del SISTEMA FEDECRÉDITO, una innovadora forma para realizar y solicitar transferencias con códigos QR.**

**Diario El Mundo, 24 de julio de 2020**

Mi QR es una solución para que los usuarios puedan realizar o solicitar transferencias de una forma eficiente y segura.

Con el objetivo de mantenerse siempre a la vanguardia tecnológica para ofrecerle las mejores soluciones financieras a sus socios y clientes, presenta una innovadora forma de realizar transferencias a través de códigos QR por medio de la App FEDE MÓVIL.

Mi QR se presenta como una conveniente solución, para que el usuario pueda realizar o solicitar transferencias entre sus familiares y amigos de manera eficiente, rápida y segura. Este nuevo servicio ha sido diseñado para facilitar la experiencia de los clientes y socios del SISTEMA FEDECRÉDITO, ya que se trata de una herramienta novedosa que hace más amigable el proceso de las transferencias de dinero.

Uno de los objetivos a cumplir a través de este nuevo servicio, es continuar migrando al entorno digital, además de seguir contribuyendo a mantener la distancia como medida de seguridad, evitando el contacto físico entre personas.

Realizar o solicitar una transferencia con Mi QR es muy sencillo, siguiendo los siguientes pasos:

- **Solicitar transferencia:**
- Se debe ingresar a la App FEDE MÓVIL y luego seleccionar la opción "MI QR Transferencias", a continuación, la opción "Solicitar Transferencia QR" y elige la Cuenta de Ahorros del SISTEMA FEDECRÉDITO donde recibirás la transferencia.
- Después de seguir las indicaciones para generar el código QR, podrá ser escaneado desde su celular o compartido por redes sociales.

**Realizar transferencia:**

- Ingresar a la App FEDE MÓVIL y seleccionar la opción "MI QR Transferencias" y luego la opción "Enviar Transferencia QR".
- Escanear o ingresar la imagen QR, seguir las indicaciones y listo.

Si aún no tienes tu usuario para acceder a los Canales Digitales, puedes crearlo ingresando al sitio web <https://fedebanking.sistemafedecredito.com/> donde deberás seleccionar la opción "Crear usuario" o si lo prefieres ingresar al link: [bit.ly/2qactba](https://bit.ly/2qactba) y seguir los pasos que se te indican. Una vez creado el usuario, también podrás acceder desde tu celular o tablet a la App FEDE MÓVIL.

Como entidad financiera 100% salvadoreña, el SISTEMA FEDECRÉDITO ofrece siempre a sus socios y clientes nuevas soluciones acorde a sus necesidades, diversificando constantemente su cartera de servicios.

<https://diario.elmundo.sv/sistema-fedecredito-lanza-mi-gr-una-nueva-forma-de-realizar-transferencias/>

- **ESPAÑA**

### **Compañía Española de Financiación del Desarrollo (COFIDES S.A.)**

**La cartera de COFIDES alineada con los Principios para una Gestión de Impacto asciende a €991 millones**

**Nota de Prensa, 21 de julio de 2020**

Madrid, 21 de julio de 2020.- COFIDES publica su primera Declaración de alineamiento con los Principios Operativos para una Gestión de Impacto, iniciativa liderada por Corporación Financiera Internacional (IFC por sus siglas en inglés), del grupo Banco Mundial.

COFIDES fue uno de los sesenta firmantes que suscribieron en abril de 2019 este conjunto de principios, que tienen como objetivo aportar una mayor transparencia a las inversiones de impacto.

El importe de la cartera de COFIDES alineada con los Principios Operativos para una Gestión de Impacto asciende a 991 millones de euros, según recoge la primera declaración de alineamiento remitida por la Compañía a IFC. La declaración ha sido auditada a fecha de 31 de diciembre de 2019 por el área de Control Interno de COFIDES, tras la revisión de documentación y entrevistas a los gestores de proyectos de la Compañía.

El Presidente y CEO de COFIDES, José Luis Curbelo, ha señalado que “este primer ejercicio busca medir consistentemente el impacto en desarrollo de las operaciones de COFIDES con el fin de evaluar y gestionar sistemáticamente todas las circunstancias que pudieran concurrir en los proyectos a lo largo de su implementación, especialmente aquellas que pudieran representar efectos no enteramente deseados de acuerdo con las altas exigencias de excelencia a las que aspiramos. El ejercicio ha demostrado que COFIDES cuenta con la capacidad técnica y la estructura operativa necesarias para alinearse con las mejores prácticas en materia de gestión de impacto.”

“Las inversiones de COFIDES han de tener un impacto positivo y contribuir a la consecución de la Agenda 2030, y por eso la Compañía adoptó los referidos Principios que identifican las mejores prácticas internacionales”, ha añadido. En este sentido, ha subrayado que “los Principios nos ayudan a armonizar el enfoque de impacto con otras instituciones financieras de desarrollo y a gestionar y medir el efecto de nuestras operaciones de inversión de manera sistemática y transparente”.

La declaración también ha permitido a COFIDES reunir en un solo documento todos los aspectos en materia de impacto de la Compañía, aunando elementos dispersos entre los fondos que gestiona y a los que presta apoyo.

### **PRINCIPIOS OPERATIVOS PARA UNA GESTIÓN DE IMPACTO**

En la actualidad, más de 100 entidades han firmado junto a COFIDES esta iniciativa, entre ellas instituciones financieras bilaterales y multilaterales de desarrollo.

Los nueve Principios Operativos marcan los estándares a seguir por los firmantes en materia de gestión de impacto, estableciendo una clara diferenciación entre “reporting” y “gestión de impacto”. El término “gestión” implica que el impacto forme parte de la estrategia de la compañía y se incorpora en la toma de decisiones, para lo cual es necesario su medición de la forma más consistente posible.

<https://www.cofides.es/noticias/notas-de-prensa/cartera-cofides-alineada-principios-para-gestion-impacto-asciende-991>

### **Instituto de Crédito Oficial (ICO)**

#### **El ICO amplía Fond-ICO Global en €2.500 millones para impulsar vías de financiación adicionales para empresas y emprendedores**

Noticias, 24 de julio de 2020

- Esta ampliación contribuirá a seguir potenciando el capital riesgo como vía de financiación complementaria.
- La ampliación de Fond-ICO Global se enmarca en las medidas para la financiación de start ups y apoyo al ecosistema emprendedor que está desarrollando el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital.
- Recientemente se ha lanzado la 13ª convocatoria del Fondo, la mayor desde su creación, tanto en importe, €430 millones, como en el número de fondos en los que invertirá, que puede llegar a 16.
- Con la 13ª convocatoria se habrán canalizado los €2.000 millones con los que estaba dotado el fondo, que se estima que habrán permitido la inyección de más €7.600 millones en financiación a empresas españolas.

El Consejo del Instituto de Crédito Oficial (ICO) ha aprobado la ampliación en €2.500 millones adicionales para los próximos 5 años del Fond-ICO Global, el primer Fondo de Fondos público de capital riesgo creado en España y gestionado por AXIS, la sociedad gestora participada íntegramente por el ICO.

Esta ampliación contribuirá a impulsar el capital riesgo como vía de financiación complementaria para las empresas y emprendedores españoles. La diversificación en las vías de financiación contribuye a que las compañías tengan un crecimiento más sólido y sean más competitivas, lo que sin duda constituye un pilar básico para asentar la recuperación económica.

La ampliación de Fond-ICO Global se enmarca entre las distintas medidas para la financiación de start ups y apoyo al ecosistema emprendedor que el Ministerio de Asuntos Económicos y Transformación Digital está desarrollando.

Fond-ICO Global contribuye a canalizar fondos privados, tanto nacionales como internacionales, para que inviertan en empresas españolas, con especial atención a las que se encuentran en primeros estadios de desarrollo.

Por su versatilidad, Fond-ICO Global se ha consolidado como un instrumento que se ajusta a las necesidades del ecosistema emprendedor en cada momento. Por ello, el sistema de

selección de Fondos a través de convocatorias se mantendrá en la ampliación de Fond-ICO Global, ya que se ha demostrado su efectividad y flexibilidad para dar respuesta a las necesidades y objetivos del mercado en cada momento, adaptando en cada convocatoria tanto el volumen máximo de inversión como el número de fondos y las categorías.

### **13ª convocatoria**

Recientemente el ICO, a través de AXIS, ha lanzado la 13ª convocatoria de selección de gestoras de fondos de Fond-ICO Global. Esta convocatoria contribuirá a inyectar fondos e impulsar el crecimiento y la competitividad de las empresas españolas, especialmente para aquellos proyectos y compañías que se encuentran en sus primeros estadios de desarrollo, emprendedores, start ups, etc. Con este objetivo, por primera vez tanto el número de fondos -hasta 10 del total de 16-, como el importe -hasta 220 millones de euros- superan al destinado al resto de categorías.

En esta nueva convocatoria se mantienen la digitalización y sostenibilidad de las empresas y proyectos como criterios cualitativos a valorar para la selección de fondos, y se incluye por primera vez, dada la situación generada por la COVID 19, la puesta en marcha por parte de las gestoras de planes de actuación para dotar de liquidez de forma adicional y temporal a empresas de su cartera.

Cuando se adjudique la 13ª convocatoria de Fond-ICO Global se habrán canalizado ya los €2.000 millones con los que estaba dotado. Ante la buena evolución del fondo y su positivo efecto sobre el sector del capital riesgo en España, el Consejo del ICO ha decidido su ampliación en €2.500 millones adicionales.

### **Balance Fond-ICO Global**

En las doce convocatorias de Fond-ICO Global realizadas, se han seleccionado 93 fondos privados para invertir un máximo de €1.937 millones. Se estima que el efecto tractor generado por Fond-ICO Global junto a las inversiones del sector privado, permitan inyectar €7.668 millones en empresas españolas y una movilización total de recursos de €23.845 millones.

Hasta la fecha se han suscrito 68 fondos, por un importe de 1.293 millones de euros, con un compromiso de inversión en compañías españolas de más de 5.900 millones de euros. La positiva evolución de Fond-ICO Global pone de manifiesto la consolidación de este modelo de éxito de colaboración público-privada orientado a dinamizar el sector del capital riesgo en España.

Además, el ICO, a través de AXIS, pone a disposición de las empresas los recursos financieros complementarios a la financiación bancaria para minimizar el impacto económico de esta crisis sanitaria y complementa otras iniciativas en fase de desarrollo, a través de FondICO Pyme, para dotar de liquidez a las startups y pymes tecnológicas.

FondICO Pyme tiene una dotación de €250 millones y ofrece apoyo a empresas a largo plazo en sus planes de expansión y crecimiento, mediante inversión directa, en coinversión con otros inversores profesionales o indirectamente a través de fondos.

<https://www.ico.es/web/ico/notas-de-prensa/-/blogs/el-ico-amplia-fond-ico-global-en-2-500-millones-de-euros-para-impulsar-vias-de-financiacion-adicionales-para-empresas-y->

[emprendedores? 33\\_redirect=https%3A%2F%2Fwww.ico.es%2Fweb%2Fico%2Fnotas-de-prensa%3Fp\\_p\\_id%3D33%26p\\_p\\_lifecycle%3D0%26p\\_p\\_state%3Dnormal%26p\\_p\\_mode%3Dview%26p\\_p\\_col\\_id%3Dcolumn-2%26p\\_p\\_col\\_pos%3D1%26p\\_p\\_col\\_count%3D2](https://www.ico.es/web/fico/notas-de-prensa/p_id%3D33%26p_p_lifecycle%3D0%26p_p_state%3Dnormal%26p_p_mode%3Dview%26p_p_col_id%3Dcolumn-2%26p_p_col_pos%3D1%26p_p_col_count%3D2)

- **HONDURAS**

**Banco Hondureño para la producción y la Vivienda (Banhprovi)**

**VIDEO - Entrevista a Mayra Falck, directora ejecutiva de Banhprovi  
VTV, 20 de Julio de 2020**

La cruda realidad económica de los emprendedores

A medio vapor, así está prácticamente la economía en el país, después que se decretara emergencia nacional a causa del COVID 19. La micro y mediana empresa se han visto duramente afectada a causa del cierre parcial de las principales ciudades del país.

<http://www.vtv.com.hn/actualidad/-entrevista-a-mayra-falck-directora-ejecutiva-de-banhprovi-64727>

- **PARAGUAY**

**Banco Nacional de Fomento (BNF)**

**Anuncian línea de crédito de US\$250 millones para reanimar sectores agrícola e industrial  
La Nación, 22 de julio de 2020**

El Banco Nacional de Fomento (BNF) habilitará en breve una línea de crédito de US\$250 millones para los sectores agrícola, ganadero, industrial y comercial. Los préstamos serán a tasas competitivas en dólares y a largo plazo. El plan forma parte de la estrategia gubernamental para dinamizar la economía en la pospandemia, pero no está sujeto a la aprobación del Congreso Nacional.

El presidente de la banca estatal, Carlos Florentín, adelantó que los plazos de los préstamos serán de 5, 7 y 10 años, a elección del cliente, a fin de ofrecerle la posibilidad de realizar una inversión.

“El BNF estaría lanzando en breve productos de largo plazo de aproximadamente 250 millones de dólares para los sectores agrícola, ganadero, industrial y comercial a tasas competitivas en dólares y plazos de cinco, siete y diez años, a elección del cliente”, anunció.

Florentín señaló que se trata de un producto adicional que se lanzará en los próximos días, paralelamente a los créditos COVID-19, que estuvo enfocado preferentemente en asistir a las pymes. “Nuestra apuesta es colocaciones de créditos a largo plazo. Nosotros como BNF por nuestros números financieros cerrados en el 2019 y lo que estamos ahora a junio, nos permite también recibir ofertas del exterior como otro banco para calzar operaciones de largo plazo”, significó.

**Calce financiero**

A criterio del titular de la entidad bancaria estatal tomar fondos del exterior es lo más aconsejable para el calce financiero de créditos a largo plazo. “Como vos sabés, los depósitos en Paraguay son muy cortoplacistas. En promedio están a un año, dos años los depósitos de los clientes. Sin embargo, los créditos nos piden a cinco, siete, diez años. Entonces, para poder

calzar financieramente esos plazos de créditos la única opción que tienen los bancos y eso casi la gran mayoría de los bancos tomamos fondos del exterior en créditos y traspasamos a los clientes en productos”, explicó.

### **Productos para construcción de viviendas**

El titular del BNF también mencionó que se está trabajando en el diseño de nuevos productos destinados para la construcción de viviendas, como parte del plan de revitalización de la economía. “Estamos rediseñando todos nuestros productos viviendas para ver cómo más podemos ayudar a incentivar a que existan créditos para viviendas. Entonces, existan demandas, ofertas y todo lo que implica la construcción”, puntualizó.

### **No está sujeto a aprobación del Parlamento**

Consultado si las propuestas requerirían de la sanción del Congreso Nacional para su implementación, Florentín aseguró que son iniciativas del BNF que no suponen un riesgo país, por lo que no están supeditadas a la aprobación de los legisladores. “No, eso justamente aclaramos también al Senado. Estos no son los riesgos soberanos, no es riesgo país, es riesgo BNF directamente, son fondeos que lo vamos a tomar como directamente del BNF, no necesita aprobación del Congreso porque es una operativa normal. Es como una captación de depósitos, lo único que es fondeo del exterior a largo plazo”, enfatizó.

<https://www.lanacion.com.py/negocios/2020/07/22/anuncian-linea-de-credito-de-us-250-millones-para-reanimar-sector-agricola-ganadero-e-industrial/>

### **Agencia Financiera de Desarrollo (AFD)**

**AFD ejecutó el 47% de los fondos para emergencia covid mediante el desembolso de G.56.905 millones**

#### **Agencia de Información Paraguaya, 22 de julio de 2020**

Asunción, Agencia IP. – La Agencia Financiera de Desarrollo (AFD) detalla que llegó a ejecutar el 47% de los recursos otorgados mediante la Ley de Emergencia. Del 7 de mayo al 17 de julio desembolsó en créditos a clientes de bancos, financieras y cooperativas un total de 56.905.312.457 guaraníes (US\$8,5 millones) a 4.898 clientes.

La AFD cuenta con 800.000 millones de guaraníes (US\$120 millones) para el financiamiento de reconversiones de operaciones crediticias de los cuales 120.000 millones de guaraníes (US\$18 millones) corresponden a los transferidos por el Ministerio de Hacienda para capitalizar la institución y a través de esta a las 37 entidades financieras, bancos y cooperativas con las que trabaja.

A las mismas por medio de la AFD se les otorga instrumentos financieros para que puedan ofrecer a sus clientes alternativas de refinanciación de préstamos, en el marco de las políticas crediticias de cada institución.

En el informe remitido desde la AFD, la institución detalla que, ha desembolsado en créditos a 4.898 financieras, bancos y cooperativas un total de 56.905.312.457 guaraníes (US\$8,5 millones) desde el 7 de mayo al 17 de julio.

En el desglose detalla que los 56.905.312.457 guaraníes (US\$8,5 millones) fueron otorgados 29.814.851 guaraníes (US\$4,48 millones) a 4.758 cliente de financieras; 24.800.514.226

guaraníes (US\$3,73 millones) a 102 clientes de bancos, y 2.414.225.226 guaraníes (US\$363.590) a un total de 38 clientes de cooperativas.

En cuanto al desglose de otros recursos, la AFD refiere que logró desembolsar un total de 320.192.108.130 guaraníes (US\$48.2 millones) a 21.379 clientes. Siendo el total de desembolsos en ese periodo (07 de mayo al 17 de julio) tanto en recursos de la Ley de Emergencia y otros productos de la AFD, 377.097.420.587 guaraníes (US\$ 56,791.3 millones) a 26.277 beneficiarios.

<https://www.ip.gov.py/ip/afd-ejecuto-el-47-de-los-fondos-para-emergencia-covid-mediante-el-desembolso-de-g-56-905-millones/>

**CAH desembolsó más de G.192.305 millones (US\$28,96 millones) en créditos a 19.297 clientes durante cuarentena**

**Agencia de Información Paraguaya, 21 de julio de 2020**

Asunción, Agencia IP. – El Gobierno Nacional a través del Crédito Agrícola de Habilitación (CAH) entregó 192.305 millones de guaraníes (US\$28,96 millones) a más de 19.297 clientes mediante sus diversos créditos y nuevos productos creados para impulsar proyectos productivos con el fin de mitigar el impacto económico generado por el covid-19.

El CAH reportó que logró desembolsar desde el inicio de la cuarentena (10 de marzo) y hasta el viernes 17 de julio, 192.305.738.811 guaraníes (US\$28,96 millones) a 19.297 clientes.

En el informe remitido desde el CAH se detalla que 11.504 créditos fueron concedidos durante ese periodo mediante los productos covid (para producción, comercio y servicios y consumo) que registraron un desembolso total de 123.761.360.000 guaraníes (US\$18.5 millones).

A través de los demás productos, la entidad crediticia logró desembolsar 68.544.378.811 guaraníes (US\$10,3 millones) mediante 7.793 créditos aprobados, siendo lo otorgado en las diversas líneas financieras un total de 192.305.738.811 guaraníes (US\$ 28,96 millones) a 19.297 clientes.

El presidente del CAH, César Cerini señaló que la respuesta que está otorgando el CAH a la fecha es muy importante si se compara con la cantidad de clientes a los que se llega. Indicó que atienden a clientes de un cierto estrato que son pequeños productores que actualmente requieren mucho apoyo del Estado.

El CAH cuenta con créditos que van desde 1.000.000 de guaraníes (US\$150,601) en las líneas para mujeres emprendedoras y cuyos requisitos son mínimos. Así también se cuenta con una línea de consumo, servicios y producción mediante el cual se otorga créditos desde 2.000.000 de guaraníes (US\$301,202) y que fue desarrollado por la institución para las personas que se encuentran sin empleo y necesitan un crédito para sostenerse.

Créditos por G. 169 millones (US\$25,212) a productores de Colonia Fran y de San Pedro del Paraná

Productores agrícolas, ganaderos y hortícolas de la ciudad de Colonia Fran y de San Pedro del Paraná, del departamento de Itapúa, fueron beneficiados con asistencia financiera de 119 millones de guaraníes y 50 millones de guaraníes, respectivamente.

Clientes del Centro de Atención de Fram del CAH accedieron ayer lunes a la ayuda financiera de cerca de 119 millones de guaraníes (US\$17.753) que serán destinados para los rubros de producción agrícola y quesos, servicios, comercio, producción agropecuaria, porcina, jardineros y vendedores de plantas ornamentales.

Por su parte en San Pedro del Paraná el ente crediticio logró con los 50 millones de guaraníes (US\$74,593) entregados ayer lunes, totalizar el desembolso de unos G. 162 millones (US\$24.168), en lo que va del mes de julio para San Pedro del Paraná y se destaca la inversión de más G.1.700 millones (US\$2563,615) que fueron entregados desde el 10 de marzo hasta la fecha en concepto de préstamos covid-19, para el crecimiento del sector rural del departamento en esta época.

<https://www.ip.gov.py/ip/cah-desembolso-mas-de-g-192-305-millones-en-creditos-a-19-297-clientes-durante-cuarentena/>

### **BNF desembolsó US\$85 millones a 3.558 créditos concedidos durante pandemia Agencia de Información Paraguaya, 21 de julio de 2020**

Asunción, Agencia IP. – El Banco Nacional de Fomento (BNF) informa que desde el inicio de la pandemia y hasta al cierre del viernes último ha otorgado un total de 3.558 créditos con un desembolso de 589.942 millones de guaraníes (US\$85,2 millones de dólares).

El BNF detalla en su informe remitido que sigue acompañando a la gente en la concesión de créditos flexibles con el fin de mitigar el impacto económico de la pandemia en todo el país.

Los 589.942 millones de guaraníes desembolsados representan a las líneas crediticias que el BNF habilitó desde el inicio de la pandemia y que están destinados para capital operativo (comercial, servicios, industrial, agrícola, ganadero) a corto plazo covid-19.

Estos créditos son a corto plazo destinados para el pago de salarios a las mipymes, y los créditos con el Fondo de Garantía del Paraguay (Fogapy) para micro y pequeñas empresas, medianas e intermedias empresas, y profesionales independientes.

El boletín remitido detalla que la banca estatal lidera la concesión de créditos vía Fogapy dentro del sistema financiero. Para acceder al mismo puedes seguir el siguiente enlace.

Actualmente la solicitud de créditos se realiza por correo electrónico para evitar la aglomeración de personas en las instalaciones de la banca del Estado.

Las condiciones de los créditos especiales covid-19 del BNF están disponibles en la página web [www.bnf.gov.py](http://www.bnf.gov.py), además de la descarga de los formularios.

<https://www.ip.gov.py/ip/bnf-desembolso-us-85-millones-a-cerca-de-3-558-creditos-concedidos-durante-pandemia/>

- **PERU**

### **Banco Agropecuario - Agrobanco**

### **Agrobanco busca otorgar créditos a tasas menores a 12% a pequeño productor Andina, 22 de julio de 2020**

Actualmente las tasas de interés de entidad financiera se sitúan entre 30% y 35%

El presidente del Banco Agropecuario (Agrobanco), Wilfredo Lafosse, afirmó hoy que la entidad financiera busca reducir sus tasas de interés a niveles de 12% a fin de que los más pequeños agricultores puedan acceder a capital de trabajo para impulsar sus cultivos.

El funcionario manifestó que, en la actualidad, las tasas que ofrece Agrobanco se sitúan entre 30% y 35%.

“Ello debido a que tenemos ciertas dificultades en nuestra labor operativa, ya que contamos con un presupuesto limitado, pocas oficinas propias (14 en total en todo el país) y sólo tenemos 88 gestores de negocios para atender a los miles de agricultores que buscan un préstamo”, comentó.

No obstante, aseguró que la entidad financiera está cumpliendo con sus funciones de manera eficiente.

“Estamos trabajando coordinadamente con el Ministerio de Agricultura y Riego (Minagri) en ciertos instrumentos que nos permitan reducir nuestra tasa actual. Uno de ellos nos permitirá reducirla hasta menos del 12%. La idea es tratar de dar la menor tasa posible al pequeño agricultor para que sea rentable”, precisó.

Asimismo, el presidente de la entidad financiera agraria sostuvo que, para poder cumplir con estos objetivos, Agrobanco requiere un mayor aporte de capital.

“Una de las fuentes que tenemos para otorgar créditos es el endeudamiento. Tenemos un financiamiento proporcionado por el Banco de Desarrollo del Perú (Cofide), pero cuya tasa, a nuestro modo de ver, es sumamente onerosa, por lo que estamos dispuestos a cambiar de fuente”, refirió.

Lafosse agregó que los desembolsos estimados por Agrobanco para este año totalizarán 100 millones de soles.

“Esperemos superar esa cifra, pero ello dependerá de cómo se implementarán los cambios en el fondo Agro Perú”, precisó.

Comentó que la tasa de morosidad promedio del banco es alta.

“La mora de la cartera total, en la que están incluidos los malos créditos anteriores, es de alrededor del 80%. Sin embargo, los créditos nuevos, aquellos que está manejando la actual gestión de Agrobanco, desde que se hizo su reestructuración, es del orden del 9%”.

“El haber heredado una cartera antigua con una mora muy alta y con gran requerimiento de provisiones es lo que nos pone en esta situación muy complicada y difícil. No podemos brindar mayores beneficios de financiamiento justamente porque arrastramos esa cartera antigua sobre la cual no tenemos responsabilidad”, manifestó.

El presidente de Agrobanco participó virtualmente en la sesión de la Comisión de Economía, Banca, Finanzas e Inteligencia Financiera del Congreso de la República.

<https://andina.pe/agencia/noticia-agrobanco-busca-otorgar-creditos-a-tasas-menores-a-12-a-pequeno-productor-806807.aspx>