

ACCIONES Y MEDIDAS DE LA BANCA DE DESARROLLO

INFORME N°21

Argentina: "El Banco Nación ya recuperó su liquidez y niveles de solvencia como nunca"

Bolivia: BDP mejora su calificación de desempeño en Responsabilidad Empresarial

Brasil: El presidente de BDMG habla sobre las acciones del banco en la lucha contra la crisis de Covid-19

BNDES lanza plan de estímulo para la jubilación

El Presidente del Banco participó este miércoles 15 en la sanción del nuevo marco legal del sector

Crédito Especial: Más de la mitad de la cartera de crédito de BRDE en Paraná es agronegocios

Canadá: BDC lanza un sobre de financiamiento de \$160 millones para apoyar el desarrollo de IP en Canadá

**Colombia: Findeter iniciará la ejecución de 24 nuevos proyectos del Gobierno
Histórica financiación logró Bancóldex para apoyar a empresarios**

Chile: CORFO, generar empleo potenciando nuestras start ups

Ecuador: Gobierno Nacional y la Banca Pública trabajan para reactivar le economía ecuatoriana

España: COFIDES apoya a BMAT en su implantación en Japón

El ICO y BBVA México firman un nuevo acuerdo para financiar proyectos de empresas en Latinoamérica

México: Canalizan 186 millones de pesos del programa impulso NAFIN+Estad de México a empresas de la entidad

Apoyan Gobierno, Nafin y Bancomext a empresarios

Destina Estado y FIRA más de 212 millones de pesos (US\$ 9,4 millones) en programas de financiamiento para el campo guanajuatense.

Caja de Ahorros de Panamá dará aporte de US\$530 millones para la adquisición de viviendas

Paraguay: BNF desembolsó cerca de US\$78 millones mediante 3.200 créditos concedidos durante pandemia

BNF tiene solo 7% de participación en el mercado y aboga por fortalecer el Fogapy, afirman AFD ejecutó el 46% de los fondos para emergencia covid mediante el desembolso de G. 55.868 millones

**Perú: Agrobanco: pequeños agricultores accederán a tasas preferenciales desde este mes
Fondo Mivivienda: Gobierno transfiere más de 535 millones de soles (US\$153 millones) para
entregar 19,100 bonos habitacionales**

**Uruguay: ANDE recibió nuevo préstamo de FONPLATA por U\$45 millones para asistir a las
micro y pequeñas empresas**

Bienes Públicos Sectoriales para la Competitividad - Modalidad: Reactivación

El BROU trabaja en soluciones financieras para el sector arrocero

Casilda Echevarría: “Todos queremos tener un techo propio” Entrevista a presidente del BHU

- **ARGENTINA**

Banco de la Nación Argentina

**Eduardo Hecker: "El Banco Nación ya recuperó su liquidez y niveles de solvencia como nunca"
El Cronista, 15 de julio de 2020**

La principal entidad del país puso en marcha un stock de \$73.500 millones (US\$1,031 millones) para asistir a empresas en la pandemia. Y en dos semanas, abrió 1,3 millones de cuentas para cobrar IFE. Por si fuera poco, redefinió estrategias: busca un foco en las Pymes. En esta entrevista con El Cronista, el presidente de la entidad habló del respaldo del Gobierno para no descapitalizar al Banco. Y explicó cómo recuperó fondeo

Encontramos un banco que estuvo bastante golpeado por la situación de los últimos años, en parte porque no fue buena la situación económica, y eso impacto en el Banco Nación, pero también hubo un deterioro patrimonial, fruto de transferencias de utilidades y de altas tasas de interés pagadas por los depósitos del sector público, que debilitaron patrimonialmente el Banco", explica Hecker en diálogo con El Cronista.

En los últimos meses, la entidad quedó en el ojo de la tormenta por el tendal de Vicentin, que expuso al Banco Nación con US\$300 millones. Pero también con la doble llave de la asistencia financiera a sectores productivos y también la atención de los beneficiarios de la IFE: sumaron 1,3 millones de cuentas en dos semanas. Pero Hecker explica qué estrategia siguió cuando desembarcó en el Nación, desde el 20 de diciembre.

"Tomamos algunas decisiones, como mejorar la rentabilidad y la liquidez. Pasamos de ser el banco que pagaba las tasas más altas, cosa que el BNA era lo contrario, a ir a tasas de mercado. Y la otra decisión importante que tomé fue volver a tener un banco que diera crédito a las pymes. Es una decisión medular, estratégica, que hace a los objetivos que tiene que ser la banca pública".

¿Dieron ya algunos pasos en ese sentido, además de los créditos a tasa subsidiada?

Si, de entrada nos enfocamos en el crédito a pymes, particularmente capital de trabajo, porque nos parecía que después de tantos años necesitábamos volver a tener líneas de crédito accesibles, a tasas de mercado competitivas para pymes, y la pandemia y las consecuencias económicas aceleraron la necesidad de asistencias tanto en nóminas salariales, capital de trabajo, y armamos líneas de crédito para llegar ágilmente. Solamente en el período abril, mayo, junio, volcamos en créditos a las pymes más de \$35.000 millones (US\$490,9 millones). La participación de los créditos UVA, que habían crecido mucho, que representaban el 45% del stock de créditos al sector privado no financiero del BNA. Hoy están en el 28%, no porque amortizaran sino porque creció mucho el crédito a las pymes.

"El Banco Nación estaba muy golpeado por la situación económica, pero también hubo un deterioro patrimonial, fruto de transferencias de utilidades y de altas tasas de interés pagadas por los depósitos del sector público"

Se estudian esquema de financiamiento a la construcción, y de créditos. ¿Es probable un nuevo tipo de línea para acompañar al sector?

Tenemos la línea general para hipotecarios, no la estamos enfatizando. No quiere decir que no lo hagamos prontamente. Tendríamos interés sí en participar si hay buenos proyectos para empresas

de la construcción, ya sea de vivienda, civil o vinculado a la inversión. No aventuraría decir que tenemos una línea desarrollada para el sector de los desarrolladores. Estamos todavía con una mirada puesta en la emergencia y en la salida de esta situación de pandemia, y de apuntalar a los proyectos productivos y para una salida hacia una nueva normalidad. Una decisión de apostar a la salida lo mejor que se pueda a las actividades económicas.... Hay empresas que van siendo exceptuadas y que encuentran las necesidades de financiamiento y lo estamos haciendo, a una tasa de 24% si no tienen otros subsidios

"Un límite prudencial es no prestar más de 15% de la RPC a una sola empresa. A Vicentin le dieron 21%. Nosotros fijamos límite de 7%"

-Mencionaba áreas saliendo de la cuarentena, ¿hay más demanda de crédito?

-Hay muchas consultas, mucha demanda donde están saliendo. Y también estamos muy activos. Cuando arreció la crisis, el banco dispuso un stock de \$73.500 millones (US\$1,031 millones) para créditos, de los cuales nos quedarán poco más de \$30.000 millones (US\$420,8 millones) para ejecutar. Vamos a seguir dando créditos, no sólo a pymes, que tienen un rol esencial. Siempre es necesario asistir a las grandes empresas, siempre guardando normas prudenciales, que en exceso incluso estamos tomando.

-¿Cómo es la actual la situación patrimonial?

-No quiero dar todavía las cifras de utilidades, porque están sujetas a revisión. Pero el banco está muy bien en términos de liquidez, y también recuperó la solvencia. Es importante porque revela que recuperamos niveles de solvencia que el banco no había tenido.

- ¿Cómo se llegó a esta nueva solvencia?

-Hicimos un trabajo más inteligente en la parte de finanzas, bajamos los costos de fondeo del banco a tasas interés más lógicas en el mercado... Me parece importante decir que el banco está solvente, porque un banco es en definitiva liquidez y solvencia y en ese sentido estoy muy satisfecho por los resultados en momentos tan críticos.

-Vinculado con las utilidades, ¿hay una demanda del Tesoro para que las transfiera?

-No. Encontré tanto en el Presidente como en el Ministro de Economía un respaldo fuerte a la gestión y también la opinión de que el Gobierno no tiene ninguna intención de volver a una descapitalización. No sólo eso, sino está atento a una buena capitalización para que el Banco pueda cumplir su rol y tenga espalda financiera para prestar a sectores productivos, a individuos, a las pymes. Encuentro respaldo, mucho respaldo

- ¿Creció la morosidad de las empresas del AMBA?

-Obviamente que los créditos que se otorgaron entre abril y junio, todavía es temprano para analizar su morosidad. No lo sabemos. Sí es cierto que fueron créditos muy segmentados. El promedio es de \$2,5 millones (US\$35,071). Eso revela que pusimos en consonancia la política con los hechos, porque revela un crédito a pymes de verdad. Y desde el punto de vista bancario, es una buena noticia porque también segmenta el riesgo. No estamos atados a ninguna gran empresa que pueda hacer ruido, tipo Vicentin, que llegó a representar el 21% de la responsabilidad patrimonial computable (RPC) del Banco. El 21% del patrimonio... Piensen que la norma prudencial es una exposición no mayor del 15% de la cartera. Tomamos una decisión más restrictiva que es no superar el 7%. No vamos a dar créditos a empresas que superen el 7% de la RPC.

- ¿Qué sería en números? ¿Un crédito máximo de cuánto?

-Serían, aproximadamente, US\$60 millones. Hay empresas que operan en comercio exterior, saludables, que son sujetos de crédito para el Banco Nación.

"No sabemos cómo será la mora en préstamos subsidiados; fue \$2,5 millones (US\$35,071) el promedio, a pymes de verdad, y el riesgo fue diversificado"

-No parece ser un gran número ese límite...

-Cuando uno mira el desarrollo económico de un país, de los que lograron el desarrollo económico, hay varios modelos a seguir. En mi opinión, la Argentina tiene que tener un modelo de desarrollo económico que tenga base muy sólida en las pymes. No con la idea de que las pymes sean siempre pequeñas, o medianas, sino que crezcan, se gradúen y lleguen a ser grandes. Pero también yo sé que para que alcance su desarrollo económico, la Argentina también tiene que tener un núcleo importante y dinámico de grandes empresas de capital nacional. Entonces, el Banco Nación no puede estar ajeno. El hecho de que nosotros hayamos tomado una medida de limitar, no quiere decir que no apoyemos. Queremos participar en el financiamiento a grandes empresas. De hecho, estamos armando una unidad especial. Pero desde una óptica más moderna, de un banco que no está esperando que vengan las grandes empresas, sino que está acompañando el proceso de salida de esta crisis tan terrible en lo social y sanitario, pero también en lo económico.

"El Presidente y el Ministro están atentos a una buena capitalización para que el Banco tenga espalda financiera para prestar"

- ¿En materia de digitalización, están trabajando en los proyectos de billetera digital?

-Estamos analizando nuestros propios proyectos tecnológicos y en un proceso de discusión muy fructífero y novedoso con todos los bancos, con Play Digital. Hemos avanzado en los últimos dos o tres meses en la última dirección. Es importante porque el mundo de los medios de pago es un mundo en transformación, y hay que estar atento a esa transformación. Y aparte piensen que el BNA tiene 11 millones de cuentas. Y para nosotros el tema de la billetera digital no es sólo una cuestión competitiva sino de inclusión financiera. En dos semanas el Banco hizo el onboarding de 1,3 millón por el IFE. Lo pudimos hacer, pero a esa gente tenemos que darles instrumentos digitales. Pero tenemos muchos clientes en sectores populares, jubilados, que cobran la AUH, y para nosotros todos los mecanismos de inclusión, es un proceso de democratización del sistema financiero para sectores que habitualmente excluidos de él. Nos interesa un BNA activo y participe de ese proceso. Atendemos a todos .

<https://www.cronista.com/finanzasmercados/Eduardo-Hecker-El-Banco-Nacion-ya-recupero-su-liquidez-y-niveles-de-solvencia-como-nunca-20200715-0079.html>

- **BOLIVIA**

Banco de Desarrollo Productivo

**BDP mejora su calificación de desempeño en Responsabilidad Empresarial
Erbol,17 de Julio del 2020**

El Banco de Desarrollo Productivo mejoró su calificación de desempeño de Responsabilidad Social Empresarial (RSE) 2019 desde su implementación hace tres años, alcanzando un nivel de cumplimiento avanzado de calificación "A". tras alinear sus objetivos establecidos en su Plan Estratégico Institucional 2017 - 2021 con las metas vigentes en la normativa ASFI.

“Como BDP S.A.M. estamos orgullosos de que nuestro compromiso con la sociedad empiece a dar este tipo de frutos. Mantendremos ese mismo espíritu para seguir aportando a mejorar la calidad de vida de los bolivianos”, afirmó Jorge Alberto Ortiz, Presidente de Directorio del BDP.

La Especialista de Responsabilidad Social Empresarial y Función Social del BDP, Rocío Gonzáles, brindó una explicación sobre la metodología que utilizó VALORARSE, Consultora en Responsabilidad Social y Sostenibilidad con más de 15 años de experiencia en Bolivia en base a cuatro dimensiones: Organizacional, Económica, Social y Ambiental.

Gonzales dio a conocer que el banco se destacó estratégicamente en la implementación de diagnósticos y prácticas como las desarrolladas por la Gerencia de Asistencia Técnica e Innovación Productiva que llegan a distintas comunidades a través de asistencia técnica genérica y especializada que brinda el banco, además de trabajar en la prevención de impactos negativos, la conformación de comités y otros.

También destacó el Aula BDP que permite al personal no solo capacitarse profesionalmente sino conocer temas complementarios al ámbito social como Derechos Humanos, salud, seguridad ocupacional y más.

“En tema de productos financieros se trabajó en base a diagnósticos, análisis de mercado para conocer y coadyuvar en las necesidades de nuestros productores”, acotó Gonzales. Asimismo, el informe de VALORARSE hace referencia a que los productos y servicios ofrecidos por el BDP tienden a incluir sectores vulnerables otorgando posibilidades de financiamiento y apoyo no financiero.

Finalmente, este año se tiene la propuesta de conformar grupos de voluntariados donde se espera el personal comprometa su tiempo o puedan brindar una ayuda a los que necesitan.

Programas RSE en apoyo a la comunidad

El BDP cuenta dos programas RSE de contribución social dirigidos a grupos de vulnerabilidad como Red Hábitat, donde se encuentran mujeres en estado de pobreza y Aldeas Infantiles SOS con menores de edad en desamparo. Por ejemplo, con Red Hábitat los programas están dirigidos a mejorar la salud mental y emocional de las mujeres, posteriormente se las capacita en talleres que les enseña a emprender algún negocio o emplearse.

También se trabaja de manera interna con programas de apoyo motivacional para mejorar y fortalecer la salud, nutrición y temas de medio ambiente entre los funcionarios y clientes, a través de mailings positivos, además se cuenta con campañas contra la violencia y concursos dirigidos al cuidado del medio ambiente que alientan el reciclaje.

<http://www.erbol.com.bo/nacional/bdp-mejora-su-calificaci%C3%B3n-de-desempe%C3%B1o-en-responsabilidad-empresarial>

- **BRASIL**

Banco de Desenvolvimento de Minas Gerais S.A. (BDMG)

El presidente de BDMG habla sobre las acciones del banco en la lucha contra la crisis de Covid-19
Revista Entorno, 13 de julio de 2020

Alessandro Duarte

El presidente de BDMG habla sobre las acciones del banco en la lucha contra la crisis de Covid-19

Para Sergio Gusmão Suchodolski, la enfermedad presenta desafíos, pero también es una oportunidad para probar nuevas tecnologías e implementar ideas

Cuando Sergio Gusmão Suchodolski asumió el cargo de presidente del Banco de Desarrollo de Minas Gerais (BDMG) en abril de 2019, uno de sus objetivos era "crear un entorno empresarial y seguridad jurídica para generar buenos proyectos y ayudar al estado salir de la crisis ". Poco sabía él, de hecho, nadie podría haber predicho, que esta crisis por la que atravesaba el estado se vería exacerbada por la pandemia del nuevo coronavirus y la parálisis de la actividad económica que significó un duro golpe para las cuentas públicas y las finanzas de los brasileños. El desafío se hizo más grande. Bien mayor. La respuesta de Sergio y BDMG ha sido intensificar la inversión de recursos en empresas de todos los tamaños. Solo en el primer semestre de este año, el banco ya ha desembolsado más de R\$1,000 millones (US\$185 millones) en créditos. Solo para darle una idea, el año pasado esa cifra fue de poco más de R\$1.300 millones (US\$ 240,5 millones).

Con amplia experiencia en bancos de desarrollo, Sergio ha sido director general de New Development Bank, el banco de los BRICS, en China, y jefe de gabinete de la presidencia del Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES). El ejecutivo dice que eso lo atrajo a Minas con la posibilidad de actuar con un enfoque en la eficiencia y la renovación. Con este fin, invierte tanto en plataformas digitales que acercan a la institución a los clientes como en proyectos con la vista puesta en el futuro, como las energías renovables. Casado y padre de tres hijos pequeños, cada uno nacido en un punto diferente en su carrera profesional: "tenemos un carioca, un chino y un mineirinho, pero todos corintios", Sergio muestra en esta entrevista como uno de los que creen en un mundo mejor en post pandemia "La enfermedad presenta enormes desafíos, pero también está probando el uso de nuevas tecnologías, alternativas. Esto termina presentando una serie de ideas".

Encuentro - ¿Eres de São Paulo y tienes una carrera internacional, ¿qué te hizo aceptar el desafío de presidir BDMG?

Sergio Gusmão Suchodolski - Frijoles, ¿verdad (broma)? En serio, estas son preguntas de varios tipos. En primer lugar, un asunto personal. Soy nieto de mineros. Mi abuelo es de Belo Horizonte y mi abuela es de Juiz de Fora. Tengo familia aquí en BH y en otras regiones del estado. Originalmente, somos del norte de Minas Gerais, de la región del Valle Jequitinhonha, de la ciudad de Itinga. Mi abuelo fue el primer alcalde de la ciudad, su emancipador. Siempre tuve una relación con el estado, siempre la visité, especialmente en la infancia. En segundo lugar, mientras estaba en China, seguí cuidadosamente la constitución del Nuevo Partido y el fenómeno de las elecciones para el gobierno de Minas Gerais, con gran esperanza. Cuando fui encuestado y luego invitado, estaba muy entusiasmado con la posibilidad de tener un rendimiento centrado en el rendimiento, con un equipo con un perfil técnico. Finalmente, pero quizás más relevante, he estado trabajando en bancos de desarrollo durante mucho tiempo. Pasé por BNDES y el banco de desarrollo de BRICS, New Development Bank, en diferentes posiciones. Y ya conocía a BDMG, por haber trabajado con él. Él conocía el valor del equipo técnico. Llegar a dirigir esta institución en un gobierno enfocado en la eficiencia, enfocado en la renovación, fue algo que me atrajo mucho. Minas es una síntesis de Brasil, con sus diversas regiones, con sus idiosincrasias, su peso cultural y político. Es el estado que hizo más presidentes de la República, ocho en total. Así que parecía la oportunidad perfecta para ayudar al gobierno de Romeu Zema. He estado tratando de trabajar muy duro entregando programas desde el año pasado y ahora estoy trabajando anticíclicamente. Me gusta y creo en el banco de desarrollo. Podemos ser no solo proveedores de crédito, sino también constructores de proyectos. Podemos

ser una plataforma de conocimiento. BDMG es la joya de la corona del gobierno de Minas Gerais. Pocos estados brasileños tienen actualmente un banco de desarrollo.

La pandemia de Covid-19 provocó que varias compañías pidieran ayuda al BDMG. ¿Cuáles son las acciones para tratar de reducir los impactos del nuevo coronavirus en las compañías mineras?

Habíamos estado siguiendo lo que sucedía en China desde principios de este año y ya imaginamos que la crisis llegaría a Brasil. Entonces comenzamos a prepararnos, a fines de febrero, principios de marzo. El 16 de marzo, lanzamos el primer programa de emergencia para micro, pequeñas, medianas y grandes empresas en 38 ramas de actividad en el sector de la salud. Luego, a fines de marzo, lanzamos un producto para la cadena turística, para más de 90 ramas de actividad muy afectadas por la pandemia, con un período de gracia de 12 meses. A principios de abril lanzamos un producto multisectorial para micro y pequeñas empresas. En mayo, el banco desembolsó R\$400 millones (US\$74 millones), el récord nominal de un solo mes. Ya hemos superado la marca de mil millones de reales en desembolsos. En todo el año pasado, el desembolso de este monto fue de R\$1.308 millones (US\$241,9 millones). Esto significa que el dinero llega a la propina.

¿La plataforma digital ha sido especialmente útil en este período de aislamiento?

Fuimos el primer banco de desarrollo en Brasil en operar a través de una plataforma digital, hace ocho años. En este momento, junto con más de 350 corresponsales bancarios repartidos por todo el estado, ha sido especialmente útil. Somos el banco brasileño con el mayor volumen de transacciones. No es el mayor en recursos, sino en el número de operaciones. Eso significa capilaridad. Llegamos al pequeño. De los 853 municipios en Minas Gerais, más del 80% tienen menos de 30,000 habitantes. Llegamos al pequeño y esto tiene un impacto muy fuerte. Estamos hablando de operaciones de R\$1 millón (US\$185,000), R\$1,5 millones (US\$277,500), pero que se utilizarán para proporcionar saneamiento, alumbrado público y hacer factibles los proyectos de ciudades inteligentes. La marca BDMG es muy fuerte con ellos. También trabajamos con la Fundación Renova en los 35 municipios de Minas Gerais que fueron afectados por la tragedia de Mariana, en el canal Rio Doce, tanto en la transferencia de recursos para inversiones como en la estructuración de proyectos de saneamiento.

¿Cuál es el perfil de las empresas que buscan ayuda bancaria?

El perfil es variado. En mayo, para micro y pequeñas empresas, desembolsamos más de 60 millones de reales (US\$ 11,1 millones). Es un registro histórico de BDMG. En junio, alcanzamos más de R\$155 millones (US\$28,6 millones) desembolsados en el año. Este segmento emplea a más del 60% de la fuerza laboral aquí en Minas Gerais. Por eso tenemos una asociación muy fuerte con Sebrae, de la cual soy parte del consejo. También estamos trabajando con empresas medianas y grandes. Prestamos especial atención al sector de la salud para prepararlo para esta época de lucha contra la pandemia. El universo de clientes que nos han estado buscando es muy diverso. Creamos un programa de renegociación para aquellos que ya eran nuestros clientes, para dar un respiro adicional durante este período.

Actuar en crisis es, además, en el ADN de los bancos de desarrollo

El primer banco de desarrollo fue el Banco Mundial, que surgió en el acuerdo de Bretton Woods, bajo el nombre oficial del Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento (BIRF). El objetivo era ayudar a reconstruir el mundo de posguerra. BDMG bebe de esta fuente. Fue fundada en 1962 por el gobernador Magalhães Pinto y desde entonces ha ayudado a diversificar la economía minera y ha ayudado en tiempos de crisis. Lo que estamos tratando de hacer es tomar esta institución del siglo

XX y convertirla en una institución del siglo XXI. Un banco digital de alto rendimiento, alineado con los temas de diversidad y sostenibilidad.

Muchos dueños de negocios se han quejado de la burocracia para obtener un préstamo. ¿Qué ha hecho el banco para que el dinero llegue a los necesitados?

La plataforma digital ha ayudado mucho. Hicimos algunos cambios para reducir la burocracia, redujimos algunos requisitos de documentación. Las propias oficinas de registro comenzaron a adaptar sus actividades, permitiendo algún tipo de burocracia. Pero siempre necesitamos conciliar esta fuerte demanda de liquidez con una gestión de riesgos sostenible. Estamos supervisados por el Banco Central de Brasil y auditados por Big Four (como se llaman las cuatro compañías de auditoría más grandes del mundo: Deloitte, Ernst & Young, KPMG y PricewaterhouseCooper) y por el Tribunal de Cuentas del Estado. Además, tenemos varios socios internacionales que otorgan créditos que monitorean el uso de estos recursos. Es una gran responsabilidad encontrar el equilibrio. Pero los números hablan por sí mismos. Cuando tenemos más de R\$1,000 millones (US\$185 millones) desembolsados, en manos de empresarios, creo que hemos cumplido nuestro papel como banco de desarrollo y agente anticíclico en este momento de grandes dificultades. Muchos estados tuvieron problemas con sus bancos de desarrollo, algunos incluso se declararon en quiebra en los años ochenta y noventa como una cuestión de gestión. Queremos preservar este patrimonio de Minas Gerais y prepararlo para los próximos 50 años, si todo va bien.

La tasa Selic alcanzó el nivel más bajo en la historia, 2.25% por año. ¿Cómo afecta esta política a la tasa de interés practicada por BDMG?

Tenemos algunas actividades de recaudación de fondos, incluso nacionales, con anclaje Selic. Esta noticia fue positiva, porque pasamos cualquier reducción a nuestro cliente final. Creo que es una buena decisión del Banco Central, del Copom, intentar relanzar una economía que se encuentra en una situación difícil utilizando la tasa de interés. Esta no es la única herramienta. Hay otros, como los programas de crédito. Trabajaremos junto con Pronampe, un fondo de garantía de R\$20,000 millones (US\$3,700 millones). Aumentamos nuestra participación en el BNDES FGI, que cubre a pequeñas y medianas empresas, en R\$100 millones (US\$18,5 millones). Además, tuvimos una contribución de capital de aproximadamente R\$100 millones (US\$18,5 millones), lo que también aumentará la oferta de crédito en los próximos meses.

Cuando se hizo cargo del banco en abril de 2019, dijo que su objetivo era crear un entorno empresarial y seguridad jurídica para generar buenos proyectos y ayudar al estado a salir de la crisis. Desde entonces, debido a la pandemia, las dificultades se han agravado. ¿Qué se necesitará para salir de la crisis, que será aún mayor que la que encontró cuando asumió el cargo?

Tenemos que pensar en el post-Covid. La enfermedad plantea enormes desafíos, pero también está probando el uso de nuevas tecnologías alternativas. Esto termina presentando una serie de ideas. Tenemos casi el 100% de nuestros empleados en la oficina en casa. Pero no dejamos de trabajar. Por el contrario, trabajamos más intensamente. Desembolsamos más que el año pasado. Esto trae varias lecciones y estamos preparando el post-Covid. También somos una plataforma de conocimiento. El año pasado organizamos la reunión latinoamericana de economistas principales para bancos de desarrollo. En Belo Horizonte recibimos más de 30 instituciones, desde Canadá hasta Uruguay, que pasaron más de dos días con nosotros, discutiendo temas como innovación, fintech, blockchain, sostenibilidad, diversidad.

El banco también tiene un trabajo importante en el tema de las energías renovables, principalmente en el norte de Minas.

Tomamos la línea más larga en la historia de BDMG con el Banco Europeo de Desarrollo. Fui a Luxemburgo y firmé una línea de €100 millones, que hoy da más de R\$500 millones (US\$92,5 millones), para la financiación climática. La energía renovable es la mayor parte de la cartera. Firmé la línea en octubre y en febrero ya hicimos desembolsos. Es un tema que nos es muy querido. Es un tema del futuro, de la migración a una matriz energética más limpia. El golpe de calor en el norte de Minas Gerais tiene un potencial fantástico para esta industria. Da un futuro a la economía local y es una excelente manera de atraer inversiones a nuestro estado.

En su poder, también dijo que la responsabilidad del banco sería "relanzar la economía de Minas". ¿Qué quieres decir con eso?

Queremos despertar el espíritu emprendedor en Minas Gerais. Relanzar significa, en un momento de grandes dificultades, la caída del PIB, trayendo líneas de crédito para que BDMG no solo sea un socio para financiar estos proyectos, sino también para ayudar a estructurarlos.

¿En este momento cuando el arte y la cultura están tan afectados por la política del banco, a través de BDMG Cultural?

Esta es un área que aprecio especialmente. Incluso participo en algunos consejos de museos y orquestas, aquí en Minas y en el extranjero. Para nosotros, es un gran placer tener la herramienta Cultural BDMG, con dos galerías en el banco y varios concursos y festivales de música y otras áreas del arte. Traje a Gabriela Moulin, que es de Minas Gerais, para que se encargue de esta área, pero ella había estado en São Paulo durante 20 años trabajando en varias instituciones culturales. Ella está haciendo una serie de acciones a través de eventos virtuales. Y ahora lanzamos el Laboratorio Cultural BDMG, que es un aviso público con subvenciones para diferentes sectores y actividades. La cultura es desarrollo. No veo cómo desvincular el desarrollo de la cultura.

<https://www.revistaencontro.com.br/canal/revista/2020/07/presidente-do-bdmg-fala-sobre-acoes-no-combate-a-covid-19.html>

Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES)

BNDES lanza plan de estímulo para la jubilación

Agência BNDES de Notícias, 17 de julio de 2020

El Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) lanzará, el próximo lunes 20, un Plan de estímulo para la jubilación 2020 (PEA BNDES 2020) con el potencial de incluir aproximadamente el 10% de su personal actual, que es de 2623 personas.

Los empleados del personal adecuado que tengan menos de 75 años y que ya estén jubilados por el Instituto Nacional de Seguridad Social (INSS) o que hayan cumplido, antes del 30 de junio de este año, todas las condiciones necesarias para retirarse por el INSS pueden unirse a la iniciativa.

Los despidos se llevarán a cabo en forma de despido consensuado previsto en el CLT, que ofrece el 50% de la notificación previa de compensación y el 20% del saldo para fines de terminación del FGTS. Además, a un empleado se le ofrecerá un incentivo financiero correspondiente a 0.6 salarios por cada 30 días restantes para obtener el beneficio de suplemento de jubilación completo de la Fundación de Asistencia y Seguridad Social de BNDES.

Los empleados que son despedidos del BNDES debido a la adhesión a la PEA continuarán vinculados al Plan de Asistencia y Salud (PAS), al igual que sus dependientes.

Ahorros estimados: en un escenario en el que todos los empleados elegibles se unirán al PEA BNDES 2020, el Banco estima que se realizarán ahorros nominales anuales de aproximadamente R\$190 millones (US\$35,2 millones), que pueden alcanzar hasta R\$950 millones (US\$176,3 millones) en 5 años.

New Times y transmisión de conocimiento: BNDES ofrecerá el programa "New Times", un ciclo de conferencias para prepararse para la jubilación realizadas por consultores especializados, con el objetivo de ayudar a la transición profesional de los empleados que se adhieren al plan.

Antes de la terminación efectiva, el empleado también participará en un ciclo de transmisión de conocimiento, organizado por el Área de Gestión de Personas y Cultura Organizacional del Banco, para compartir experiencias y capacitar al personal en las actividades específicas desarrolladas.

<https://agenciadenoticias.bndes.gov.br/detalhe/noticia/BNDES-lanca-Plano-de-Estimulo-a-Aposentadoria/>

El Presidente del Banco participó este miércoles 15 en la sanción del nuevo marco legal del sector. Agência BNDES de Notícias, 16 de julio de 2020

El Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) apoyará el acceso universal al saneamiento básico en Brasil mediante la estructuración de proyectos y compañías financieras, dijo el presidente del banco, Gustavo Montezano, durante la sanción del nuevo Marco Legal de Saneamiento Básico. La ceremonia se realizó el miércoles 15 en el Palacio de Planalto, con la participación remota del Presidente de la República, Jair Bolsonaro.

Para Montezano, existe un gran potencial para reducir la desigualdad social en el país con la aprobación del hito y, en este momento, después del proceso de debate de la ley en el Congreso Nacional, comienza el viaje de implementación de inversiones para mejorar el bienestar de la población.

Dijo que el primer pilar de apoyo del BNDES para la expansión del saneamiento básico será a través del financiamiento para la ejecución de los proyectos. "Habrá crédito a largo plazo en reales para el sector". BNDES ya tiene una cartera de préstamos relevante por un monto de R\$16,000 millones (US\$2,969 millones), de los cuales R\$945 millones (US\$175,3 millones) se liberarán en 2019 y R\$3,500 millones (US\$649,6 millones) se liberarán.

El segundo pilar es que BNDES actúe como estructurador de proyectos en operaciones de modelado. "Un buen modelado, análisis ambiental e ingeniería son fundamentales para que los recursos se apliquen bien".

BNDES ya ha estado trabajando en la modelización de proyectos de privatización para saneamiento básico en todo el país. El Ministro de Desarrollo Regional, Rogério Marinho, destacó estos proyectos en su presentación y recordó que se esperan subastas para los próximos meses, como Alagoas, Amapá, Acre y Río de Janeiro.

"El saneamiento, la salud y la economía 'se casan'. Con los trabajos de saneamiento, proporcionamos empleos, ingresos, calidad de vida, desarrollo sostenible, respeto por el medio ambiente, tratamiento adecuado del agua, reducción de la mortalidad infantil y presión en la red de salud pública", dijo Marinho.

Montezano destacó cinco principios que guían el modelo actual y futuro de BNDES: cobertura de toda la población en los territorios atendidos; respeto a la capacidad de pago de cada ubicación; universalización en el menor tiempo posible; abriendo el mercado para el proveedor más eficiente; y sostenibilidad financiera de los proyectos.

"En las últimas semanas, hemos notado una enorme demanda de tocar esta agenda y el BNDES está a disposición de cualquier gobernador o alcalde que quiera modelar o debatir la estrategia de saneamiento para su región", declaró.

Para el ministro Marinho, quienes se benefician de este proceso son los 100 millones de brasileños que no tienen tratamiento de aguas residuales y los más de 30 millones de brasileños que no tienen agua tratada en sus hogares. "A partir de este momento, la perspectiva de la universalización se vuelve concreta", dijo el Ministro de Desarrollo Regional.

Entre los objetivos de la nueva ley se encuentran la universalización del saneamiento, que prevé la recolección de aguas residuales para el 90% de la población (hoy el número no alcanza el 75%, según datos del Sistema Nacional de Información sobre Saneamiento) y el suministro de agua potable para el 99% de la población para fines de 2033. Por lo tanto, el nuevo marco legal busca modernizar el sector de saneamiento y aumentar las inversiones.

<https://agenciadenoticias.bndes.gov.br/detalhe/noticia/Montezano-BNDES-apoiara-universalizacao-do-saneamento-com-credito-e-estruturacao-de-projetos/>

Banco Regional de Desenvolvimento do Extremo Sul (BRDE)

CRÉDITO ESPECIAL: Más de la mitad de la cartera de crédito de BRDE en Paraná es agronegocios Noticias, 20 de julio de 2020

Con el 60% de su cartera, tanto en Paraná como en toda la Región Sur, contratados con empresas agrícolas, el Banco Regional para el Desarrollo del Extremo Sur (BRDE) liberó aproximadamente R\$16,6 millones (US\$3,1 millones) en inversiones relacionadas con el Plan Safra 2019 / 2020 para la región de Campos Gerais a finales de mayo.

El valor es mucho más bajo que el registrado el año pasado, cuando la cifra alcanzó R\$113,8 millones (US\$21,3 millones); sin embargo, considerando el monto de la cosecha 2017/2018, de R\$28,8 millones (US\$5,4 millones), está claro que la cosecha 2018/2019 fue atípica.

"La última cosecha se vio" afectada "debido al aumento del 1% en la tasa de interés promedio, en comparación con la cosecha 2018/2019", lo que dejó a una buena parte de los productores retraídos, esperando un poco más para realizar sus inversiones. Además, el volumen de recursos disponibles no fue suficiente para satisfacer la demanda de inversiones más comunes y, por lo tanto, el volumen aplicado terminó siendo menor. Varias líneas finalizaron en diciembre, haciendo imposible que los productores inviertan después de que decidieron invertir después de los primeros meses del Plan Safra", dice Carmem Rodrigues Truite, gerente de BRDE.

Sin embargo, en cuanto a la nueva cosecha, el Banco sigue siendo optimista, especialmente con los agronegocios desarrollados en los municipios cercanos a Ponta Grossa. "Esta región es muy fuerte en los agronegocios y BRDE siempre se ha puesto a disposición para servir a los productores rurales de cualquier tamaño, cooperativas y empresas en Campos Gerais y estamos preparados para satisfacer la demanda que nos llega", destaca Carmem.

“Creemos que habrá una reducción de 1 p.p. en las líneas principales y que los otros subsidios se dirigirán al área de seguros agrícolas. Esperamos una cosecha con condiciones ligeramente más accesibles para hacer factibles las inversiones estratégicas del sector, evitando así el desguace de máquinas, la reducción en el uso de tecnologías que permitan el uso cada vez más intenso de las mismas áreas de plantación y el empobrecimiento de los suelos. El mantenimiento y la corrección de los suelos es una inversión prioritaria”, ejemplifica el gerente del banco.

<https://www.brde.com.br/noticia/especial-credito-mais-de-a-metade-da-carteira-de-credito-do-brde-no-parana-e-do-agronegocio/>

- **CANADA**

Business Development Bank of Canada (BDC)

**BDC lanza un sobre de financiamiento de \$160 millones para apoyar el desarrollo de IP en Canadá
Nota de Prensa, 16 de julio de 2020 (Original en inglés)**

La iniciativa ayudará a Canadá a reconocer y proteger los activos intangibles

MONTREAL, 16 de julio de 2020: BDC Capital ha creado un nuevo sobre de financiamiento para el desarrollo de la propiedad intelectual (IP) para apoyar a las empresas ricas en propiedad intelectual en Canadá. Este sobre de \$160 millones es el primero de su tipo en Canadá que proporciona capital personalizado y paciente que reconoce la fortaleza y el valor de la estrategia y cartera de propiedad intelectual de una empresa, un activo central que debe ser reconocido, protegido y valorado.

"Las compañías que ofrecen activos intangibles como IP a menudo tienen dificultades para acceder al capital", dijo Jérôme Nycz, vicepresidente ejecutivo de BDC Capital. "Nuestro objetivo es liderar con el ejemplo y llenar este vacío al proporcionar el capital que las empresas ricas en IP necesitan para permitir la comercialización, aumentar la competitividad y expandirse a nivel mundial. Nuestra esperanza es inspirar a las partes interesadas con ideas afines a trabajar junto a nosotros para apoyar a más empresas y hacer de Canadá un líder en el espacio de IP".

La investigación muestra que el crecimiento futuro de la economía canadiense vendrá de la innovación y el conocimiento. Según un estudio realizado por Ocean Tomo y publicado en 2017 titulado Estudio de valor de mercado de activos intangibles, en 1975, las compañías de S&P 500 mostraron que el 83% de su valor corporativo provenía de activos tangibles. En 2015, cambió con el 84% de su valor corporativo proveniente de activos intangibles. Deberíamos esperar ver lo mismo en Canadá.

Para respaldar más iniciativas de propiedad intelectual, BDC Capital recientemente ha incorporado un nuevo equipo bajo el liderazgo de Lally Rementilla, como Socio Director. Antes de unirse a BDC, Rementilla lanzó y dirigió con éxito Quantius, un prestamista comercial alternativo que se especializó en financiar empresas innovadoras con activos intangibles. Ahora, bajo BDC Capital, ella y sus colegas de Quantius entregarán financiamiento y facilitarán el acceso a asesoramiento estratégico a escala.

"Estamos encantados de lanzar esta solución de financiación que construirá y mantendrá una sólida red de líderes de propiedad intelectual dentro del ecosistema de propiedad intelectual canadiense", dijo Rementilla. "Juntos, ayudaremos a las empresas canadienses a aprovechar y proteger su

propiedad intelectual y continuar posicionando a Canadá como líder en la economía de la innovación".

El nuevo sobre de BDC Capital proporcionará financiamiento en forma de subdeuda, deuda convertible y capital para acelerar la comercialización. Esto aumentará las empresas en industrias basadas en el conocimiento con ricas carteras de IP que incluyen patentes, diseño y secretos comerciales y al menos \$ 1M en ingresos anuales.

https://www.bdc.ca/en/about/mediaroom/news_releases/pages/bdc-launches-financing-envelope-support-ip-development-canada.aspx

- **COLOMBIA**

Financiera del Desarrollo (FINDETER)

Findeter iniciará la ejecución de 24 nuevos proyectos del Gobierno

NoticiasRCN, 16 de julio de 2020

La construcción de estas obras mejoraría establecimientos educativos, alcantarillado e infraestructura en diversos departamentos.

La Banca de Desarrollo Territorial (Findeter) anunció este jueves que iniciará la ejecución de 24 nuevos proyectos financiados por entidades del orden nacional como el Ministerio de Vivienda, Ciudad y Territorio, el Ministerio de Educación y el Ministerio del Trabajo, entre otros.

"Alcanzan una inversión de más de 88.000 millones de pesos (US\$23.5 millones) y beneficiarán a comunidades vulnerables en todo el país", manifestó Sandra Gómez Arias, presidenta de Findeter

Los proyectos son obras en: Agua y saneamiento básico, educación, salud, y vías e infraestructura urbana.

Con las iniciativas se espera mejorar la calidad de vida de los habitantes de 25 departamentos del país como Chocó, Valle del Cauca, Norte de Santander, Boyacá, Caquetá, Putumayo, Atlántico, San Andrés, Córdoba, Sucre, Bolívar, entre otros.

El organismo indicó que avanza en la construcción y la ejecución de obras de mejoramiento en 72 establecimientos educativos ubicados en comunidades indígenas y comunidades negras, afrocolombianas, raizales y palenqueras de departamentos como: Chocó, Caquetá, Huila, Tolima, Putumayo, Cauca, Nariño, Vichada, Antioquia, Bolívar, Córdoba, Sucre, Risaralda, Arauca, Casanare, Norte de Santander, Cesar, Magdalena, Guajira y Meta.

También dijo que desarrollará iniciativas relacionadas con la construcción, optimización y ampliación de sistemas de acueducto y alcantarillado u obras complementarias en los departamentos de Cundinamarca, Chocó, Norte de Santander, Boyacá, Quindío, Nariño y Valle del Cauca.

De otro, Findeter adelantó que ejecutará un programa de mejoramiento de barrios en Cali, Neiva y Valledupar que beneficiará a más de 80.000 habitantes de estas ciudades; adelantará la construcción de sedes del Ministerio de Trabajo en Riohacha, Montería y Quibdó, y llevará a cabo la

construcción del mercado artesanal para granjeros (Farmers Market) que estará ubicado en el barrio Rock Hole, en San Andrés.

"De la mano del Gobierno Nacional ponemos nuestra experiencia en la ejecución de proyectos de infraestructura social, porque Colombia y sus territorios hoy más que nunca requieren todo el apoyo y trabajamos por sacar adelante los proyectos que generan calidad de vida e impulsan su desarrollo sostenible", expresó Gómez.

<https://noticias.canalrcn.com/nacional/findeter-iniciara-la-ejecucion-de-24-nuevos-proyectos-del-gobierno-360100>

BANCOLDEX

Histórica financiación logró Bancóldex para apoyar a empresarios

Semana, 14 de julio de 2020

Recibió un crédito por US\$400 millones, el mayor desembolso en una sola operación, y los convirtió a pesos este martes para financiar empresas de distintos sectores y regiones que buscan reactivarse.

En marzo pasado, los mercados financieros del mundo comenzaron a cerrarse cuando se dispararon las alarmas en el mundo por los crecientes contagios de coronavirus, que en cuestión de semanas saltaron de China a Europa, Estados Unidos y América Latina.

La incertidumbre llevó a que muchos bancos, inversionistas y fondos de inversión ‘cerraran el grifo’ ante el complejo escenario. La liquidez se cortó justo en momentos en que empresas y países comenzaban a gestionar recursos para garantizar los negocios en momentos en que acechaba la pandemia.

También en ese momento Bancóldex, el banco de desarrollo empresarial colombiano, comenzó a ‘hacer fila’ para garantizar recursos que le permitieran financiar empresas de todos los tamaños, sectores y regiones en el país. La buena noticia es que este martes 14 de julio la entidad obtuvo el desembolso de un crédito por US\$400 millones.

Se trata de la mayor operación en la historia del banco realizada en un solo desembolso, dice Javier Díaz Fajardo, presidente de Bancóldex. El monto es equivalente a unos 1,4 billones de pesos y fue convertido a moneda nacional este martes, pues esa plata comenzará a prestarse a las empresas del país que necesitan crédito para continuar con sus operaciones o reactivar sus negocios y avanzar así con la tan anhelada recuperación de la economía colombiana.

Gobierno lanza nuevas garantías de crédito para las grandes empresas

Además, los recursos se obtuvieron en un tiempo récord. Las gestiones para obtener este crédito comenzaron a finales de marzo —cuando muchos otros países acudieron a pedir plata prestada en el exterior—, en abril iniciaron el proceso de ‘due diligence’, luego empezó el proceso de revisión para ejecutar los recursos, en junio les aprobaron las garantías y comenzó la estructuración del contrato, cuyo desembolso fue este martes.

Tres bancos en el exterior participaron en esta financiación: el Banco Santander, el BBVA y JP Morgan, y el crédito cuenta con la garantía del Banco Mundial a través del Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones, Miga por sus siglas en inglés, lo que, según Díaz Fajardo, es una muestra de la confianza en el país que tiene el sector financiero internacional.

¿Cómo se utilizarán estos recursos?

Hasta el momento, Bancóldex ha sido pieza fundamental en la estrategia del Gobierno de mantener la liquidez en las empresas del país, que pasan por un mal momento porque algunas han tenido que suspender operaciones, otras continúan operando en medio de las limitaciones impuestas por las cuarentenas y en otros casos las compañías necesitan capital de trabajo para seguir funcionando.

Cuando a comienzos de marzo comenzó la crisis petrolera por la disputa entre Rusia y Arabia Saudita, que terminó hundiendo los precios internacionales del crudo, la entidad puso en marcha una estrategia que en primera instancia incluyó salir a emitir CDT con plazos de entre 70 y 180 días, para obtener la liquidez que, como lo preveían, se iba necesitar.

Muchas empresas están haciendo cola para obtener acceso a estos créditos.

Estos títulos se colocaron a través de Ultraserfinco, BTG Pactual y Valores Bancolombia, y a través de ellos consiguieron cerca de 530.000 millones de pesos en el país (US\$ 146,9 millones), dice Díaz Fajardo.

Esta situación coincidió con la identificación del primer caso en el país y con la caída en los precios del petróleo en los mercados internacionales. Pero cuando se declaró la cuarentena general, la última semana de marzo, empezó a crecer el número de empresas que pedían a gritos mayor liquidez para garantizar sus operaciones.

¿Por qué el desempleo les da tan duro a los colombianos?

En ese momento el Gobierno comenzó a diseñar otros instrumentos para asegurarse de que Bancóldex, que funciona esencialmente como un banco de segundo piso, contara con los recursos para prestarles a las empresas, pero a través de los bancos comerciales o de primer piso. Por eso el Fondo de Mitigación de Emergencias, Fome, aprobó 400.000 millones (US\$110,8 millones) de pesos más para este banco de desarrollo.

El presidente de Bancóldex explica que desde marzo y hasta el 30 de junio la entidad logró responderle al sector privado con créditos por 4,3 billones de pesos (US\$ 1,192 millones), permitiendo que muchas empresas hayan logrado atravesar los momentos más críticos de esta pandemia y continuar activas.

Estos créditos se han canalizado a través de líneas tradicionales de Bancóldex, pero también a través de Colombia Responde, Colombia Responde para todos y las líneas regionales, todas estas diseñadas para enfrentar la emergencia generada por la pandemia.

Cómo obtener un crédito para la familia desde casa

Con los nuevos recursos que acaban de llegar, el Banco plantea continuar irrigando liquidez en el sector empresarial. Ya algunas empresas están 'haciendo cola' en los bancos de primer piso para obtener créditos de Bancóldex y poder reactivar sus negocios, y se estima que esas necesidades de liquidez podrían superar los 1,1 billones de pesos (US\$304,9 millones). Otras empresas que apenas inician los trámites podrían necesitar otros 600.000 millones (US\$166,3 millones) aproximadamente.

Todos estos recursos podrían quedar asignados de aquí a noviembre próximo, estiman en Bancóldex, que creen que este año volverán a batir el récord en materia de colocaciones. Ese récord lo habían logrado el año pasado, cuando las colocaciones alcanzaron 5,3 billones de pesos (US\$

1,469 millones), pero al ritmo frenético que llevan este año podrían sobrepasar muy pronto la meta de 6,1 billones de pesos (US\$1,691 millones) en colocaciones que se habían trazado a comienzos del año.

Para el presidente de Bancóldex esta operación no solo se convierte en un nuevo récord para la entidad, sino también en un recurso anhelado por el sector productivo, que podrá transitar en mejores condiciones por la peor pandemia que ha vivido la humanidad en la era moderna.

<https://www.semana.com/economia/articulo/bancoldex-aseguro-400-millones-de-dolares-para-prestar-a-empresarios-colombianos/686511>

- **CHILE**

Corporación de Fomento de la Producción (CORFO)

Generar empleo potenciando nuestras start ups

La Tercera, 20 de julio de 2020

Por Pablo Terrazas, vicepresidente ejecutivo de Corfo

Si hay una consigna que escuchamos frecuentemente es la que afirma que en los meses venideros será imperante llevar a cabo políticas públicas de fomento hacia las empresas para lograr una reactivación económica rápida y eficaz, y así poder superar la crisis actual.

Desde Corfo creemos que para lograrlo debemos seguir apoyando a las pymes, y también potenciar medidas para el surgimiento y el escalamiento de nuestras startups. ¿Por qué? Las startups son empresas que, con un uso intensivo de tecnología e innovación, resuelven problemáticas locales y globales y, por lo tanto, tienen un modelo de negocio escalable y un alto potencial de crecimiento. Pero, por sobre todo lo anterior, hay una razón mucho más simple, pero a la vez mucho más poderosa, que hace fundamental impulsarlas: son capaces de generar nuevo empleo de forma muy rápida.

Estudios estadounidenses indican que las empresas tecnológicas de estas características son cerca del 4% en ese país, pero son responsables de casi el 70% de la creación de nuevos empleos. En Chile, una reciente investigación publicada por la Universidad de Chile con datos del SII, resalta que las empresas de rápido crecimiento son agentes extremadamente eficientes de creación de puestos de trabajo y ventas. Si bien en el mundo desarrollado la mayor parte de estas empresas surgen en sectores de alta tecnología, en Chile el origen es mucho más variado. Otros estudios indican, además, que existe una correlación positiva entre el número de empresas grandes registradas por millón de habitantes y el PIB. El desafío entonces es cómo en Chile escalamos más startups.

La crisis sanitaria y económica actual plantea nuevos desafíos, y mientras el desempleo sube y la competitividad se hace más compleja, debemos plantearnos dónde poner el foco del fomento productivo, En Corfo estamos convencidos que una alternativa es potenciar estas empresas innovadoras con potencial de crecimiento acelerado.

Start-Up Chile, creado en el primer gobierno del Presidente Piñera, este año cumple una década. A su haber, 1.960 emprendimientos apoyados, 15,000 nuevos puestos de trabajo, y ventas acumuladas por US\$1,200 millones. Más aún, ha logrado levantar un capital público y privado que equivale a 17,3 veces lo invertido por Corfo. Es decir, el retorno para el país es mucho mayor a lo

invertido por el Estado. El talento en Chile está: Cornershop, adquirido por Uber Technologies Inc., o The Not Company, que surge al alero del programa de Corfo Start-Up Chile, son claros ejemplos de esto. Ambas compañías han suscitado gran interés a nivel internacional, e incluso ya levantado potentes inversiones desde el extranjero, lo que las perfila para convertirse en eventuales unicornios. Y ejemplos como estos hay muchos más, sólo hace falta observar con más atención.

En todo esto, las grandes empresas también tienen un rol esencial. Según un estudio que realizamos en Corfo junto a Wayra y IESE Business School, si bien Chile destaca como el cuarto país con más iniciativas de corporate venturing en América Latina -lo que incluye todo tipo de relación entre grandes empresas y startups-, tenemos uno de los peores niveles del continente en términos de inversión corporativa. Es decir, solo el 4% de las grandes empresas invierten en startups, muy lejos de Estados Unidos, donde el 75% de las empresas del listado Fortune 100 lo hacen, permitiendo potenciar con fuerza este segmento, y por ende, generar más empleo. Hay un círculo virtuoso en el vínculo empresa-startup, porque permite que las empresas innoven y mantengan su competitividad, a la vez que las startups escalan, con el consecuente beneficio para la sociedad completa.

Hay razones para estar optimistas. La pandemia ha generado efectos sorprendentes. Por un lado, la inversión de venture capital en Chile se triplicó respecto del año pasado, y por el otro, grandes empresarios han manifestado su interés por involucrarse en este segmento que, si bien es poco conocido hasta ahora, puede ofrecer grandes inversiones y ganancias.

Desde Corfo vemos una oportunidad sin precedentes para impulsar con fuerza la colaboración público-privada para invertir recursos en potenciar las startups que, como ya se ha demostrado en países desarrollados, tienen la posibilidad de mover la aguja, crear una economía más competitiva, generar más oportunidades para todos, y sobre todo, por la emergencia de hoy, ser un motor activo en la generación de empleo, tan necesario en el corto y mediano plazo.

<https://www.latercera.com/opinion/noticia/generar-empleo-potenciando-nuestras-startups/BSGJRY7J4NC4TOJVVHSRBPRVOM/>

- **ECUADOR**

Gobierno Nacional y la Banca Pública trabajan para reactivar le economía ecuatoriana El Telégrafo, 15 de julio de 2020

La reactivación de la economía ecuatoriana fue el tema central en el encuentro que mantuvo el presidente de la República, Lenín Moreno, con los representantes de la banca pública.

En la reunión realizada este miércoles 15 de julio de 2020 en el Gobierno Zonal, en Guayaquil, también se revisaron las proyecciones a futuro de estas instituciones para garantizar su sostenibilidad y los nuevos programas de financiamiento que fortalecerán a los sectores productivos.

El presidente del Directorio del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS), Jorge Wated, sostuvo que es indispensable conocer todas las acciones que la banca estatal realiza para el fortalecimiento productivo del país.

“La reactivación económica es un eje dentro de las cuatro prioridades que plantea el Primer Mandatario junto con la generación de empleo y la sostenibilidad de la dolarización”, dijo.

Asimismo, resaltó el compromiso del Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (BIESS) para apoyar al sector hipotecario, quirografario y prendario.

Esto permitirá levantar la economía de los afiliados, jubilados con opciones de crédito o refinanciamiento de deudas, salvaguardando sus recursos. Por ejemplo, este banco desembolsó US\$51,3 millones en préstamos quirografarios emergentes -durante la crisis sanitaria- para beneficio de 82.386 personas

Para Roberto Dunn, presidente del Directorio de la Corporación Financiera Nacional (CFN), es importante sostener al sector exportador y a la cadena productiva del país

Por ello indicó que, a la fecha, se mantienen las líneas de crédito de reactivación para micro, pequeñas y medianas empresas. “El Gobierno quiere darle aire y la capacidad de que las empresas mantengan sus operaciones”, sostuvo.

Durante la emergencia sanitaria, la banca pública activó todos los mecanismos para otorgar créditos y facilitar el refinanciamiento de deudas.

De esta manera se busca sostener la liquidez de productores, agricultores, emprendedores, que se vieron afectados por la crisis social y económica del país a causa de la pandemia.

Algunos de los resultados del financiamiento desde la banca son:

- **BanEcuador:** Durante los meses de marzo, abril, mayo, junio y lo que va de julio, se realizaron 36.625 operaciones, entre crédito original, reestructura, novación y refinanciamiento por \$ 255,4 millones.
- **Corporación Financiera Nacional (CFN):** Del 11 de marzo al 13 de julio, se han desembolsado \$ 83,57 millones en créditos para la reactivación del sector productivo.
- **Reactívale Ecuador:** A través del Banco del Pacífico, se entregaron US\$77,9 millones en créditos de reactivación económica, en la que se benefician a 1.723 ciudadanos.
- **Banco de Desarrollo:** Desde que inició la emergencia sanitaria hasta el 10 de julio, se aprobaron 96 operaciones en materia de créditos, por un monto de US\$166 millones.
- **Corporación Nacional de Finanzas Populares y Solidarias (Conafips):** Colocó, entre marzo y junio de este año, US\$75 millones mediante las cooperativas de ahorro y crédito para reactivar al sector de la economía popular y solidaria

Ante la crisis económica provocada por la emergencia sanitaria del covid-19, el Gobierno continúa trabajando para la reactivación económica y productiva del país. Una de las prioridades, es garantizar el acceso a financiamiento en condiciones preferenciales, mediante la banca pública.

<https://www.eltelegrafo.com.ec/>

- **ESPAÑA**

Compañía Española de Financiación del Desarrollo (COFIDES S.A.)

COFIDES apoya a BMAT en su implantación en Japón

Nota de Prensa, 16 de julio de 2020

Madrid, 16 de julio de 2020.- COFIDES respaldará a la empresa tecnológica BMAT, especializada en la monitorización de emisiones públicas de música, en su expansión en Japón. Para ello, COFIDES ha

proporcionado a BMAT Music Innovation, S.L.U un préstamo de coinversión de €500.000 con cargo al FONPYME para la adquisición de la empresa japonesa Directors Gear (DG), una rama de SIOS.

La empresa ampliará su filial en Japón al incorporar una empresa local especializada en la monitorización de música en canales de televisión del país. La inversión total del proyecto es de €1,6 millones.

BMAT es una empresa tecnológica con sede en Barcelona especializada en detectar la música que se emite en todos los canales de radio, televisión espacios públicos y servicios digitales con el fin de facilitar el cobro de royalties. La empresa ha desarrollado la plataforma VERICAST, con la que se puede rastrear cualquier comunicación pública de música. Apuesta por la I+D+i como pilar para seguir creciendo, así como la expansión internacional, y tiene prevista la constitución de filiales en Latinoamérica y Europa.

El Presidente de COFIDES, José Luis Curbelo, ha destacado la importancia de contribuir al fortalecimiento en el exterior de pymes especializadas en tecnología, "que acumulan una gran experiencia, son más competitivas y contribuyen a mejorar la eficiencia". "Desde COFIDES estamos plenamente comprometidos en apoyar a las empresas del sector tecnológico y es uno de los objetivos marcados en el Plan Estratégico 2019-2021. En el caso concreto de BMAT, consideramos de gran interés su contribución a la gestión de los derechos de propiedad intelectual".

El Director Financiero de BMAT, Salvador Gurrera, ha afirmado que "desde el principio de la compañía, BMAT ha tenido una fuerte conexión con Asia. Nos encanta la cultura asiática y creemos en su personalidad musical y en el poder de sus economías. Japón nos dio nuestro primer cliente y, desde entonces, hemos estado intentando compensárselo. Con nuestra nueva oficina en Tokio, y la oportunidad de combinar el conocimiento de DG con nuestra tecnología y nuestros datos, vemos la adquisición de DG como un paso natural hacia el posicionamiento de BMAT en el centro del ecosistema musical local en Japón."

CONTRIBUCIÓN AL ODS 8

Este proyecto contribuye a la consecución del Objetivo de Desarrollo Sostenible 8 (Trabajo decente y crecimiento económico), ya que favorece la creación de empleo directo e indirecto de calidad, al emprendimiento, la creatividad y la innovación. Gracias a su software, la música emitida en radio, televisión e internet queda registrada e identificada, facilitando la asignación de derechos de propiedad. Así, los artistas pueden ver justamente recompensado su trabajo.

<https://www.cofides.es/noticias/notas-de-prensa/cofides-apoya-bmat-implantacion-japon>

Instituto de Crédito Oficial (ICO)

El ICO y BBVA México firman un nuevo acuerdo para financiar proyectos de empresas en Latinoamérica

Nota de Prensa, 16 de julio de 2020

- El acuerdo se enmarca dentro de la Línea ICO Canal Internacional y tiene un importe de US\$100 millones.
- Desde 2018 y hasta la fecha, el ICO ha suscrito 17 acuerdos de financiación con 11 entidades por importe de €1.818 millones a través de la Línea ICO Canal Internacional.
- Se trata del segundo acuerdo firmado entre el ICO y BBVA México y el cuarto con una filial fuera de España del Grupo BBVA.

El Instituto de Crédito Oficial (ICO) ha firmado un acuerdo de financiación con BBVA México por importe de US\$100 millones para financiar empresas y proyectos de inversión que cuenten con la participación de compañías españolas en Latinoamérica, y especialmente en México, uno de los principales países donde las empresas españolas desarrollan su actividad internacional. Según datos del ICEX, actualmente hay 614 empresas españolas implantadas en México.

Este es el segundo acuerdo que suscribe ICO con BBVA México y el cuarto con una entidad del Grupo BBVA fuera de España con el objetivo de apoyar el desarrollo de los planes de internacionalización de las compañías españolas y su actividad en terceros mercados.

La actividad de BBVA México destaca especialmente por fomentar la financiación de proyectos sostenibles y de impacto social y medioambiental, a través de la inversión directa en proyectos de eficiencia energética y de energías renovables. En este sentido, se enmarca con uno de los objetivos prioritarios del ICO, como es la financiación de proyectos sostenibles, tanto a nivel nacional como internacional.

Línea ICO Canal Internacional

Desde 2018 y hasta la fecha el ICO ha suscrito 17 Acuerdos de Financiación con 11 Entidades para canalizar hasta 1.818 millones de euros a través de la Línea ICO Canal internacional para financiar el proceso de internacionalización y la actividad exportadora de las empresas españolas.

Este programa traslada el esquema de funcionamiento de las Líneas ICO de mediación hacia bancos multilaterales, públicos de promoción o privados ubicados en el extranjero. De esta forma, se facilitan los trámites de solicitud para las compañías y se incorpora el conocimiento del mercado local por parte de la entidad como valor añadido. Además, permite a las empresas españolas con actividad en terceros mercados la posibilidad de financiar sus proyectos en moneda local en los países donde se desarrollan los proyectos de inversión o la actividad exportadora¹.

- **MEXICO**

Nacional Financiera S.N.C. (NAFIN)

Canalizan 186 millones de pesos del programa impulso NAFIN+Estad de México a empresas de la entidad

Todotexcoco, 16 de julio de 2020

- Encabeza titular de la Sedeco, Enrique Jacob Rocha, reunión del Consejo consultivo de Nafin en el Estado de México.
- Fortalecen lazos de cooperación entre Gobierno del Edomex, Nafin-Bancomext y el sector empresarial mexiquense.

Toluca, Estado de México, - Representantes del Consejo Consultivo de Nacional Financiera (Nafin) y del Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomext) se reunieron con el Secretario de Desarrollo Económico, Enrique Jacob Rocha, con el objetivo de fortalecer los lazos de cooperación entre el

¹ https://www.ico.es/web/ico/notas-de-prensa/-/blogs/el-ico-y-bbva-mexico-firman-un-nuevo-acuerdo-para-financiar-proyectos-de-empresas-en-latinoamerica?_33_redirect=https%3A%2F%2Fwww.ico.es%2Fweb%2Fico%2Fnotas-de-prensa%3Fp_id%3D33%26p_p_lifecycle%3D0%26p_p_state%3Dnormal%26p_p_mode%3Dview%26p_p_col_id%3Dcolumn-2%26p_p_col_pos%3D1%26p_p_col_count%3D2

Gobierno mexiquense y el sector empresarial para el restablecimiento de la actividad económica del Edomés.

Al encabezar la reunión virtual con los representantes de Nafin y Bancomext en la entidad, Jacob Rocha hizo un llamado a los empresarios a seguir trabajando de manera conjunta, para que, a través de la Banca de Desarrollo, se continúen activando mecanismos que permitan proteger los empleos y las empresas en el estado, a través del impulso a las micro, pequeñas y medianas mexiquenses, como lo ha instruido el Gobernador Alfredo Del Mazo.

'Nafin es un valioso e importante aliado de los emprendedores y las Mipymes mexiquenses, como siempre, su gran apoyo y colaboración ha sido un destacado aliado de la Sedeco para respaldar las iniciativas que desde el Gobierno estatal estamos llevando a cabo para beneficiar y cobijar al sector empresarial de la entidad', señaló.

Asimismo, mencionó las estrategias que el Gobierno del Estado de México ha implementado para hacer frente a los retos que la crisis sanitaria ha dejado en materia económica y de empleos.

'Como Banca de Desarrollo debemos trabajar en equipo con los estados, los municipios y los empresarios, y ese trabajo se verá reflejado en un escenario favorable para que los microempresarios del estado puedan potenciar sus capacidades operativas y con ello incidir positivamente en la conservación de empleos y el crecimiento económico del Estado de México', señaló Said Saavedra Bracamonte, Director General Adjunto de Promoción Institucional de Nafin y de Bancomext.

Durante el encuentro, revisaron los avances y resultados que se tienen en el Edomés a través del Programa Impulso Nafin+Estado de México, que se puso en marcha el pasado 4 de mayo, mediante el cual el Instituto Mexiquense del Emprendedor (IME) aportó 20 millones de pesos (US\$0,8 millones) al fondo de garantías y Nafin los potenció 15.8 veces, para contar con una bolsa de 315 millones de pesos (US\$14 millones) en favor de las Mipymes mexiquenses y que hasta ahora ha otorgado 186 millones de pesos (US\$ 8,2 millones) a empresas de la entidad.

Respecto al avance en la emisión de las cédulas, se han aprobado 71, por un monto total de 186 millones de pesos (US\$8,2 millones), para micro, pequeñas y medianas empresas de los sectores industria, comercio y servicios.

En cuanto a la colocación de créditos y garantías en la entidad, de enero a junio la proporción ha sido por 63% otorgado a través de crédito y 37% por medio de garantías.

Los apoyos por actividad económica en la entidad se dieron conforme a la siguiente distribución: comercio 46%, servicios 19% y industria 35%.

También destacaron la importancia de la capacitación empresarial, donde a la fecha se tiene firmado un convenio de coordinación con el IME y con la Secretaría de Turismo, mediante el cual se formaron dos comunidades especializadas para recibir capacitación y retroalimentación en desarrollo empresarial con estas dependencias.

<https://todotexcoco.com/canalizan-186-millones-de-pesos-del-programa-impulso-nafin-estad-de-mexico-a-empresas-de-la-entidad-e3TUxNzQ4e3g.html>

Apoyan Gobierno, Nafin y Bancomext a empresarios

Matutino Grafico, 17 de julio de 2020

El Programa Impulso Nafin-Nayarit “Mano a los negocios” ha otorgado más de 40 mdp a empresas del estado.

Con el objetivo de fortalecer los lazos de cooperación entre el Gobierno del Estado y el sector empresarial para el restablecimiento de la actividad económica de Nayarit, representantes del Consejo Consultivo de Nacional Financiera (Nafin) y del Banco Nacional de Comercio Exterior (Bancomext), se reunieron con el Secretario de Desarrollo Sustentable, David Guerrero Castellón y con el Secretario de Economía del Estado, Ernesto Navarro González, quien mencionó las estrategias que el Gobierno del Estado ha implementado para hacer frente a los retos que la crisis sanitaria ha dejado en materia económica y de empleos, como lo ha instruido el gobernador Antonio Echevarría García.

Al encabezar la reunión virtual con los representantes de Nafin y Bancomext en la entidad, Ernesto Navarro hizo un llamado a los empresarios a seguir trabajando de manera conjunta, para que, a través de la Banca de Desarrollo, se continúen activando mecanismos que permitan proteger los empleos, a través del impulso a las micro, pequeñas y medianas empresas nayaritas.

El pasado 1 de junio, se puso en marcha el programa Impulso Nafin + Nayarit “Mano a los negocios”, que ofrece condiciones de crédito preferentes, mediante el cual el Gobierno del Estado hizo una aportación por 10 millones de pesos (US\$0,4 millones) al fondo de garantías y Nafin los potenció 15.7 veces, para contar con una bolsa de 157.4 millones de pesos (US\$6,9 millones), en favor de las Mipymes nayaritas; se revisaron los avances y resultados que se tienen en la entidad a través del programa, mediante el cual se han otorgado 40.1 millones de pesos a empresas del estado. Respecto al progreso en la emisión de las cédulas, se han aprobado 23 por un monto superior a 40 millones (US\$ 1,7 millones), lo que ha permitido la conservación de 605 empleos en el estado.

En este marco, Said Saavedra Bracamonte, Director General Adjunto de Promoción Institucional de Nafin y de Bancomext, agradeció cada una de las aportaciones de los empresarios y destacó que con esta sesión se reafirma el compromiso de la banca de desarrollo con los empresarios del estado, ya que esto permite diseñar planes y programas que tiene cada entidad para generar más y mejores empleos.

En este encuentro se revisaron temas como la colocación de créditos, los apoyos por actividad económica en la entidad y se destacó la importancia de la Capacitación Empresarial. Se dio a conocer que a la fecha se tienen firmados convenios de coordinación para ofrecer capacitación con la Secretaría de Economía y la Coparmex Nayarit. A la fecha se ha llevado a cabo un Webinar con la participación de la Coparmex Nayarit.

<https://matutinografico.com/apoyan-gobierno-nafin-y-bancomext-a-empresarios/>

Fideicomisos Instituidos en Relación con la Agricultura (FIRA)

Destina Estado y FIRA más de 212 millones de pesos (US\$9,4 millones) en programas de financiamiento para el campo guanajuatense.

Boletines Gobierno del Estado de Guanajuato, 16 de julio de 2020

Arranca el Gobernador, Diego Sinhue Rodríguez Vallejo la entrega de apoyos del Programa de Financiamiento a la Medina Empresa Agroalimentaria.

Reconoce FIRA a Guanajuato como un aliado estratégico en el impulso de un campo productivo y sustentable.

Guanajuato; Gto. 16 de julio 2020.- Con una inversión superior a los 212 millones de pesos (US\$9,4 millones), el Gobernador, Diego Sinhue Rodríguez Vallejo vía remota, arrancó los apoyos para productores guanajuatenses del Programa de Financiamiento a la Mediana Empresa Agroalimentaria -PROEM-.

“El campo es un pilar de la economía de Guanajuato, pero más allá de eso, la gente del campo es la que importa, porque tienen valores basados en el trabajo y en la honestidad; por todo ello, tenemos un campo fuerte que es rentable y tenemos productores que son trabajadores y honestos”, dijo.

Con el arranque del Programa de Financiamiento a la Mediana Empresa Agroalimentaria, el Ejecutivo, puntualizó el compromiso de Gobierno del Estado y de Fideicomisos Instituidos en Relación con la Agricultura -FIRA- con el campo guanajuatense.

“Todo nuestro apoyo con las mujeres y hombres del campo, que aún en estos tiempos de emergencia sanitaria, siguen laborando, con todas las medidas preventivas, para garantizar el abasto y que no falte el alimento en la mesa de las familias”.

“Con este programa de apoyo financiero, estamos cuidando los empleos y asegurando la producción y la productividad de nuestro campo”, enfatizó.

Los productores guanajuatenses son los mejores productores de México, por la calidad en sus productos, que se exportan a más de 55 países.

Además, estas estrategias son respaldadas con un Plan de Impulso Económico al Campo Guanajuatense en donde participan productores, academia y autoridades.

“Se vienen tiempos difíciles, los expertos anuncian una caída muy importante de la economía nacional y mundial; y la única forma de salir adelante, es tener un rumbo definido como aquí lo tenemos con el Plan de Acción Guanajuato, con el que vamos a reactivar nuestra economía; no será fácil, pero tenemos a nuestro favor que ya comenzamos a trabajar desde hace meses”, precisó.

El Director General del FIRA Jesús Alan Elizondo Flores, reconoció al Estado de Guanajuato como un aliado estratégico para generar apoyos de financiamiento a pequeños y medianos productores para el impulso de un campo productivo y sustentable.

“Hemos tenido estrecha colaboración con Guanajuato en programas y esquemas de complementariedad de inversiones para activos asociados a la tecnificación de riego, construcción de invernaderos y adquisición de maquinaria”.

“Con este Fondo Estatal se van a apoyar las actividades primarias del sector agroalimentario, las cuales no tienen acceso al Fondo Nacional, lo cual es muy relevante, ya que Guanajuato es un importante productor a nivel nacional”, destacó.

El Titular de la Secretaría de Desarrollo Agroalimentario y Rural José Francisco Gutiérrez Michel, señaló con el PROEM se atenderá con financiamiento y créditos accesibles a los productores

guanajuatenses, para seguir con la reactivación económica del sector primario ante la crisis ocasionada por el COVID-19.

“Este programa es muy oportuno, pues nos ayuda a pasar este tiempo de escasez de recursos, y con ello, lograr que las empresas del sector sigan desarrollándose para mantener y generar empleos que beneficien a nuestra entidad”, indicó.

El Secretario de Finanzas, Inversión y Administración, Héctor Salgado Banda, mencionó que es prioritario el apoyo al sector agroalimentario, pues será a nivel mundial pieza fundamental para resarcir los efectos de la crisis sanitaria y económica que se presenta.

“Hoy se ratifica la sinergia en FIRA y el Gobierno de Guanajuato, la Banca Comercial y el Sector Agroalimentario, lo que garantiza una coordinación permanente para el desarrollo del sector a través del impulso de proyectos productivos en beneficio del campo guanajuatense”, precisó. En la videoconferencia participaron productores del campo, líderes de Asociaciones y Consejos del Agro Guanajuatense.

<https://boletines.guanajuato.gob.mx/2020/07/16/destina-estado-y-fira-mas-de-212-millones-de-pesos-en-programas-de-financiamiento-para-el-campo-guanajuatense/>

- **PANAMA**

- **Caja de Ahorro**

Caja de Ahorros dará aporte de US\$530 millones para la adquisición de viviendas

El Siglo, 18 de julio de 2020

Delvin Castillo

Además, la CCIAP busca apoyo de financiamiento a las empresas PYMES

A partir de los próximos 60 días, la Caja de Ahorros (CA) estará dando un aporte de US\$530 millones en soporte a familias para la adquisición de viviendas de interés social y preferencial, y financiamientos a emprendedores, micro, pequeña y mediana empresa.

Esto lo informó Andrés Farrugia, gerente general de la CA, quien realizó la presentación sobre los requisitos y trámites necesarios para poder acceder a los financiamientos ofrecidos por el banco.

De los US\$530 millones, US\$400 millones corresponden acuerdos logrados con Citi y BBVA, bajo la certificación de la Agencia Multilateral de Garantía de Inversiones del Banco Mundial (MIGA).

“En su primera etapa, este plan de financiación beneficiará a panameños de recursos limitados que requieren apoyo para obtener su primer hogar, con principal enfoque en mujeres cabeza de familia con limitaciones económicas, y negocios que requieren financiamiento para retornar a su funcionamiento y generar fuentes de empleo”, indicó Farrugia.

“Ofreceremos hipotecas de hasta 35 años y préstamos a término de hasta 84 meses”, concluyó.

El gerente general de Caja de Ahorros sostuvo que las micro, pequeñas y medianas empresas que participen de este proyecto deben tener un negocio establecido de 2 años de actividad, más de 3 colaboradores, y su actividad debe estar dentro de los sectores comercial, industrial o de servicios.

Los montos de financiamiento para la microempresa son de US\$5,000 a US\$25,000 con una tasa de 6% a 9%, para la pequeña empresa son de US\$25,000 a US\$100,000 con tasas blandas de 4.50% a 10% y para la mediana empresa oscilan entre los US\$50,000 y US\$250,000 con tasas blandas de 4.50% a 10%.

El gremio empresarial destaca que fue con la finalidad de impulsar un apoyo efectivo a su membresía, así como a otros empresarios y emprendedores afectados por la crisis sanitaria y socio económica.

Jean-Pierre Leignadier, presidente de la CCIAP, manifestó que “hace poco más de un mes, cuando tomé posesión como presidente de la Cámara de Comercio, Industrias y Agricultura de Panamá, compartí con todos ustedes la voluntad como gremio solidario y responsable de asistir a toda la empresa privada. Hoy damos un primer paso en esa dirección, al traer a ustedes este primer seminario virtual, con respecto al financiamiento para Mipymes”, agregó el empresario.

Leignadier explicó que esta es una iniciativa inicial de cara a presentar a su membresía, sobre todo a las Pymes, las diferentes opciones que existen a disposición, con el objetivo que ninguno se quede rezagado en el proceso de reactivación económica para la cual la CCIAP presentó propuestas y está trabajando en impulsarla de forma responsable.

Además, Leignadier destacó que la CCIAP está a disposición para apoyar en todos los procesos que se hagan necesarios para que las empresas puedan aplicar a estos instrumentos de financiamiento. <http://elsiglo.com.pa/panama/caja-ahorros-dara-aporte-530-millones-para-adquisicion-viviendas/24160736>

- **PARAGUAY**

- **Banco Nacional de Fomento (BNF)**

BNF desembolsó cerca de US\$78 millones mediante 3.200 créditos concedidos durante pandemia Agencia de Información Paraguaya, 15 de julio de 2020

Asunción, Agencia IP. – El Banco Nacional de Fomento (BNF) informó que desde el inicio de la pandemia y hasta al cierre del viernes último ha otorgado un total de 3.200 créditos Covid, lo que implicó un desembolso de 530.000 millones de guaraníes (unos US\$78 millones aproximadamente).

El presidente del BNF, Carlos Florentín, informó que estas cifras corresponden al cierre del viernes 10 de julio. «Estamos en 3.200 operaciones de créditos Covid entregados, de 4.100 carpetas de solicitudes de créditos verificadas», indicó.

Así también informó que hasta la fecha se han recibido cerca de 5.000 carpetas de solicitudes. De ese total, 900 carpetas han sido rechazadas y cerca de 950 están pendientes de revisión, según detalló el titular del BNF este miércoles en entrevista con Radio Nacional del Paraguay.

Florentín dijo que, los desembolsos del BNF en recursos para la línea covid han sobrepasado las expectativas propuestas desde el inicio de la pandemia. «Al inicio nuestras expectativas eran de 250.000 millones de guaraníes (US\$36,1 millones), después pasamos a 500.000 millones (US\$ 72,3 millones) y hoy ya estamos por encima de eso. Seguimos habilitando y seguiremos apoyando en lo que podamos», aseguró.

En ese punto agregó que, a ello se suma el Plan de Recuperación donde la banca pública destinará otros fondos a largo plazo. «Esto no va a parar, el BNF no puede parar en este momento, muy por el contrario, tenemos que seguir apoyando. A medida que pase esto estamos bajando respuesta ya que la demanda es bastante todavía», reiteró.

Manifestó que, durante la reunión mantenida ayer con las autoridades de la Cámara del Senado, se destacó que el sistema financiero actualmente cuenta con la liquidez suficiente y que eso no es un problema ya que hay recursos para colocar en créditos.

«El tema es el análisis fino de colocar el crédito, porque realmente nosotros lo que queremos es apoyar a la gente y que salga adelante, entonces siempre hay una línea muy fina entre las personas que difícilmente uno le pueda ayudar y por eso sigue habiendo esos casos de rechazo lastimosamente», sostuvo.

Por último, dijo que la postergación de deudas de los clientes del BNF prosiguen hasta agosto de 2020. «Nosotros fuimos el banco que más alargo la postergación de deudas desde marzo a agosto. Son casi 6 meses de estos flujos que no se están cobrando entonces, es necesario que se empiece a concretar ese flujo de pagos y se empiece a hacer el giro del negocio», concluyó Florentín.

<https://www.ip.gov.py/ip/bnf-desembolso-cerca-de-us-78-millones-a-3-200-creditos-concedidos-durante-pandemia/>

BNF tiene solo 7% de participación en el mercado y aboga por fortalecer el Fogapy, afirman La Nación Digital, 15 de julio de 2020

El presidente del Banco Nacional de Fomento (BNF), Carlos Florentín, abogó por el fortalecimiento del Fondo de Garantía del Paraguay (Fogapy), administrado por la Agencia Financiera de Desarrollo (AFD). Dijo que la banca estatal tiene solo 7% de participación en los créditos del mercado, por lo que insistió en la necesidad de ampliar el respaldo para las entidades del sector privado, para la asistencia a las pequeñas y medianas empresas.

“Yo soy de apoyar de que se siga profundizando opciones o incentivos a los bancos para apoyarnos a dar créditos como es Fogapy. Fogapy es un incentivo porque es una garantía para los bancos, entonces seguir buscando esas herramientas para que esto funcione. Una entidad no puede apoyar a todo el sistema económico en general”, manifestó Florentín en entrevista con La Nación Digital.

Dijo que el país necesita que se le otorgue incentivos al sistema financiero en su conjunto y que esa es la clave para dinamizar la economía. “No se puede estar hablando de un banco nomás o de dos bancos. Todos tienen que estar funcionando con incentivos y yo creo que esto es de Fogapy, por eso es importante apoyar porque es un incentivo importante para que los bancos asuman esos riesgos”, puntualizó.

Florentín hizo su presentación ayer ante los senadores, en el marco del conversatorio sobre el plan de reactivación económica del Gobierno. Calificó de muy positiva la reunión virtual porque, según manifestó, sirvió para disipar dudas de los legisladores con respecto a los créditos otorgados por el BNF en el marco de la Ley de Emergencia.

US\$78 millones otorgados

Por otro lado, el presidente del BNF dio datos actualizados de los créditos otorgados para mitigar la pandemia del COVID-19. Mencionó que se efectuaron 3.320 operaciones de productos COVID-19.

“Eso equivale a 541.000 millones de guaraníes (US\$ 78,2 millones) y en dólares son 78 millones. Eso es lo que entregamos hasta el 13 de julio en productos COVID-19 y eso es independiente a otros productos que tiene el banco en sí”, sostuvo.

<https://www.lanacion.com.py/negocios/2020/07/15/bnf-tiene-solo-7-de-participacion-en-el-mercado-y-aboga-por-fortalecer-el-fogapy-afirman/>

Agencia Financiera de Desarrollo (AFD)

AFD ejecutó el 46% de los fondos para emergencia covid mediante el desembolso de G. 55.868 millones

Agencia de Información Paraguaya, 14 de julio de 2020

Asunción, Agencia IP. – La Agencia Financiera de Desarrollo (AFD) detalla que llegó a ejecutar el 46% de los recursos otorgados mediante la Ley de Emergencia. Del 07 de mayo al 10 de julio desembolsó en créditos a clientes de bancos, financieras y cooperativas un total de 55.868.188.404 guaraníes (US\$ 8,1 millones) a 4.878 clientes.

La AFD cuenta con 800.000 millones de guaraníes (US\$116 millones) para el financiamiento de reconversiones de operaciones crediticias de los cuales 120.000 millones de guaraníes (US\$ 17,4 millones) corresponden a los transferidos por el Ministerio de Hacienda para capitalizar la institución y a través de la misma a las 37 entidades financieras, bancos y cooperativas con las que trabaja.

A las mismas por medio de la AFD se les otorga instrumentos financieros para que puedan ofrecer a sus clientes alternativas de refinanciación de préstamos, en el marco de las políticas crediticias de cada institución.

En el informe remitido desde la AFD, la institución detalla que, ha desembolsado en créditos a 4.878 financieras, bancos y cooperativas un total de 55.868.188.404 guaraníes (US\$ 8,1 millones) desde el 07 de mayo al 10 de julio.

En el desglose detalla que los 55.868.188.404 guaraníes (US\$8,1 millones) fueron otorgados 29.800.514.851 guaraníes (US\$4,3 millones) a 4.758 cliente de financieras; 24.690.572.380 guaraníes a (US\$3,5 millones) 102 clientes de bancos, y 1.377.101.173 guaraníes (US\$0,1 millones) a un total de 18 clientes de cooperativas.

En cuanto al desglose de otros recursos, la AFD refiere que logró desembolsar un total de 316.088.761.753 (US\$45,8 millones) a 21.331 clientes. Siendo el total de desembolsos en ese periodo (07 de mayo al 10 de julio) tanto en recursos de la Ley de Emergencia y otros productos de la AFD, 371.956.950.157 guaraníes (US\$53,9 millones) a 26.209 beneficiarios.

Para conocer en detalle el informe puedes verificar en el siguiente documento [Cierre hasta el 10-julio-2020.](#)

<https://www.ip.gov.py/ip/afd-ejecuto-el-46-de-los-fondos-para-emergencia-covid-mediante-el-desembolso-de-g-55-868-millones/>

- PERU

Banco Agropecuario (Agrobanco)

Agrobanco: pequeños agricultores accederán a tasas preferenciales desde este mes Andina, 13 de julio de 2020

Malena Miranda

Resultado de la próxima implementación del fondo para la inclusión financiera

El Banco Agropecuario (Agrobanco) otorgará este mes los primeros créditos con tasas preferenciales como resultado de la implementación del Fondo para la Inclusión Financiera del Pequeño Productor Agropecuario (Fifppa), proyectó el presidente de la entidad financiera, Wilfredo Lafosse.

“Desde mediados de julio, los productores deben estar recibiendo préstamos con tasas de interés atractivas”, declaró al Diario Oficial El Peruano.

Por medio de la Ley N° 30893 se creó el Fifppa, que cuenta con 100 millones de soles (US\$28,5 millones) para impulsar el adecuado comportamiento crediticio y promover la inclusión financiera en el sector.

Refirió que inicialmente se iba a implementar en mayo de este año; sin embargo, las medidas de emergencia por la pandemia del coronavirus generaron retrasos en lo planificado.

Metodología

Detalló que en coordinación con el Ministerio de Agricultura y Riego (Minagri) se estableció la metodología para el otorgamiento de los incentivos monetarios considerados en este fondo.

Así, se asignarán puntajes de descuento sobre la base de tres elementos: la ubicación geográfica, la asociatividad (asociado, no asociado y a la asociación) y el tipo de cultivo que se desarrolla.

“En función de estos elementos se establecerá un mínimo y un máximo de descuento, y a mayor puntaje mayor descuento para el productor, lo cual generará una menor tasa de interés”, precisó.

Además, subrayó que el descuento es progresivo y que se calcula en función del monto y plazo del préstamo; es decir, a mayor plazo, mayor descuento.

Explicó que tanto el monto del bono Fifppa como la tasa promocional los podrá calcular el productor por medio de un simulador que en breve estará en la página web del Agrobanco.

En diciembre del 2019, la entidad financiera informó que sus tasas de interés técnicas, que cubren todos los costos del banco y los riesgos que asume, oscilaban entre 24% y 37%. Lo que faltaba conocer era el incentivo para tener la tasa de interés final para los pequeños agricultores que resulten favorecidos.

Por otro lado, Lafosse refirió que desde que la SBS emitió los oficios múltiples sobre reprogramaciones, Agrobanco evalúa periódicamente el impacto (del coronavirus) en su cartera.

Informó que hasta el 23 de junio pasado se beneficiaron 4,777 pequeños productores agropecuarios, con un saldo de deuda de 52 millones de soles (US\$ 14,8 millones). “Las reprogramaciones se aplicaron a los créditos con vencimientos entre el 14 de febrero y 31 de agosto de este año, con periodos de reprogramación de 60 días renovables”.

Colocaciones

Agrobanco desembolsó créditos por 29.18 millones de soles al cierre de mayo pasado y se prevé terminar el año con 100 millones de soles en colocaciones, estimó Lafosse.

Explicó que el estado de emergencia y el aislamiento social, ocasionados por el coronavirus, han generado un gran impacto en las colocaciones del banco, pues el personal limitó sus visitas de campo a potenciales clientes.

A pesar de ello dijo que siguieron atendiendo al pequeño productor agropecuario recurrente, que solicita un nuevo desembolso o requiere uno más. “Cuando Agrobanco informó que tenía una proyección de desembolsos por 200 millones de soles, unos US\$ 57,1 millones aproximadamente [para el 2020] no se esperaba la pandemia del covid-19”, añadió.

Resaltó que en paralelo se atenderá al pequeño agricultor mediante el Fondo Agroperú, lo cual constituye un esfuerzo adicional que el banco asumirá.

Recuperaciones

La recuperación de préstamos vencidos de la cartera no minorista (empresas) de Agrobanco fue de 57 millones de soles (US\$16,2 millones) en el 2019 y en los primeros cuatro meses del 2020 fue de 7.13 millones de soles (US\$2 millones), indicó.

El portafolio no minorista con cuentas vencidas de Agrobanco asciende a 504 millones de soles (US\$ 144 millones) y está compuesto por 193 clientes, de los cuales 166 suman 422 millones de soles (US\$120,6 millones) y se hallan en proceso judicial para la ejecución de sus garantías, refirió.

Se prevé que entre el 2020 y el 2021 se fije la fecha de remate de los inmuebles dados en garantías, ello permitirá incrementar las recuperaciones, mencionó.

<https://andina.pe/agencia/noticia-pequenos-agricultores-accederan-a-tasas-preferenciales-a-partir-este-mes-805506.aspx>

Fondo Mivivienda

Gobierno transfiere más de 535 millones de soles (US\$153 millones) para entregar 19,100 bonos habitacionales

La República, 15 de julio de 2020

Los recursos serán distribuidos de la siguiente manera: para las modalidades de Construcción en Sitio Propio se entregarán 15,500 bonos, mientras que, para Adquisición de Vivienda Nueva, se otorgarán 3,600 bonos.

El Ministerio de Vivienda, Construcción y Saneamiento (MVCS) autorizó la transferencia de 535,350,000 soles (US\$153,1 millones) a favor del Fondo Mivivienda.

Así lo señala la Resolución Ministerial publicada en el diario oficial El Peruano. Monto será destinado para la entrega de 19,100 Bonos Familiares Habitacionales (BFH).

La norma precisa que los recursos serán distribuidas de la siguiente manera: para las modalidades de Construcción en Sitio Propio se entregarán 15,500 bonos, mientras que en la modalidad de Adquisición de Vivienda Nueva, se otorgarán 3,600 bonos.

Cabe mencionar que el BFH es un subsidio directo no reembolsable que otorga el Gobierno a una familia en el marco del programa Techo Propio.

Los recursos de la transferencia financiera autorizada no podrán ser destinados a fines distintos para los cuales son transferidos.

<https://larepublica.pe/economia/2020/07/15/ministerio-de-vivienda-transfiere-mas-de-535-millones-de-soles-para-entregar-19-mil-100-bonos-habitacionales/>

- **URUGUAY**

Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE)

ANDE recibió nuevo préstamo de FONPLATA por U\$S45 millones para asistir a Mipymes Noticias, 17 de julio de 2020

La Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE) como agencia referente de las Mipymes en Uruguay, diseñó instrumentos específicos de apoyo al sector durante la emergencia sanitaria. En este contexto ANDE recibió el préstamo de FONPLATA, en el marco de su “Programa de asistencia financiera a Micro y Pequeñas Empresas”. Esto permite que más de 65.000 micro y pequeños empresarios de todo el país tengan disponible el Seguro por Cese de Actividad, un crédito blando aprobado a sola firma (4 partidas de 12,000 pesos por mes) y sin interés, al que se accede a través de las Redes de Cobranza de todo el país. Adicionalmente, ANDE también dispone del Programa de Crédito Dirigido y del Programa de Financiamiento, que se otorgan a través de las Instituciones de Microfinanzas, y que ofrecen a las micro y pequeñas empresas productos de crédito en condiciones financieras favorables para capital de trabajo, inversión y reperfilamiento de deuda.

En Uruguay las Mipymes abarcan el 99,6% del sector generando aproximadamente el 70% de los empleos. Como consecuencia de la pandemia originada por el COVID-19 la inmensa mayoría de empresas ha visto afectado su normal funcionamiento, muchas de ellas han detenido su actividad de forma repentina provocando la disminución de los ingresos. Con esta inyección de liquidez, se espera en lo inmediato disminuir la probabilidad de interrupción de los negocios, contribuir con la sostenibilidad de la cadena de pagos y atenuar los impactos de la paralización originada en la emergencia sanitaria, minimizando así las pérdidas de puestos de trabajo en el sector de micro y pequeñas empresas más vulnerables a la emergencia sanitaria.

<https://www.ande.org.uy/noticias/item/ande-recibio-nuevo-prestamo-de-fonplata-por-us-45-millones-para-asistir-a-las-micro-y-pequenas-empresas.html>

Bienes Públicos Sectoriales para la Competitividad - Modalidad: Reactivación Noticias, 17 de julio de 2020

Se realizó el lanzamiento de la convocatoria de Bienes Públicos Sectoriales para la Competitividad 2020 que, en el marco de la crisis económica derivada de la emergencia sanitaria por la pandemia, tendrá como modalidad la reactivación.

La Agencia Nacional de Desarrollo financiará hasta el 80 % del costo total de cada proyecto, con un máximo \$4,250,000 (US\$97,203) por cada uno.

El objetivo del Programa es apoyar proyectos que reduzcan fallas de mercado, asimetrías de información y problemas de coordinación que afectan la competitividad y productividad a nivel sectorial.

Como su carácter de “bien público” lo indica, los bienes y servicios provistos por el proyecto deben encontrarse libremente disponibles para todas las empresas del sector, y el consumo por parte de un actor no debe reducir su disponibilidad para otros actores.

A nivel de resultados, se espera que estos proyectos solucionen problemas identificados por las empresas y, por tanto, mejoren variables del entorno de negocios e impacten positivamente sobre la competitividad y productividad de cada sector.

MODALIDAD: REACTIVACIÓN

En este 2020 tan particular, con los efectos de la pandemia por el coronavirus que han afectado a la gran mayoría de los sectores, el objetivo fue enfocar la convocatoria en la reactivación. Por lo tanto, se buscará posicionar a los sectores productivos frente a la emergencia sanitaria.

Se buscan proyectos de rápido impacto, para alcanzar los resultados en el menor tiempo posible. En la ejecución, el esquema financiero pasa de 24 a 16 meses. El gerente de Desarrollo Empresarial de ANDE Sebastián Ruiz aseguró que “se buscarán desarrollos potentes en el corto plazo”. También explicó que “los proyectos se ejecutarán en modalidad de cofinanciamiento, con un aporte máximo de 80% ANDE y un mínimo de 20% de contrapartida. Dentro de este último, al menos 10% del monto total del proyecto debe ser aportado en dinero por la contraparte. A diferencia de años anteriores, ANDE realizará desembolsos en forma de adelanto, con el fin de facilitar la ejecución financiera del proyecto.”

Participantes

La postulación debe ser realizada por una persona jurídica representativa del sector de actividad, que cumplirá el rol de Entidad Ejecutora del proyecto y será responsable por la ejecución de las actividades y el aporte de la contrapartida. También podrán existir Instituciones Socias que realicen aportes como contraparte.

La propuesta de proyecto deberá incluir el aval del Ministerio de referencia, con el objetivo de que las iniciativas sectoriales sean coherentes con los lineamientos del Ejecutivo.

Finalmente, el proyecto podrá contar con otros participantes, nacionales e internacionales, que brinden apoyo en las actividades.

La convocatoria cierra el jueves 10 de setiembre a las 13 horas, y luego de ser evaluados y seleccionados, está previsto que los proyectos comiencen a ejecutarse entre enero y marzo de 2021.

ANDE financiará hasta el 80 % del costo total del proyecto, con un máximo \$4.250.000 (US\$ 97,203 millones) por proyecto.

<https://www.ande.org.uy/noticias/item/bienes-publicos-sectoriales-para-la-competitividad-modalidad-reativacion.html>

Banco de la República Oriental del Uruguay (BROU)

El BROU trabaja en soluciones financieras para el sector arrocero

La Mañana, 15 de julio de 2020

ACA siempre tuvo “muy buen diálogo”, con el BROU, pero con el nuevo Directorio las medidas asumidas por el banco “son más ambiciosas que las tomadas por gobiernos anteriores, sobre todo en la baja del costo y en la cantidad de productores que reperfilarán”, dijo el Ing. Bottaro.

La semana pasada la Asociación de Productores de Arroz (ACA) organizó una videoconferencia entre los productores arroceros y el Banco de la República (BROU) para que los primeros se informaran sobre posibles soluciones financieras por endeudamiento y nuevos créditos. La Mañana consultó sobre dicho encuentro virtual al vicepresidente de ACA, Ing. Agr. Rafael Bottaro, quien expresó que “el objetivo era que los productores interesados y el BROU hablaran directamente” y sin intermediarios. Por la casa bancaria participaron el gerente ejecutivo corporativo Cra. Gabriela Fernández y el gerente de negocios descentralizados Oscar Díaz, aunque previamente ACA había mantenido encuentros con el subsecretario del Ministerio de Economía Alejandro Irastorza, el presidente del BROU, Cr. Salvador Ferrer, y el director Cr. Pablo Sitjar.

“El planteo de ACA fue sobre la solución financiera para el sector tanto en reperfilamiento de los clientes del Banco como en el ingreso de nuevos productores. Esta respuesta abarca inicialmente el tema de la refinanciación de deuda, de los productores de arroz clientes del BROU. Los que no son clientes aprovecharon la oportunidad para que se arrimen al BROU”, dijo el Ing. Bottaro.

Reperfilamiento

“Todas las deudas vencidas y por vencer de cualquier productor cliente activo del BROU, tiene la posibilidad de juntar todo su endeudamiento con el BROU y reperfilarlo a 8 años con una tasa de interés de 2 % menor, al que ese productor tendría en la categoría que está”, o sea que “un productor que paga 5 refinancia 3, el que paga 6 refinancia 4, y productor que paga 7 refinancia 5”, explicó, agregó que se entiende por “cliente activo el que no está en recuperero pero incluye categorías con problemas financieros serios pero que no hayan pasado a recuperero”. Aunque las medidas “no abarcan al cien por ciento de los productores, incluyen a un grupo importante”, añadió.

También comentó que “se insistió mucho en lo que es refinanciamiento de productores nuevos”, aunque eso “no está resuelto”.

Uno de los planteamientos de ACA fue el “llevar deudas que los productores tienen por fuera del BROU” hacia ese banco y reperfilárselas. Eso quiere decir que “si un productor es deudor de un molino y/o de un proveedor de insumos, el banco absorba lo adeudado y reperfile a 8 años. Lo que permitiría que el productor trabaje más tranquilo”. El BROU comprendió el planteo y “fue aceptado en una proporción menor para aquellos productores de muy buena categorización financiera. Ahora eso va a ser analizado caso a caso, pero existe esa posibilidad...”

Botaro: Siempre fuimos bien recibidos por el BROU.

Ante la pregunta de si los arroceros se sienten escuchados por el directorio del BROU, Bottaro destacó el vínculo que los arroceros siempre han tenido con el Banco de la República. “Nosotros siempre fuimos bien recibidos, incluso en el gobierno anterior” con los cuales “ha habido medidas de reperfilamiento”, recordó. Sin embargo, señaló que “el banco mostraba buena voluntad pero después las cosas no se concretaban o no tenía el impacto que pensábamos”.

Ahora que el Directorio del BROU cambió, “seguimos con muy buen diálogo” y las medidas referidas “son más ambiciosas que las tomadas por gobiernos anteriores, sobre todo en la baja del costo y en la cantidad de productores que reperfilan, pero la verdad es que este gobierno no pasó el período de que se concreten esas cosas. Entonces para responder sinceramente la pregunta me gustaría que pasen dos o tres meses para poder ver cómo va actuando el banco”.

Bottaro: Siempre fuimos bien recibidos por el BROU. Sin embargo “el banco mostraba buena voluntad, pero después las cosas no se concretaban o no tenía el impacto que pensábamos”.

Por ahora “el diálogo es muy bueno, las medidas son más ambiciosas, mucho más abarcativas, pero queremos que pase el tiempo y se concreten soluciones para productores concretos. Hoy está la buena voluntad, están las medidas tomadas, falta que se ejecuten”, añadió.

Pero el arroz no puede esperar indefinidamente, los ciclos del cultivo son definidos y en eso la naturaleza manda. La mejor fecha para sembrar es octubre y para hacerlo “tenemos que estar trabajando ágilmente a partir del 15 de agosto o el 1º de setiembre”, por lo tanto, lo que el BROU concrete tiene que hacerlo antes de esa fecha porque “si el banco no concreta esa disposición en hechos antes del 15 de agosto, los productores vuelven a operar con la industria porque tienen que empezar a trabajar”, advirtió.

Desde ahora “hasta el 15 de agosto tenemos un mes para que la resolución del banco se transforme en hechos, de lo contrario el productor va a buscar otra alternativa que no será la mejor”. Lo malo es que una vez que se opta por financiar a través de la industria o un proveedor “no hay marcha atrás” ni se puede cambiar hasta la próxima temporada, dijo Bottaro.

Falta agua en las represas y eso puede reducir el área

En otro orden Bottaro celebró que los arroceros hayan visto “reducir los costos”, pero lamentó que no se trate de una reducción real porque “estructuralmente Uruguay sigue siendo caro”.

“Lentamente el cultivo va bajando los costos, desde la zafra anterior a la que acabó ahora bajaron un poco y vamos a empezar un nuevo cultivo con el dólar a \$43” contra \$32 o \$33 del año pasado. “Eso ya indica costos más bajos”. Otro factor es el mercado que “está más ávido de arroz que en períodos anteriores”, subrayó. Con esos dos factores “las dos puntas del negocio no están solucionadas, pero están mejor”, con lo cual “se da ánimo al productor para continuar y eventualmente crecer un poquito. No es un cambio drástico, aunque han mejorado los costos y mejoran los ingresos”.

Pero este año apareció un nuevo escollo que es la falta de agua en las represas. El vicepresidente de ACA dijo que “muchas represas están muy bajas y solo quedan dos meses y medios para juntar el agua hasta setiembre. A pesar de que el negocio mejore en algunos aspectos, la falta de agua puede llevar a que el área baje”.

“A nuestro país le faltan costos estructurales competitivos”

Es un fenómeno que afecta a todo el Uruguay, “hay muy pocas represas llenas, Cerro Largo, Rivera, Tacuarembó, Artigas son zonas muy complicadas”, destacó.

<https://www.xn--lamaana-7za.uy/agro/el-brou-trabaja-en-soluciones-financieras-para-el-sector-arrocero/>

Banco Hipotecario del Uruguay (BHU)

Casilda Echevarría: “Todos queremos tener un techo propio”

La Mañana, 17 de julio de 2020

Marcos Methol

Presidenta del Banco Hipotecario del Uruguay (BHU)

Se define como una persona independiente y amante de la libertad. Rechaza cualquier tipo de imposición y en ese sentido ha desarrollado una brillante trayectoria profesional, tanto en la esfera privada como en la pública, sin descuidar a su familia –tres hijos y una cuarta nieta en camino- que es “su gran realización”. Vinculada desde siempre al Partido Nacional, la presidenta del BHU dialogó con La Mañana sobre la vivienda, la cuestión de los créditos, de su militancia por los derechos humanos y su faceta como periodista, entre otros asuntos.

En el mes de febrero en un artículo para el diario El País escribiste “Una de las preocupaciones y dificultades mayores para cualquier habitante de nuestro país es llegar a gozar de una vivienda decorosa”. Analizando esta frase, ¿a qué haces referencia?

Lo que establece la Constitución de la República es una norma programática. No quiere decir que uno puede tocar timbre y pedir una vivienda sin más. En todo en la vida hay una contrapartida. Yo soy una persona liberal, en cuanto creo que cada cual debe buscar su destino y bienestar a partir de su esfuerzo. Lógicamente no todos venimos del mismo lugar ni tenemos las mismas oportunidades y por eso el liberalismo tiene que tener un aspecto muy importante que es el de la consideración hacia todos los habitantes. Todos queremos tener un techo propio. Y por decorosa entiendo simplemente que esté en un lugar que no se inunde, que tenga aberturas cerradas, acceso a agua potable y desagües.

Asumiste como presidenta del Banco Hipotecario del Uruguay (BHU). ¿Qué se puede hacer desde allí?

El Estado tiene varios programas a través del ministerio de Vivienda, la ANV más otros planes que conocemos. En cuanto al Banco Hipotecario, desde 2008 lo que hace es dar crédito a la gente que pueda repagarlo. Se trata de mantener el patrimonio para poder prestarle a otros. Naturalmente que en periodos largos como son los de vivienda, de entre 20 y 25 años, cualquier moneda que tú tomes evoluciona para arriba y para abajo. Entonces no se pueden comparar la unidad reajutable (UR) con la unidad indexada (UI) o con el dólar en un periodo corto dado, sino hay que ver la evolución.

El BHU tiene gente muy entrenada en el área recupero que permanentemente está comunicándose con la gente que tiene cierto atraso para que no sea tan grande y después la única solución no sea el remate.

“El liberalismo tiene que tener un aspecto muy importante que es el de la consideración hacia todos los habitantes”

Uno de los aspectos más importantes del costo de la vivienda son los impuestos. Para promover la vivienda hay que bajar los impuestos. Si uno compra un apartamento, mejora y lo quiere vender, tiene que pagar IRPF, IT de ambos lados, lo que confluente en bajar el precio. Hay que bajar los impuestos a las transmisiones en las viviendas existentes y, en algo que sí se ha mejorado, bajar los

impuestos en las viviendas que se están construyendo como se hace con promociones en zonas donde existen servicios.

¿Cuál es tu visión acerca de las normas sobre alquileres sin garantías que establece la ley de urgente consideración ya promulgada?

Estoy totalmente de acuerdo con las disposiciones que estableció respecto al desalojo rápido con los alquileres sin garantía. Hay muchísima gente que no tiene garantía. Muchas veces se piden 3 o 5 meses de alquileres, es mucha plata para alguien que vive de un sueldo. Y también es pesado para el dueño cuando no puede sacar a la gente que no le está pagando, porque sigue abonando contribución inmobiliaria, patrimonio, etc.

¿Puede tener algún impacto para el BHU que se quiten las garantías?

Sí, nosotros tenemos un área de garantías y quizás tengamos una disminución allí. Con respecto a la compra no creo. Lo que sí hay programas nuevos, de gente que está haciendo leasing las viviendas y es algo que está bueno seguir explorando.

Desde que se abrió la competencia para el BHU en 1996, ¿cuál es el balance?

Ha ido subiendo y bajando, según los momentos. Pero tenemos una porción importante del mercado. Lo que nos falta un poco es publicidad. Hoy todo el mundo tiene una cuenta de banco y uno tiene una cierta fidelidad con aquel. En cambio, al BHU hay que ir exclusivamente para eso. Tendríamos que ser un poco más agresivos en la manera de llegar a la gente. Pero es cuesta plata y estamos en un momento restrictivo.

¿Hay algún aprendizaje de las malas experiencias del pasado, del vaciamiento del banco?

Una de las cosas que veo que ocurrió era que se financiaba a los constructores promotores. Eso es muy malo porque después te quedás con una responsabilidad en relación a la construcción que no tiene sentido. Nosotros hacemos al revés ahora. A los promotores los recibimos y permitimos que pongan un cartel del BHU para que la gente se acerque, pero nosotros financiamos al particular y el riesgo del vínculo entre el promotor y el particular es entre ellos. Nosotros tenemos juicios muy importantes con respecto a épocas antiguas en que el banco financiaba al constructor.

Recientemente un fallo judicial fue favorable al BHU, en un litigio por 1.040 millones del grupo Barboni referido al predio de la Estación Central General Artigas. ¿Cómo lo recibieron?

Con alegría, sí. Y tenemos otros también. Todos de mucha plata.

Respecto al tema de la morosidad, has mencionado en una entrevista que ronda aproximadamente el 2% y que existe un importante lobby detrás que ejerce presión. ¿A qué te referís?

Hay un lobby impresionante que tienen, especialmente en el Parlamento, a través de un estudio muy importante del medio que no voy a nombrar que mueve sus vínculos.

Pero este no es un tema de lobby, sino de justicia y equidad. Ellos no reclaman que se les cambie de UR a UI de aquí y para el futuro. Lo que quieren es que se anulen los colgamentos, que son consecuencia de atrasos de los deudores que se permiten llevar al final, colaborando para que no perdieran sus casas. Si a través de un proyecto de ley se busca anular, quiere decir que la norma anterior no existió y por lo tanto qué pasa con todos los que ya terminaron de pagar sus créditos con sus colgamentos. Es de locos, realmente de locos. Lo que sí el banco hace es que si hay alguna

persona con dificultades, se le atiende. Pero no se puede anular algo que desde hace años está ocurriendo, con mucha gente que ha cumplido.

¿Te llamó la atención la declaración de la Institución Nacional de Derechos Humanos (INDDHH) que denunció que la situación de esos morosos era una “irritante injusticia”?

Yo considero que esa institución no debería existir. Como otras comisiones que se han creado estos últimos años. Y explico por qué. La base de la república en términos conceptuales políticos es la división de poderes. El tema de la protección de los derechos es una competencia del Poder Judicial. Todos los derechos los debe proteger éste, por eso estoy en desacuerdo con que exista una institución que no tiene raigambre constitucional y es creada de la nada, en base, otra vez, a un lobby muy fuerte de gente que quiere ver protegidos más que sus derechos sus aspiraciones.

Si considero esto, mucho más que no deberían inmiscuirse en temas de crédito. No es de su competencia.

¿Tienen proyectos comunes con el Ministerio de Vivienda?

Hay dos temas que son muy importantes. En términos generales damos el 80% del monto que vale la vivienda. A veces el ministerio tiene un fondo de garantía que puede garantizarle al BHU un 10% más por encima de la hipoteca y eso hace que la persona que va a comprar la casa tenga hasta el 90% financiado.

También tenemos con la Agencia Nacional de Vivienda (ANV) varios aspectos que son de los anteriores a 2008 y fuimos a hablar para coadyuvar, porque si bien jurídicamente nos separaron, los problemas vienen desde que estábamos juntos y hay que actuar por eso coordinadamente.

“La economía no se puede romper a pedazos”

En el marco de la pandemia el BHU ha tomado medidas de facilidades de pago. ¿Cuál ha sido la respuesta?

Fue muy buena. La primera medida se bajó el 50% de la cuota y se difirió sin intereses, pero con ajuste hacia el final de cada crédito. Cuando yo entré hicimos lo mismo con el 25% de la cuota. Todos los bancos tomaron alguna medida, quizás no general como el BHU, por una razón muy simple y es que en estos momentos de crisis tan severa y abrupta la economía no se puede romper a pedazos. Si tu dejás que se caigan todos y se quiebra la cadena de pagos, no gana nadie.

La otra vez me dijeron en forma crítica “qué generosa que sos” y bastante me fastidió. Respondí que a mí no me van a enseñar sobre el uso de los dineros públicos porque cuando intervine fue justamente para cuidar esos dineros y tratar de que el costo del Estado impacte menos en los impuestos de todos. Y segundo que la alternativa de una morosidad enorme es mucho más gravosa porque no gana nadie y el banco tampoco recibe el ganado. Cuando alguien se ve asfixiado y ve que no puede pagar, no paga. En cambio, con financiamiento hace el esfuerzo.

No es que a uno no le interesen los dineros públicos, al revés. Además, se trata de apoyar las directivas generales del gobierno, que comparto, pero también es evitar el mal mayor.

<https://www.xn--lamaana-7za.uy/actualidad/casilda-echevarria-todos-queremos-tener-un-techo-propio/>