

ACCIONES Y MEDIDAS DE LA BANCA DE DESARROLLO

INFORME N°12

**ARGENTINA: "El campo es el primer sector que aporta los dólares sin pedirlos"
BAPRO ya superó los 20 millones de pesos en créditos otorgados
El Bapro Relanza los Consejos Consultivos para Apuntalar Proyectos Productivos**

**BRASIL: EL Gobierno Inyectará R\$115 millones (US\$21 millones) en BDMG
BDMG anuncia un aumento del 91% en los desembolsos en los últimos 30 días y
nuevos recursos para minimizar el impacto de Covid-19**

**El crédito BRDE garantiza el mantenimiento de 11,000 empleos en Paraná
La línea de emergencia BNDES para pequeñas empresas alcanza R\$2,000 millones
(US\$364.3 millones) en aprobaciones**

**BNDES apoya el crédito digital para micro y pequeñas empresas sin acceso a
financiamiento en el sistema bancario
Banco do Nordeste ofrece crédito de emergencia a una tasa del 2.5% anual**

**COLOMBIA: IDEA ha dado alivios por \$12.500 millones (US\$3.1 millones) a municipios
en Antioquia ante Covid-19**

**COSTA RICA: Programa de financiamiento auxiliará a micro y pequeños empresarios
cartagineses**

**CHILE: Garantía estatal de fondo para PYME tendría que ser respaldada por cartera de
créditos**

**ECUADOR: Alternativas para préstamos al día y en mora: BIESS Difunde Soluciones de
Pago para Hipotecarios**

**HONDURAS: Banhprovi coloca 40 millones de lempiras (US\$1.6 millones) para
rehabilitarlas micro y pequeñas empresas**

PERU: Más de 79,000 mypes son beneficiadas con Fondo de Apoyo Empresarial

**PARAGUAY: La AFD ya desembolsó G.143.000 millones (US\$22.2 millones) en
préstamos**

BNF desembolsó en servicios US\$95 millones en primer cuatrimestre del año

**PORTUGAL: Crecimiento en Portugal: IFD y FEI lanzan un programa de €100 millones
centrado en el crecimiento y capitalización de las Pyme y Midcaps portuguesas**

**URUGUAY. Ferrer: "El BROU tiene que dar soporte a mantener los motores
encendidos, no en el salvataje de empresas"**

- **ARGENTINA**

BICE

Financiamiento Ante la Emergencia: Ciclo de Reuniones con más de 500 Pymes de Distintas Regiones

Novedades, 5 de mayo de 2020

El equipo de BICE, encabezado por José Ignacio de Mendiguren, llevó adelante durante las últimas semanas un ciclo de reuniones con cámaras empresarias de distintos puntos del país. Tuvieron como objetivo analizar las distintas formas de acceso al financiamiento en el marco de la pandemia.

“Salimos a contar lo que estamos haciendo y sobre todo a escuchar la situación de las empresas pymes de distintos puntos del país. A pesar de la situación dramática por el freno casi total de la actividad, la mayoría sigue pensando en cómo encarar el día después de la pandemia. Nuestro rol es aportar un esquema de apoyo financiero mientras dure la emergencia y ayudarlos a emprender la etapa que viene”, expresó el Presidente de BICE.

Se realizaron cuatro convocatorias para exponer las distintas líneas de capital de trabajo disponibles para las pymes en virtud de la actual emergencia sanitaria internacional. Los encuentros se realizaron en forma remota y participaron más de 500 representantes de cámaras y uniones empresariales de Buenos Aires, Santa Fe y Córdoba, además de una reunión con la agrupación UIA Joven.

El foco de las consultas estuvo puesto en los créditos de corto plazo que ofrece el banco y en la operatoria del Fondo de Garantía (FoGar) del Ministerio de Desarrollo Productivo, que aportó \$30.000 millones (US\$455 millones) para garantizar préstamos por \$120.000 millones (US\$1,827 millones) dirigidos a Mipymes para el pago de las nóminas salariales. De Mendiguren estuvo acompañado en los encuentros por distintos directivos de BICE, entre ellos el Gerente General Gabriel Vienni; el Director de Comercial, Marco Ratti; el gerente de Canal Especializado, Juan Cruz Malbrán y Comercial, Marcelo Faramián.

<https://www.bice.com.ar/novedades/500pymes/>

"El campo es el primer sector que aporta los dólares sin pedirlos"

Revista Chacra, 7 de mayo de 2020

En una entrevista exclusiva concedida a ChacraTV, el presidente del Banco de Inversión y Comercio Exterior, Jose Ignacio de Mendiguren, dio presiones sobre la situación económica en tiempos de pandemia, el rol del banco, de las pymes y de la agroindustria.

De Mendiguren sostuvo que el objetivo de la entidad que conduce en el mediano y largo es ser una gran banca de desarrollo.

"Estamos haciendo punta con la baja de tasas para la producción y hemos impulsado una línea de créditos para capital de trabajo que nunca antes tuvo el BICE", afirmó

Sobre las pymes remarcó que necesitan oxígeno de corto plazo, que el financiamiento es indispensable para que puedan continuar y que la decisión política de asistencia está tomada pero que aún falta llegar con la fluidez necesaria.

"En el corto plazo debimos salir a atender las urgencias por la pandemia".

El titular del BICE remarcó que el primer insumo de una economía capitalista es el crédito y por eso "apuntamos a financiar a toda la cadena y no sólo a la producción primaria", contó.

"El campo es el primer sector que aporta los dólares sin pedirlos y junto a la industria tiene un rol fundamental para el desarrollo porque una de las primeras etapas del agregado de valor es la relación entre ambas"

Sobre el comercio exterior afirmó que se quiere apuntalar el proceso de exportación con mayor valor agregado y que Argentina y Brasil tienen un rol protagónico ante el Sudeste Asiático.

<https://www.revistachacra.com.ar/nota/34137-el-campo-es-el-primer-sector-que-aporta-los-dolares-sin-pedirlos/>

BAPRO

BAPRO ya superó los 20 millones de pesos en créditos otorgados Agenhoy, 5 de mayo de. 2020

En lo que va del año, la institución, asistió a unas 7.500 Pymes. Son créditos con tasas del orden del 24%.

De acuerdo con el análisis del perfil de las empresas, el 20% de los tomadores fueron nuevos clientes de Banco Provincia. Es decir que la entidad logró incorporar a su cartera unas 1,500 Pymes que no tenían productos contratados, pero ahora eligieron vincularse a la banca pública por la nueva oferta crediticia.

"Creemos que llegó la hora que el banco vaya al encuentro de los sectores productivos y no esperar que las empresas vengan al banco", aseguró el presidente la entidad, Juan Cuattromo. "Asumimos el desafío de ampliar la oferta a nuevas empresas y para eso la clave es ser competitivo y conocer las necesidades de cada sector".

Según los datos que informó la entidad, \$17.800 millones (US\$272 millones) fueron otorgados a través de 85 mil operaciones de créditos entre más de 5 mil empresas. Se trata de las líneas del programa RePyME lanzado en enero último y que tienen tasas de interés de entre 20 y 25% para descuento de cheques, capital de trabajo, financiación de exportaciones y refinanciación de deudas. Y ahora sumó una nueva variante al 24% para el pago de haberes, con 12 meses de plazo.

El 33% de estos créditos se otorgaron en el Gran Buenos Aires, sobre todo en el corredor Norte, seguido por la Ciudad de Buenos Aires y otros centros económicos destacados como Bahía Blanca y Tandil. El 38% fueron Pymes vinculadas a la agroindustria, en tanto que los comercios alcanzaron el 27% y la industria representó el 21% de los préstamos.

Por otro lado, Banco Provincia también lleva adelante un programa de emergencia sanitaria, donde se acordaron descubiertos en cuenta corriente por \$2200 millones (US\$ millones). Esta línea que arrancó ni bien se determinó la cuarentena ya fue elegida por más de 2.200 Pymes, que se financiaron a 90 días con una tasa de 24% para garantizar los haberes de las y los trabajadores y evitar el quiebre en la cadena de pagos.

<http://agenhoy.com.ar/bapro-ya-supero-los-los-20-millones-de-pesos-en-creditos-otorgados/>

El BAPRO Relanza los Consejos Consultivos para Apuntalar Proyectos Productivos Grupo La Provincia-8 de mayo de 2020

El Banco de la Provincia de Buenos Aires (Bapro) anunció hoy que la semana próxima se relanzarán los Consejos Consultivos Regionales para apuntalar proyectos productivos, en un contexto particular por las restricciones que impone la pandemia del coronavirus.

El primer encuentro será con modalidad virtual y participarán representantes de actividades económicas del partido bonaerense de Morón y la zona oeste del conurbano, junto a autoridades del Gobierno provincial, municipal y de la entidad financiera pública.

El ciclo de encuentros tendrá una agenda de trabajo preestablecida por zona y actividad y asistirán dirigentes de las cámaras del agro, la industria, el comercio y los servicios; integrantes del sistema tecnológico y científico; y autoridades de organismos provinciales y municipales.

"Si bien la pandemia y la crisis nos obligan a redoblar esfuerzos, eso no cambia los objetivos que fijó el Gobernador para el Bapro, que son acompañar el desarrollo productivo bonaerense", afirmó el presidente de la entidad, Juan Cuattromo.

En esa línea, destacó que "en 2020 la banca pública bonaerense asistió a unas 7.500 Pymes por más de \$20,000 millones (US\$307.3 millones) con tasas del 24%, entre las líneas de préstamos del programa RePyME y la financiación especial por la emergencia sanitaria". (Télam

<https://www.grupolaprovincia.com/economia/el-bapro-relanza-los-consejos-consultivos-para-apuntalar-proyectos-productivos-491414>

- **BRASIL**

BDMG

EL Gobierno Inyectará R\$115 millones (US\$21 millones) en BDMG

Diario do Comercio, 9 de mayo de 2020

Juliana Siqueira

El Banco de Desarrollo de Minas Gerais (BDMG) recibirá aproximadamente R\$115 millones (US\$21 millones) del gobierno estatal. La Gaceta Oficial del Estado de Minas Gerais publicó, el 30 de abril, la apertura de un crédito suplementario por este monto, y las fuentes confirmaron a DIÁRIO DO COMÉRCIO que se trata de una inyección de fondos en el banco. BDMG no hizo comentarios al respecto.

Además de este recurso, a principios de marzo, el presidente de BDMG, Sergio Gusmão, firmó un acuerdo con Fonplata, un banco multilateral de desarrollo compuesto por Argentina, Bolivia, Brasil, Paraguay y Uruguay.

La asociación prevé, hasta el final de este semestre, la disponibilidad de US\$36 millones, durante un período de hasta ocho años, para que BDMG financie las ciudades mineras.

<https://diariodocomercio.com.br/financas/governo-vai-injetar-r-115-mi-no-bdmg/>

Zema anuncia crédito de R\$1.100 millones (US\$200.4 millones) a micro y pequeñas empresas a través de BDMG

O Tempo, 8 de abril de 2020

La tasa de interés cobrada será del 0,83% y los empresarios tendrán un período de gracia de seis meses; Las empresas que ganan hasta \$4,8 millones (US\$0.87 millones) por año son elegibles para financiar

Alex Bessas

En un comunicado el miércoles (8), el gobernador de Minas Gerais, Romeu Zema (Novo), anunció que las micro y pequeñas empresas en el Estado tendrán acceso a una línea de crédito de R\$1,100 millones (US\$200.4 millones), disponible a través del Banco de Desarrollo de Minas Gerais (BDMG): el anuncio se realizó junto con el presidente de la entidad, Sérgio Gusmão.

Las empresas de todos los sectores con ingresos de hasta R\$4,8 millones (US\$0.87 millones) por año pueden obtener financiación. La tasa de interés cobrada será del 0,83% y los empresarios tendrán un período de gracia de seis meses. El objetivo, explica Gusmão, es proporcionar a las empresas liquidez para apoyar la crisis causada por la nueva pandemia de coronavirus. Las partes interesadas pueden simular y contratar el préstamo a través de las plataformas digitales del banco.

La medida contracíclica se ha denominado BDMG Solidário y se centra en atender a 735,000 micro y pequeñas empresas, que corresponden a una cuarta parte del Producto Interno Bruto (PIB) de Minas Gerais y al 60% de los empleos en el Estado, según información de Sebrae-MG.

El banco estatal también revisó las reglas para otro programa, anunciado el 16 de marzo, dedicado específicamente a las micro y pequeñas empresas del sector de la salud. Ahora, solo necesitan el registro electrónico en el Servicio de Impuestos Federales para solicitar crédito, eliminando la necesidad de otros documentos.

También se ha revisado otro programa anunciado el 24 de marzo, dedicado al sector turístico, que alcanza hasta 70 sucursales comerciales. Este grupo de empresas ahora tiene un período de gracia extendido, que alcanza los 12 meses, para el pago de financiamiento por parte de BDMG.

En otro frente, se lanzó un programa de renegociación de deuda. Los empresarios morosos podrán posponer las cuotas por hasta 90 días, "permitiéndoles atravesar el período más crítico de la crisis", explica Gusmão.

Zema advirtió que "serán necesarias muchas más (acciones)". "Ya le advertí a Sérgio (Gusmao) que esto no es suficiente, que necesitamos más recursos para las micro y pequeñas empresas. Espero aliviar esta triste situación en la que vivimos", dijo el gobernador de Minas.

<https://www.otempo.com.br/cidades/zema-anuncia-credito-de-r-1-1-bilhao-para-micro-e-pequenas-empresas-via-bdmg-1.2322519#>

BDMG anuncia un aumento del 91% en los desembolsos en los últimos 30 días y nuevos recursos para minimizar el impacto de Covid-19

Sala de Prensa, 7 de mayo de 2020

BDMG anuncia un aumento del 91% en los desembolsos en los últimos 30 días y nuevos recursos para minimizar el impacto de Covid-19.

El desempeño refleja el plan de acción anunciado el 8/4 por el gobernador; los recursos del fondo "MG Investe" reforzarán la sostenibilidad financiera del Banco para enfrentar la pandemia

Un mes después del anuncio del plan de acción para apoyar al emprendedor de Minas Gerais a enfrentar los desafíos de Covid-19, el Banco de Desarrollo de Minas Gerais (BDMG) explica un aumento en sus desembolsos. Del 8 de abril al 7 de mayo, el Banco

desembolsó aproximadamente R\$93 millones en crédito a micro, pequeñas, medianas y grandes empresas, además de municipios, un aumento del 91% en relación al mismo período de 2019. En el acumulado de 2020, del 1 de enero al 7 de mayo, los desembolsos crecieron un 35%, alcanzando R\$511 millones (US\$93 millones).

El número de clientes atendidos en los últimos 30 días fue de 875, un 76% más en comparación con el mismo período del año pasado. En el resultado acumulado del año, el número de clientes creció un 18%, llegando a 2350. Actualmente, BDMG tiene al menos un cliente activo en el 85% de los municipios de Minas Gerais. "Este desempeño expresa el papel de BDMG, como banco de desarrollo, de actuar de manera anticíclica con un conjunto de acciones efectivas para minimizar los impactos socioeconómicos de esta pandemia", dice el presidente del Banco, Sergio Gusmão.

El plan, anunciado el 8 de abril por el gobernador Romeu Zema y el presidente del Banco, cubrió cuatro acciones reparativas: 1) posibilidad de renegociar las deudas de la compañía con el Banco; 2) reducción de las tasas de interés, con un doble período de gracia, para las PYME en todos los sectores económicos y en todos los municipios de Minas Gerais (programa BDMG Solidário); 3) procesos de racionalización (dispensación de documentos) para micro y pequeñas empresas del sector salud; 4) un aumento de R\$100 millones (US\$18.2 millones) en el límite de crédito disponible a través del Fondo de Garantía de Inversión (FGI), del BNDES.

Estas cuatro acciones se agregaron a otras dos acciones, con un enfoque preventivo y de emergencia, que se anunciaron en marzo: la apertura de tres líneas de crédito específicas para empresas de todos los tamaños en el sector de la salud; y reducir las tarifas y mejorar los plazos para las micro y pequeñas empresas en el sector turístico (incluye bares y restaurantes).

MÁS RECURSOS

Minas Gerais tendrá más recursos para combatir los impactos causados por la pandemia de Covid-19. El refuerzo provendrá del Fondo de Inversión del Estado de Minas Gerais (MG Investe), aprobado en 2017 por la Asamblea Legislativa, pero que solo fue regulado por el Decreto 49.939, firmado por el Gobernador Romeu Zema a fines de abril. Inmediatamente, R\$50 millones (US\$9.1 millones) estarán disponibles para las acciones de BDMG para ayudar a las empresas frente a la difícil situación impuesta por el nuevo coronavirus. Para diciembre, la expectativa es que se pondrán a disposición otros R\$20 millones (US\$ millones).

Los fondos provienen del antiguo Fondo de Incentivos para el Desarrollo (FINDES), que se extinguió en 2017 para un nuevo financiamiento, pero con un pronóstico de los flujos de retorno del financiamiento otorgado hasta 2034. "Ahora, el Banco puede volver a poner a disposición los montos para el nuevo financiamiento, o incluso, además, garantizar operaciones de crédito, fortaleciendo su sostenibilidad financiera en un momento en que los empresarios necesitan mucha ayuda", destaca el presidente de BDMG, Sergio Gusmão.

<https://www.bdmg.mg.gov.br/sala-imprensa/?tab-release>

Covid-19: BDMG extiende condiciones de crédito fáciles para micro y pequeñas empresas dirigidas por mujeres

Sala de prensa, 22 de abril de 2020

La tarifa inicial de solo 0.80% por mes se extenderá hasta el 30 de junio; el período de gracia se duplica.

El Banco de Desarrollo de Minas Gerais (BDMG) anuncia la extensión de condiciones especiales de financiamiento en su línea de crédito de Minas Gerais, dirigida a micro y pequeñas empresas lideradas por mujeres. Las tasas de interés iniciales, reducidas a solo 0.80% por mes y válidas, antes, solo en marzo ("Mes de la Mujer"), ahora son efectivas hasta el 30 de junio. El período de gracia se ha duplicado de tres meses a seis meses, y el financiamiento se puede pagar en hasta 48 cuotas fijas. La iniciativa es una de las acciones del Gobierno de Minas Gerais, a través del BDMG, para minimizar los impactos socioeconómicos de la pandemia de Covid-19.

Las empresas mineras con una participación de capital femenino equivalente a más del 50% del capital social pueden acceder al crédito durante al menos seis meses. "Estas condiciones más accesibles refuerzan el compromiso de BDMG de apoyar el emprendimiento femenino en Minas Gerais en este momento de los desafíos causados por la pandemia. Queremos estimular aún más las oportunidades para la igualdad de género en nuestra sociedad, alineando el perfil de nuestro financiamiento con los Objetivos de Desarrollo Sostenible propuestos por la ONU", dice el presidente de BDMG, Sérgio Gusmão.

La iniciativa está en línea con la declaración hecha este mes por Phumzile Mlambo-Ngcuka, subsecretario general de la ONU. Continuó afirmando que "(...) las líneas de ayuda para mujeres deben considerarse un servicio esencial para todos los países, con financiación específica y amplios esfuerzos para crear conciencia sobre su disponibilidad". La subsecretaria general, que también es directora ejecutiva de ONU Mujeres, también destacó la situación de las pequeñas empresas: "(...) estas compañías están sufriendo y necesitan apoyo económico, pero las compañías encabezadas por mujeres tienen menos capacidad financiera para tratar la crisis y obtener autofinanciamiento", dijo.

Para contratar crédito, los empresarios pueden hacer una simulación de una manera ágil y no burocrática a través de la plataforma BDMG Digital, disponible en el sitio web del banco: www.bdmg.mg.gov.br, o buscar en los diversos corresponsales bancarios del Banco. presente en todas las regiones del estado.

Contexto más grande

Esta acción se suma al plan anunciado por el Gobierno de Minas Gerais, el 8 de abril, para apoyar a micro y pequeños empresarios mineros, a través de BDMG, en Covid-19 veces. Se prevén desembolsos de aproximadamente R\$1,100 millones (US\$200.4 millones) para el segmento en 2020. Entre las acciones anunciadas, existe la posibilidad de renegociar las deudas de los clientes en incumplimiento con el Banco; la reducción de las tasas de interés para micro y pequeñas empresas, en general; agilizar los procesos (dispensar documentos) y ampliar en R\$100 millones (US\$18.2 millones) el límite de crédito disponible a través del Fondo de Garantía de Inversión (FGI) de BNDES. Aún en el contexto de Covid-19, BDMG también anunció condiciones crediticias facilitadas especialmente para los sectores de salud y turismo.

<https://www.bdmg.mg.gov.br/sala-imprensa/page/2/?tab-release#>

BRDE

El crédito BRDE garantiza el mantenimiento de 11,000 empleos en Paraná Noticias, 4 de mayo de 2020

Desde el 23 de marzo, el Banco de Desarrollo Regional del Extremo Sur (BRDE) ha registrado más de 1,500 solicitudes de crédito y financiamiento de compañías en Paraná, que buscan recursos para mantener el flujo de caja de las compañías y mitigar los efectos de la crisis causada por la pandemia de coronavirus.

Las solicitudes totalizaron R\$2.900 millones (US\$528.2 millones), un número récord de pedidos que alcanzó tres veces el número total de pedidos durante 2019. Durante el mismo período, se liberaron más de R\$193.7 millones (US\$35.3 millones), casi la mitad para micro, pequeñas y medianas empresas. Se estima que estos créditos garantizan el mantenimiento de más de 11,000 empleos, entre micro y pequeñas empresas, cooperativas e industrias en el Estado.

El desempeño de BRDE en Paraná ocurre a través del Programa Recupera Sul, que busca apoyar la recuperación de la economía en los estados de Paraná, Santa Catarina y Rio Grande do Sul, después de la nueva crisis de coronavirus.

En Paraná, con el apoyo del Gobierno del Estado, el Programa Recupera Sul tiene como objetivos principales la protección del empleo y la ayuda de empresas de los principales sectores afectados por la crisis, ofreciendo reducción de tasas de interés, simplificación de procesos, flexibilidad de garantías y pulverización. crédito a través de entidades asociadas.

“Nuestra principal preocupación es trabajar para que sea posible mantener empleos y garantizar los ingresos de la población de Paraná. Por esta razón, el criterio principal para que las empresas busquen financiamiento de BRDE fue la garantía de que intentarían, al máximo, mantener ocupadas las vacantes de empleo”, explicó el gobernador de Paraná, Ratinho Junior.

REGISTRO - Señala que los 1,500 pedidos, que totalizan R\$2.900 millones (US\$528.2 millones), representan un registro de demandas espontáneas y, también, un salto significativo, ya que lo registrado en poco más de un mes corresponde a tres veces del volumen total Las demandas del año pasado.

“BRDE ha agregado esfuerzos para poder satisfacer las demandas de la manera más ágil posible. Hasta ahora, aproximadamente el 97.2% de las solicitudes han recibido comentarios, ya sea para solicitar la documentación inicial, que dará seguimiento a la solicitud, o para informar que no hubo calificación”, explica Wilson Bley.

"Entendemos que este momento de incertidumbre y crisis generalizada requiere una dedicación adicional de nuestra parte e incluso tratar de atraer nuevos fondos para que podamos atender la mayor cantidad posible de solicitudes", dice.

MÁS EFECTOS: con registros y aumentos expresivos en pedidos y solicitudes, BRDE también ha sentido otro efecto secundario de la crisis causada por Covid-19: se han extendido más de R\$1.050 millones (US\$191.3 millones) en contratos. Otro punto destacado está relacionado con la aprobación del crédito en 2020: entre el 1 de enero y el 27 de abril, se aprobaron más de R\$536 millones (US\$98 millones) en crédito.

Hasta ahora, Agência Paraná do BRDE ha liberado más de R\$93,7 millones o US\$17.1 millones (de los cuales casi la mitad se asignó a micro, pequeñas y medianas empresas).

Además de las nuevas contribuciones, BRDE también extendió los pagos de contratos activos con empresas de todos los tamaños durante 6 meses, con prioridad a los contratos con micro y pequeñas empresas.

El saldo de los contratos extendidos asciende a más de R\$800 millones (US\$146 millones) y los clientes solo realizarán pagos nuevamente en octubre de este año.

<https://www.brde.com.br/noticia/credito-do-brde-garante-manutencao-de-11-mil-empregos-no-parana/>

BRDE tiene programa de startups

Baguete, 4 de mayo de 2020

La iniciativa será puesta en marcha por el acelerador Ventiur en asociación con Aliança pela Inovação.

El Banco Regional de Desenvolvimento do Extremo Sul - BRDE acaba de lanzar un programa de aceleración de inicio, con el objetivo de encontrar 10 empresas que puedan marcar la diferencia en un escenario económico posterior a Covid-19.

Llamada BRDE Labs, la iniciativa será puesta en marcha por Ventiur, un acelerador de Rio Grande do Sul que se encuentra entre los principales del país, y busca empresas con soluciones para agronegocios, salud, industria 4.0, Internet de las cosas (IoT), TI, energía, educación, logística y medio ambiente. La inscripción se extiende hasta fin de mes.

La propuesta de Ventiur se presentó en asociación con Aliança Pela Inovação, un movimiento para mejorar el ecosistema tecnológico en Porto Alegre liderado por UFRGS, Unisinos y PUC-RS.

Las tres universidades ofrecerán tutoría e indicaciones de profesionales para colaborar con el programa, además del espacio físico en sus parques tecnológicos para algunas acciones de BRDE Labs.

Las startups que se inscriban en BRDE Labs pasarán entrevistas y desafíos en línea. La aceleración debería ocurrir de agosto a noviembre de 2020.

Se ofrecerán eventos en línea (vidas) con economistas, sociólogos y otros profesionales, para analizar el comportamiento del consumidor en el escenario posterior al coronavirus, las nuevas necesidades, demandas y problemas a resolver en el nuevo contexto.

La expectativa es que parte de las actividades se realizarán en persona, en Porto Alegre. Con este fin, las nuevas empresas en el interior de Rio Grande do Sul recibirán un subsidio para viajes, alojamiento y comida.

Al final del programa, las tres mejores nuevas empresas recibirán un premio BRDE, además de la posibilidad de financiación adicional de la red de inversores de Ventiur y / o fondos respaldados por el banco.

"BRDE ya actúa fuertemente en el fomento de la innovación a través del financiamiento directo o la participación en fondos de inversión. Sin embargo, estas iniciativas están dirigidas a empresas más consolidadas. Con BRDE Labs, tenemos la intención de llegar a los empresarios en una etapa temprana, que aún no están listo para recibir contribuciones de un fondo o incluso un préstamo ", explica Mauricio Mocelin, superintendente de BRDE en Rio Grande do Sul.

Ventiur fue el primer acelerador de startups en Rio Grande do Sul, iniciando operaciones en 2013. Hasta ahora, ha prospectado y evaluado directamente más de 2,000 startups, pre-acelerado 166 proyectos en la etapa Warmup y acelerado 45 startups.

Como caso de éxito, destacamos la venta de la startup Devorando a iFood, en 2016. De las startups que actualmente están en la cartera, aproximadamente el 30% recibió nuevas

rondas de inversión pública o privada. En total, se recaudaron aproximadamente R\$20 millones (US\$3.6 millones) con el apoyo del acelerador.

El acelerador tiene experiencia en proyectos que involucran empresas y universidades.

El año pasado, ayudó a hacer factible una iniciativa del Instituto Hélice con UCS para acelerar nuevas empresas en Serra Gaúcha.

<https://www.baguete.com.br/noticias/04/05/2020/brde-tem-programa-de-startups>

BNDES

La línea de emergencia BNDES para pequeñas empresas alcanza R\$2,000 millones (US\$364.3 millones) en aprobaciones

Noticias, 8 de mayo de 2020

BNDES Crédito Pequenas Empresas ha servido a casi cinco mil empresarios, empleando a 124 mil personas.

El monto total aprobado en acciones contra los efectos de Covid-19 por el BNDES supera los R\$10,000 millones (US\$1,822 millones).

El jueves (7), el Banco Nacional de Desarrollo Económico (BNDES) alcanzó la marca de R\$2,000 millones (US\$364.3 millones) en aprobaciones de financiamiento para micro, pequeñas y medianas empresas (MPME) en acciones relacionadas con medidas de emergencia para combatir coronavirus. Por lo tanto, la línea de crédito de BNDES Small Business ya alcanzó el 40% del volumen de pronóstico total, R\$5,000 millones (US\$911 millones) para uso gratuito de las empresas. El Banco estima que se podrían mantener 124,000 empleos con estos recursos en medio de la crisis.

El volumen de aprobaciones se ha acelerado en los últimos días, con un promedio diario de R\$135 millones (US\$24.6 millones) esta semana, hasta el jueves. La línea ya ha beneficiado a casi cinco mil clientes, en 5.330 operaciones. Del volumen total de recursos aprobados hasta el momento, el 70% está destinado a empresas medianas, el 24% a pequeñas empresas y otro 6% a microempresas.

El principal sector económico cubierto fue el comercio y los servicios, con el 80,5% de los recursos. La industria manufacturera (19%) y los agronegocios (0.5%) completan la lista. El volumen diario de aprobaciones alcanzó R\$172 millones (US\$31.3 millones), un aumento del 7% en relación con los primeros mil millones de aprobaciones (que se produjo el 22 de abril).

Con estos valores de la línea de crédito para pequeñas empresas, BNDES también lanzó el monto total de R\$10,000 millones (US\$1,822 millones), agregando las líneas de emergencia que se lanzaron en los últimos 45 días. Entre los aspectos más destacados, también están los montos de R\$2,300 millones (US\$ 419 millones) aprobados en pagos automáticos indirectos de parada, realizados a través de un agente financiero, y R\$4,700 millones (US\$856 millones) para la parada de operaciones realizadas directamente con BNDES.

BNDES en la lucha contra los efectos económicos del coronavirus: BNDES Crédito Pequenas Empresas ofrece crédito rápido, ágil y flexible a micro, pequeños y medianos empresarios (empresas con ingresos de hasta R\$300 millones por año, unos US\$54.6 millones). La operación se realiza a través de la red de agentes financieros asociados, públicos y privados. La línea tiene un presupuesto de R\$5,000 millones (US\$911

millones), ofreciendo financiamiento por un monto de hasta R\$70 millones por año, unos US\$12.8 millones con un período de gracia de 24 meses y un plazo de pago de hasta 60 meses. No es necesario justificar la asignación de estos recursos.

Para ayudar a los empresarios, BNDES ofreció una serie de instalaciones, como videos explicativos y una página en su sitio web con tablas donde se pueden encontrar los agentes que ofrecen la línea y la tasa promedio operada por sector y estado.

Las acciones de emergencia del BNDES para combatir los efectos de la crisis resultante del nuevo coronavirus que ya se han anunciado están disponibles aquí¹.

BNDES apoya el crédito digital para micro y pequeñas empresas sin acceso a financiamiento en el sistema bancario

Noticias, 7 de mayo de 2020

- El uso de tecnología y canales no bancarios tiene como objetivo ayudar a los pequeños empresarios a superar los efectos de la crisis.
- Al menos tres de cada cuatro préstamos deben ser a mediano plazo, dando un impulso a los clientes finales.

Habrará una selección de fondos de crédito con criterios de impacto social, costo y plazo.

Ante el escenario de una mayor restricción crediticia en el sistema bancario tradicional con la nueva pandemia de coronavirus, el Banco Nacional de Desarrollo Económico y Social (BNDES) apoyará con iniciativas de hasta R\$4,000 millones (US\$729 millones) que ofrecen crédito a través de medios alternativos en el extremo micro y pequeño. empresas (Mype), además de microempresarios individuales (MEI).

El jueves 7 se lanzó una convocatoria pública para la selección de fondos de crédito destinados a estos públicos. El objetivo es proporcionar financiamiento a empresas con poco o ningún acceso al crédito bancario, además de aumentar la oferta de canales de financiamiento y estimular aún más la competencia entre los agentes. El banco estima llegar a hasta 100,000 empresas con esta iniciativa. La inversión prevista por el BNDES está en línea con las iniciativas coordinadas por el Ministerio de Economía para combatir los efectos de la crisis de salud.

Mediante el anuncio, el BNDES fomentará la expansión de la oferta de crédito mediante el uso de medios no bancarios, como fintechs, canales electrónicos y redes de prestación de servicios ya existentes. Cualquier emprendedor que tenga acceso a un medio de pago, ya sea a través de una máquina POS, a través del mercado o a través de fintech, incluso si no está bancario, tendrá acceso a la financiación. El lanzamiento de la licitación está en

¹ https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home/imprensa/noticias/conteudo/linha-emergencial-do-bndes-para-pequenas-empresas-alcanca-r%24-2-bilhoes-em-aprovacoes/!ut/p/z1/zZTBcpswElZfphxlCSRs3BtNiNOYx9NpXRsuGQEC1IkCzk3efoK14e0aZzpZDxTLkLS8u3uL_3AFG5hKmjPK2q4FLSx8yQd38FTRTQnKxQj_wtB4TWekPUKQovAg5tjAHrhCRFMn34_u449FMb-Dbr5dDeLQg9-hSiMc2GUqWGSiYJ191x0hpt9fqzAQbVsmYN4qzQTHXWQklbnnHYOyqUwbF9IBzVc1BSwllumKCbvZgEKClw0oqilQbLdngnY2xGl6-0KbnlqcAv0OeCDjTS3ZsAuo0rKnuZ0NhamcFzApXETGxC9BMHYDQPy8BFOcBSDzXOyWCBFCi5MQZ5RKz-u0GfI9Jaw-4giF86vYJ9HCnU3xKeAMI7E1TF6uAcNNz9kBroXUrT3cz_Y4vy1DCvviRlewfuXxU8uiifkijfb3-H8xtmzerp5dWyslqasBFKeH2It6wqfi33S4NrXkHF_4wcPt_udeqVTUy-UPC0WGAyuLZiXTTI_22i7XxqjuvYMcdDgcRsd8o0r2o0ZbFWUrVFKboYeOG_a8k79xa9IZIf7EQdWu2wA_gO_IMslkue0fP9yB05BmD_gxZpufzlkKMg!/dz/d5/L2dBISEvZ0FBIS9nQSEh/

línea con una tendencia mundial de crear canales de crédito alternativos y con el propósito social de BNDES.

Se seleccionarán hasta diez fondos diferentes, divididos en dos tipos de enfoque: creadores de crédito y Pymes. Se pueden elegir hasta seis fondos de cada una de estas categorías. Entre los criterios de selección se encuentran las mejores condiciones para el prestatario final, como un menor costo y un plazo más largo.

Los fondos de origen invertirán recursos en operaciones de crédito a una base de clientes de una gran empresa (de origen) utilizando una plataforma electrónica, como empresas que gestionan mercados (sitios de ventas), sistemas de gestión o pagos electrónicos, como las máquinas. tarjetas ampliamente utilizadas por los comerciantes.

Estos fondos deben ofrecer crédito en el límite individual de hasta R\$200,000 (US\$36,430) por cliente y al menos el 75% de sus operaciones deben tener un plazo igual o mayor a 9 meses (incluido un período de gracia de 60 días). Como se espera que los responsables de estos fondos tengan una gran base de usuarios, la idea es ampliar la capilaridad del crédito a mediano plazo para los pequeños empresarios. El costo efectivo total para el cliente final será inferior al 3.5% por mes.

Entre las empresas que se beneficiarán se encuentran restaurantes que venden a través de canales digitales, personalmente y a través de la entrega, controladores de aplicaciones, pequeños comerciantes que operan con máquinas. Los préstamos, tan pronto como estén disponibles, deben ofrecerse a estas empresas directamente a través de los canales digitales en los que están registradas, ofreciendo agilidad y fácil acceso a los recursos.

Los fondos de las PymeE deben estar estructurados por un administrador registrado en la Comisión de Bolsa y Valores (CVM) y llevar a cabo operaciones de crédito a través de su propia plataforma electrónica o de empresas asociadas, como las fintech, por ejemplo. En este caso, la exposición máxima por cliente será de R\$2 millones (US\$364,299) y al menos el 75% de las operaciones deben tener un plazo igual o superior a 12 meses (con un período de gracia de 60 días). El costo final para el tomador del seguro no puede ser igual o superior al 4% por mes.

Cada fondo debe tener un capital mínimo de R\$100 millones (US\$18.2 millones) para participar en la selección y los fondos solo pueden invertirse en empresas en Brasil. BNDES puede tener una participación de hasta el 90% del capital de cada fondo, observando el límite de R\$500 millones (US\$91.1 millones) de cada uno.

Mipymes -Se estima que en Brasil hay alrededor de 13 millones de Mipymes. Considerando también a las personas que ejercen la actividad económica individualmente, este total puede superar los 20 millones. Según SEBRAE y FGV, entre 2006 y 2019, las micro y pequeñas empresas generaron aproximadamente 13.5 millones de empleos, mientras que las medianas y grandes cerraron 1.1 millones de empleos. Aunque las Mipyme son responsables de casi el 40% del PIB nacional, solo representan el 15% de los créditos activos en el Sistema Financiero Nacional, según datos del Banco Central de febrero de 2020. Esto significa que tienen menos acceso a este crédito más tradicional proporcionalmente a la más grande. La estructuración de fondos dirigidos a estas empresas busca contribuir a corregir este desequilibrio.

Servicios

Los gestores de fondos interesados en participar en la selección tienen 20 días hábiles para presentar sus propuestas. En el proceso de selección, se tendrán en cuenta criterios como el volumen de fondos recaudados, el costo del crédito para el cliente final, el impacto social y el plazo de las operaciones, entre otros.

Medidas de emergencia

La solicitud de fondos de crédito para micro y pequeñas y medianas empresas es la medida más reciente del BNDES para combatir los efectos económicos de la crisis resultante de la pandemia del nuevo coronavirus. Se une a otras iniciativas para hacer frente a la crisis, como la línea de emergencia para el sector de la salud, Matchfunding Saving Lives, crédito para la nómina, la expansión del crédito de trabajo para las Mipyme, la suspensión de pagos por operaciones ya contratadas y la transferencia de R\$20,000 millones (US\$3,643 millones) de PIS-Pasep a FGTS. Más información está disponible aquí².

Banco do Nordeste

Banco do Nordeste ofrece crédito de emergencia a una tasa del 2.5% anual

Noticias, 6 de mayo de 2020

Fortaleza (CE), 6 de mayo de 2020 - Banco do Nordeste está ofreciendo crédito a empresarios en su área de operación, en condiciones especiales, debido a la pandemia de Covid-19. Es posible financiar inversiones y capital de trabajo, con una tasa del 2.5% anual y la posibilidad de un período de gracia hasta el 31 de diciembre de este año.

El Banco también suspende las cuotas de financiamiento, vencidas y vencidas entre el 7 de enero y el 31 de diciembre de este año, y estas cuotas se pagarán a partir de 2021, de acuerdo con las características de cada operación.

La oferta de crédito tiene un enfoque especial en empresas comerciales y de servicios. Las entidades jurídicas que desarrollan actividades productivas no rurales, incluidas las cooperativas, pueden solicitar financiación. Con estas acciones, el Banco do Nordeste actúa para recuperar y preservar estos segmentos económicos.

Condiciones

Si la necesidad del empresario requiere inversiones en construcción, adquisiciones de bienes y servicios de capital y, también, capital de trabajo asociado, los límites son de hasta R\$200,000 (US\$36,430), según el perfil del cliente. El plazo de pago es de hasta 12 años, con la posibilidad de un período de gracia hasta el 31 de diciembre de 2020. Para otorgar financiamiento para inversiones, es necesario demostrar que el recurso se utilizará para enfrentar el contexto de calamidad generado por la difusión de Covid-19)

² https://www.bndes.gov.br/wps/portal/site/home/imprensa/noticias/conteudo/bndes-apoia-credito-digital-para-micro-e-pequenas-empresas-sem-acesso-a-financiamentos-no-sistema-bancario!/ut/p/z1/zZRNU9swEIZ_Sw8-biRiOTa9pZQPu6AcCg3xhVnLsr2d6COSEpf-epTAqVPIMAYd-mJrLT3v7kqvWM1uWW1wSz1GsgZXabysZ3cXx-enZ-KKX_DiWvD557wUN-UpP6-m7AerWS1NdHFgy8a0KtyRCZHiRu4JGR-sVhkn7bwyATNubCRJGDlurYlq09qM7xcCOksl0quWooWWeoq4AoceQZP0FhQ4td4ogwHUjhSR1AaUKoQLCB0ZNAkuFYm2gDGQqAQIUZoUhw92V26TILLuWsm4IKFDDD_AhEISQ0eVmAlG2rjqWosDtii0P11-k3f-aZ87S-PjRImSTK5yVyttiSGtmNsV6nHfn-ygrODilcTd-ocABfvC--fFe8EG_Ef91v_wsHKDIs6i9PLvuExTgAmc6y239oiJQA_Vyv63ny8c6Qv-KT_H9u5NTZfmWbx0tqbpq8Si30qlNe-cnGp_AQowsfM57xcRwn-9Qmvd1OGp8iLuXtrl-7ygJF9Vjf31IDDakifyKY07rK78H8_vQNvpw01Xjd6afXoorVfb7qPzwACmgTaA!!/dz/d5/L2dBISEvZOFBIS9nQSEh/

Para aquellos que necesitan construir y mantener inventarios, o incluso cubrir gastos con salarios y otras contribuciones, existe una oferta de hasta R\$100,000 (US\$18,215) en capital de trabajo, según el perfil del cliente. El plazo de pago alcanza los 24 meses, con un período de gracia hasta el 31 de diciembre de este año.

La contratación de operaciones de crédito en las condiciones establecidas por la línea de emergencia de FNE continúa mientras continúe el estado de calamidad pública reconocido por un acto del Gobierno Federal, limitado a la fecha límite del 31 de diciembre de 2020. Para obtener más información, visite: [www.bnb.gov.br / fne-emergencia](http://www.bnb.gov.br/fne-emergencia)³.

SEBRAE

Sebrae y Caixa lanzan una línea de crédito fácil para MEI y microempresas Edital Concursos Brasil, 9 de mayo de 2020

Las empresas beneficiadas deberían tener ingresos de hasta R\$4,8 millones (US\$0.87 millones) por año. Los beneficiarios tienen condiciones especiales de pago y menores intereses.

La pandemia de coronavirus y la consiguiente reducción de las actividades y el aislamiento social afectaron directamente el flujo de caja de las empresas. Los grupos más afectados fueron las micro y pequeñas empresas y los microempresarios individuales (MEI).

Para ayudar a estos empresarios a impulsar sus cuentas, el Servicio Brasileño de Apoyo a las Micro y Pequeñas Empresas (Sebrae) y Caixa Econômica Federal (CEF) lanzan una nueva modalidad de financiamiento de capital de trabajo.

Para esta línea de crédito, se pusieron a disposición R\$7,500 millones (US\$1,366 millones). El beneficio está garantizado por el Fondo de Garantía para Micro y Pequeñas Empresas (Fampe).

Crédito fácil para MEI y pequeñas empresas.

Las empresas beneficiadas serán aquellas con ingresos de hasta R\$4,8 millones (US\$0.87 millones) por año.

Anteriormente, las empresas con ingresos de hasta R\$360,000 (US\$65,574) por año no habían sido incluidas en las medidas de ayuda lanzadas por el gobierno.

El crédito ahora se puede asegurar con condiciones especiales para el pago y menores intereses. La nueva línea de crédito se implementó para garantizar la salud de la empresa, a través de tasas e intereses más accesibles.

³ https://www.bnb.gov.br/noticias/-/asset_publisher/x8xtPijhdmFZ/content/banco-do-nordeste-oferece-credito-emergencial-com-taxa-de-2-5-ao-ano/50120?redirect=%2Fsala-de-imprensa%2F-%2Fasset_publisher%2FgiUF5kxol44m%2Fcontent%2Fbanco-do-nordeste-oferece-credito-emergencial-com-taxa-de-2-5-ao-ano%2F50120%3Fp_auth%3D6ixbXYEb%26inheritRedirect%3Dfalse%26redirect%3Dhttps%253A%252F%252Fwww.bnb.gov.br%252F-sala-de-imprensa%253Fp_auth%253D6ixbXYEb%2526p_id%253D101_INSTANCE_giUF5kxol44m%2526p_lifecycle%253D0%2526p_state%253Dnormal%2526p_mode%253Dview%2526p_col_id%253Dcolun-5%2526p_col_count%253D1&inheritRedirect=true

¿Quién puede solicitar el préstamo?

La línea de crédito está disponible para empresas en las áreas de industria y agronegocios, comercio y servicios, siempre que tengan ingresos anuales de hasta R\$4,8 millones (US\$0.87 millones) por año. Echa un vistazo a los grupos de apt a continuación:

- Microempresarios individuales (MEI) que ganan hasta R\$81,000 anuales (US\$14,754);
- Microempresas (ME) que ganan hasta R\$360,000 anuales (US\$65,574);
- Pequeñas empresas (PPE) que ganan entre R\$360,000 (US\$65,574) y R\$4,8 millones (US\$0.87 millones), anualmente.

Monto del préstamo ofrecido

Los montos pagados por el préstamo facilitado oscilarían entre R\$12,500 (US\$2,277) y R\$125,000 (US\$22,767). Consulte la tabla a continuación:

Modalidad	Valor máximo	Gracia	Plazo de pago	Tasas de interés
MEI	R\$12,500 (US\$22,767)	9 meses	24 meses	1.59% por mes
Yo	R\$75,000 (US\$13,661)	12 meses	30 meses	1.39% por mes
PPE	R\$125,000 (US\$22,767)	12 meses	36 meses	1.19% por mes

<https://editalconcursosbrasil.com.br/noticias/2020/05/sebrae-e-caixa-liberam-linha-de-credito-facilitada-para-meis-e-microempresas/>

- **COLOMBIA**

IDEA

IDEA ha dado alivios por \$12.500 millones (US\$3.1 millones) a municipios en Antioquia ante Covid-19

Valora Analitik, 4 de mayo de 2020

La emergencia sanitaria por el Covid-19 en todo el país ha suscitado, además de la preocupación económica para la población en general, una incertidumbre sobre las finanzas de los municipios y entidades aliadas, respecto a lo que vendrá ante la coyuntura y cómo podrán solventar la situación, algo que en Antioquia no es ajeno a lo que ocurre en el ámbito nacional.

Por ello, Valora Analitik habló con Julián Santiago Vásquez, gerente del Instituto para el Desarrollo de Antioquia (IDEA), sobre las acciones que se han adelantado desde el instituto para los municipios de la región, como un aliado estratégico de cara a los diferentes proyectos de desarrollo que estos promueven.

Vásquez señaló que la entidad se ha propuesto otorgar alivios ante la crisis para los municipios, sumando \$12.500 millones (US\$3.1 millones) para que estos puedan utilizar esos recursos necesarios en áreas como salud o alimentos, entre otras, para que dispongan de una mayor caja en atender la emergencia en sus territorios.

Así mismo, se han entregado alivios a otros aliados con créditos con el IDEA en el sector salud, educación, cuerpos de bomberos, cajas de compensación familiar y constructores de vivienda de interés social, a la vez que se han fortalecido las acciones por la responsabilidad social en el departamento.

Vásquez señaló que, ante la situación y la caída en ingresos en ítems como el impuesto predial, el cual para regiones como Antioquia es estratégico en materia fiscal, se deberán realizar acciones para mitigar esta pérdida.

En este sentido, institutos financieros de fomento y desarrollo territorial como el IDEA podrían administrar recursos del Fondo de Mitigación de Emergencias (Fome), previa facultad del Ministerio de Hacienda, para que estos puedan canalizar esos fondos a través de las entidades territoriales.

Así, se podrían potenciar propuestas como las de fondeo para los municipios con préstamos con un año de gracia y tres años para el pago del capital de trabajo.

El gerente del IDEA también explicó que otra propuesta interesante a analizar para los municipios corresponde a “por qué no pensar en que se realice una emisión de bonos que compre el Banco de la República a entidades territoriales, lo cual se pueda traducir en menor inflación y se transfieran recursos para reactivar las economías en las regiones”.

En este sentido, Vásquez resaltó la calificación crediticia AAA con la que cuenta la entidad, la cual es un soporte importante para el IDEA.

Otra propuesta del gerente para la región se encuentra en que se pueda avanzar con la banca multilateral para lograr créditos a muy bajas tasas y a largo plazo, “para permitir que los municipios y entidades territoriales tengan una reactivación importante, apalancados en estos recursos”.

“La ejecución de los planes de desarrollo requiere inversión y en vez de pensar que hay que recortarlos, hay que buscar todos los mecanismos para que estos sean más amplios y tengan la financiación para ello”, agregó el funcionario.

La Universidad de Antioquia realizó recientemente un estudio académico en el cual se plantearon posibles opciones para los municipios ante la situación que se vendrá en materia financiera, entre las que se destaca la flexibilización del indicador de ley 617 de 2000, el cual mide la relación entre los gastos de funcionamiento de los entes territoriales y su generación de ingresos corrientes de libre destinación (que serían los principales para atender la coyuntura actual) y pondría en riesgo su acceso a crédito, pérdida de categoría y perder los recursos provenientes del Sistema General de Participaciones.

“Seguiremos profundizando en estas propuestas para encontrar soluciones. Hemos encontrado toda la apertura, respaldo y deseo de buscar caminos que favorezcan la reactivación de la economía. De igual manera con Bancóldex para líneas que favorezcan el sostenimiento empresarial”, concluyó el gerente del IDEA.

<https://www.valoranalitik.com/2020/05/04/idea-ha-dado-alivios-por-12-500-millones-a-municipios-en-antioquia-ante-covid-19/>

- **COSTA RICA**

- Sistema de Banca para el Desarrollo.**

- Programa de financiamiento auxiliará a micro y pequeños empresarios cartagineses El Mundo, 9 de mayo 9 de 2020**

- Iniciativa es impulsada por la Alcaldía de Cartago, la MUCAP y el Sistema de Banca para el Desarrollo.

Cartago, 9 may (elmundo.cr) – Como parte de las medidas para reactivar la economía cartaginesa, tras el golpe sufrido por los efectos de la pandemia del COVID-19, la Alcaldía de Cartago, la Mutual Cartago de Ahorro y Préstamo (MUCAP) y el Sistema de Banca para el Desarrollo promueven un programa de financiamiento para apoyar a los micro y pequeños empresarios cartagineses.

La iniciativa fue acordada este viernes por la tarde, tras una reunión convocada por el alcalde de Cartago, Mario Redondo Poveda, a la cual asistieron la gerente general de MUCAP, Eugenia Meza, y Juan Rafael Lizano, miembro de la Junta Directiva de Banca para el Desarrollo y presidente de la Cámara de Agricultura.

El plan consistirá en el otorgamiento de préstamos, en condiciones favorables, a productores, emprendedores y todo tipo de empresarios quienes han visto afectado su ingreso producto de la pandemia.

Los beneficios incluirán préstamos a mayores plazos y microcréditos, es decir, préstamos por bajas sumas de dinero.

Se trata de un proyecto dirigido a trabajadores de todos los sectores, principalmente el agrícola, motor de desarrollo de Cartago.

La alianza tiene como fin atender la situación de estrechez financiera que ya ha detectado el ayuntamiento cartaginés entre agricultores, floricultores, comerciantes, restauranteros y demás productores locales.

“El objetivo es dar un salvavidas a quienes han tenido semanas difíciles y que se puedan ver aliviados en su situación. Esto es parte de las políticas de reactivación económica que la municipalidad de Cartago, en este nuevo periodo, está tomando para apoyar a todos los cartagineses”, resaltó el alcalde.

“Además de ser piezas clave en la reactivación de la economía, son necesarios para prevenir una crisis alimentaria en tiempos de alerta sanitaria. Hay una gran posibilidad de que Banca para el Desarrollo le inyecte muchos millones de colones a la Mutual para que pueda desarrollar el sistema y que logre salvar a agricultores y pequeñas empresas”, aseguró Lizano.

<https://www.elmundo.cr/municipales/programa-de-financiamiento-auxiliara-a-micro-y-pequenos-empresarios-cartagineses/>

- **CHILE**

CORFO

Garantía estatal de fondo para PYME tendría que ser respaldada por cartera de créditos
Diario Financiero-5 de mayo de 2020

El vicepresidente ejecutivo de la Corfo, Pablo Terrazas, asistió hoy a la comisión de Hacienda de la Cámara de Diputados donde entregó más detalles de la idea.

Nuevos detalles del fondo para las PYME que sería principalmente financiado por las AFP se conocieron esta tarde.

El vicepresidente ejecutivo de la Corfo, Pablo Terrazas, asistió a la comisión de Hacienda de la Cámara de Diputados donde indicó que la idea es que este fondo cuente con una garantía estatal que sería respaldada por la cartera de créditos.

"La Corfo ofrecería una garantía parcial y temporal porque sería del 80% y por un período de un año sobre la cartera de crédito entregada en prenda por las instituciones financieras no bancarias a financistas. La garantía estatal sirve para atraer financiamiento del sector privado a las entidades no bancarias y la cartera recibida en prenda mitiga el riesgo para los financistas privados y Corfo", explicó Terrazas.

En ese sentido, indicó que lo que se pide a cambio para que la Corfo también pueda tener un resguardo, es que la persona que preste los recursos a la institución financiera no bancaria, deje en prenda un porcentaje que supla el 80%. "Lo que buscamos es que la persona que preste, se pueda pagar primero con la prenda que le está dejando como colateral la institución financiera no bancaria. La garantía estatal sólo cubre riesgo para los financistas de la institución, no el riesgo de los originadores de créditos.

En este sentido, la institución financiera no bancaria asume el 100% del riesgo. Además, no es ella la que podría después cobrar a la Corfo la garantía", aclaró.

El ejecutivo señaló que la idea se ha conversado con las distintas instituciones y que están en condiciones para hacerlo. "Actualmente, ellos tienen facturas, por si decirlo de alguna manera, para dejar en prenda, a cambio de que les den liquidez", precisó.

El riesgo de la garantía para Corfo se mitigará a través de cuatro resguardos. Uno es el patrimonio y clasificación de riesgo de las instituciones elegibles para recibir la garantía. "En el momento que un tercero le quiera pasar recursos a una institución financiera no bancaria, nosotros vamos a exigir requisitos de elegibilidad de esas instituciones", sostuvo Terrazas.

Otro es la participación de financistas privados que asumen parte del riesgo del crédito a la institución y otro es la cartera estructurada de créditos Pyme en prenda. "El que le presta a la institución no bancaria, tiene que exigir una prenda, un porcentaje del crédito tiene que estar prendado", indicó.

En último resguardo es que Corfo pagará garantía luego de liquidar la cartera en prenda, y podrá continuar con acciones legales contra la institución.

La garantía Corfo estará disponible para varias entidades financieras como las AFP, Fondos de inversión, compañías de seguros, Bancos y vehículos como fondos, préstamos, créditos sindicados, entre otros.

"Esto es algo inédito e innovador que estamos viendo desde la Corfo. Es una forma distinta de asegurarles liquidez a instituciones financieras no bancarias. Todo sería bajo un sistema de mucha información y transparencia para que todos podamos conocer cuáles son las instituciones que estarían clasificando y las condiciones de los créditos que estarían otorgando", destacó el ejecutivo.

<https://www.df.cl/noticias/economia-y-politica/macro/garantia-estatal-de-fondo-para-pyme-tendria-que-ser-respaldada-por/2020-05-05/175122.html>

- **ECUADOR**

BIESS

Alternativas para préstamos al día y en mora: BIESS Difunde Soluciones de Pago para Hipotecarios

Boletín de prensa 2020-028, 4 de mayo de 2020

El Banco del Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (Biess) explicó hoy las soluciones de pago que mantiene activas para los préstamos hipotecarios, que cubren a los créditos en mora y al día.

25.000 afiliados mantienen mora en sus hipotecarios y, de acuerdo a la proyección de la entidad, otros 25.000 podrían presentar dificultades de pago, por lo que el Biess, dentro de la normativa y de sus funciones mandatorias, ha diseñado soluciones que están en constante evaluación y mejora.

Para créditos hipotecarios que se encuentran en mora, el Biess plantea soluciones de pago de hasta 30 años plazo (descontado los dividendos cancelados de la operación original) con la tasa de interés inicial del crédito otorgado y un período de gracia de capital de hasta 18 meses plazo.

Para créditos hipotecarios que se encuentran al día en que los afiliados presentan problemas de pago, la entidad ha establecido soluciones de pago para ampliar el plazo del crédito hasta 30 años (descontado los dividendos cancelados previamente) para disminuir la cuota hipotecaria, manteniendo la tasa de interés inicial del crédito otorgado.

La gestión de las soluciones de pago en hipotecarios amerita la intervención de entidades como Notarías y Registro de la Propiedad, por lo que se operativizarán con el retorno de esas entidades a actividades.

El Biess extendió la vigencia de los documentos ingresados antes de la declaratoria de emergencia para no afectar los trámites hipotecarios en curso y mantiene activa la atención a través de la página Web, de líneas dedicadas por provincia los 7 días a la semana y del Call Center 1800 BIESS7, de lunes a viernes. Adicionalmente los correos solucionesdepago@biess.fin.ec y ayudaprestamos@biess.fin.ec están disponibles para las propuestas de los clientes para su solución, las que serán evaluadas.

Contemplando las prioridades que debe atender el Biess en cobertura del pago de las pensiones jubilares a más de 500.000 afiliados jubilados y cubrir el gasto e inversión en salud, que ha crecido por la pandemia, el Biess plantea alternativas y facilidades.

El dato:

- El Biess mantiene soluciones de pago activas para préstamos hipotecarios que se operativizarán con la normalización de actividades de entidades que intervienen en los procesos (Notarías, Registro de la Propiedad, Informes periciales).
- El Biess ha atendido en lo que va de la emergencia 75.000 llamadas de clientes a través del Call Center y de las líneas dedicadas por provincia.
- La navegación en la página Web ha subido en 89%.
- Se han otorgado más de 40.000 préstamos quirografarios emergentes, producto activo desde el 23 de marzo.

- El Biess ha invertido en la CFN US\$50 millones para el préstamo Pyme Exprés, dirigido a 500 empresas para que cuenten con capital de trabajo y puedan asumir pagos de nómina, aportes al IESS y otros pasivos.

<https://www.biess.fin.ec/sala-de-prensa/noticias/noticia/archive/noticias/2020/05/04/alternativas-para-prestamos-al-dia-y-en-mora--biess-difunde-soluciones-de-pago-para-hipotecarios>

- **HONDURAS**

Banhprovi

Banhprovi coloca 40 millones de lempiras (US\$1.6 millones) para rehabilitarlas micro y pequeñas empresas

La Tribuna, 5 de mayo de 2020

Con el objetivo de reactivar la micro y pequeña empresa del país afectadas negativamente en sus finanzas, por los efectos en la economía que deja la pandemia de Covid 19, el Banco Hondureño para la Producción y la Vivienda (Banhprovi), canalizará 40 millones de lempiras (US\$1.6 millones) a través de la Fundación Covelo, organismo que a su vez trabaja en alianza con 25 micro financieras.

Lo anterior lo informó el director ejecutivo de Fundación Covelo, Juan José Lagos, quien continuó explicando, “hemos acordado con Banhprovi canalizar fondos de inmediato a través de las micro financieras, para procurar una rehabilitación gradual de la micro, pequeñas y medianas empresas y el propósito nuestro original es poder habilitar a las instituciones micro financieras para que puedan atender”.

En este sentido Lagos agregó, “acordamos con Banhprovi la movilización de recursos para la habilitación de las micro, pequeñas empresas, sabemos que muchas de ellas están cerradas, no han logrado abrir pues tenemos un proyecto de gradualidad para ir abriendo este sector una vez cubierto el tema de la crisis”.

“Se ha mencionado que estos recursos servirán para rehabilitar tanto al sector de la micro, pequeña y mediana empresa, para que puedan estar activando, para pagar planillas, alquileres y otros costos de operación que requieren las empresas”, precisó Lagos.

Posterior a la etapa de rehabilitación de las empresas, dijo que vendrán nuevos financiamientos, “una vez que pasemos esta crisis de salud y que se vaya reabriendo los sectores productivos de forma gradual inteligente, vamos ir procurando nuevos fondos de entrada”.

Lagos reiteró que una vez se reactive bien la economía “vamos a comenzar con créditos de rehabilitación y procurar un despegue nuevo de este sector con las mejores condiciones atendiendo los protocolos de bioseguridad establecidos por la autoridad”.

“La reactivación de la economía vendrá en forma gradual se han establecido primero los protocolos de bioseguridad, para ir abriendo algunos negocios dependiendo de las prioridades del país”, enfatizó.

Señaló que las pulperías han jugado un papel importante en el abastecimiento de alimentos, “por ejemplo las pulperías que funcionan en las casas han estado abiertas desde el inicio, estos son clientes importantes de nuestro sector”.

Inclusión Social

La Fundación Covelo tiene una alianza con Banhprovi desde hace 20 años, la institución ha sido calificada como una institución intermediaria para canalizar fondos a la micro y pequeña empresa a través de instituciones que no califican directamente a este banco “, remembro Lagos.

“Esta alianza nos ha llevado al punto que en este momento tengamos una línea aproximadamente 500 millones de lempiras (US\$20 millones)”, los que se canalizan para financiar actividades a la Micro y a la pequeña empresa tanto rural como urbana”, remarcó.

Aseguró que Banhprovi es un socio estratégico en la colocación de microcréditos, “La Fundación Covelo tiene aproximadamente 900 millones de lempiras (US\$36 millones) en cartera, obviamente esto ha sido a través del desarrollo del tiempo en el que hemos logrado fortalecer el patrimonio de la institución y con base a eso pues calificamos para una línea de crédito que ha rondado alrededor de 500 millones (US\$20 millones) a 600 millones (US\$24 millones)”.

“Se ha utilizado más o menos un total de 200 millones (US\$8 millones) que es el saldo a esta fecha, hemos tenido temporadas altas con la institución, igualmente donde prácticamente la fundación Covelo ha cancelado sus obligaciones totalmente con Banhprovi”, detalló.

Lagos es del criterio que el micro crédito, juega un papel importante en la democracia del país y su estabilidad social, “La industria de las micro finanzas ha servido enormemente para llevar una mayor inclusión social, a través de este instrumento el micro crédito”.

Recordó que hace 30 años la actividad de micro créditos se asociaba a un sector pobre “que pedía dadas o subvención” pero que ahora esta es una verdadera industria financiera que ha procurado una mayor inclusión social y se ha llegado a más gente con los productos y servicios “.

Según Lagos, el micro crédito cumple un gran papel en la equidad de género, actualmente el 60 % de su clientela de la cartera de los 12,000 millones de lempiras (US\$480 millones) que manejan 7,000 millones (US\$280 millones) están orientados al crédito a la mujer.

Cobertura:

“En ese sentido nosotros llegamos alrededor de 300,000 micro y pequeños empresarios en forma indirecta a través de 25 intermediarios financieros que tiene la institución tanto a nivel de nacional estamos haciendo operaciones a nivel e internacional con recursos de otras instituciones”, informó.

“Pero que a lo largo del tiempo hemos atendido a más de 600,000 micro, pequeños y medianos microempresarios muchos de ellos que han escalado y que han pasado a ser bancables”, afirmó Lagos.

Lagos sostiene que el papel de los intermediarios financieros no tradicionales juega un papel valioso en la colocación de los micro créditos, “Tanto financieras como micro financieras OPDFS, cooperativas y las instituciones intermediarias nuestras logran canalizar estos fondos del Banhprovi, en las mejores condiciones posibles tal y como lo establecen los lineamientos de esta institución estatal de desarrollo de segundo piso”

“En este sentido aseguró que hace cinco años cambiaron la estrategia para financiar más actividades del sector rural, dado tal que más o menos el 60% de la cartera de 12 millones de lempiras (US\$ millones) que tiene el sector micro financiero están orientadas al sector rural”, comentó.

“Hemos proveído a crear un ecosistema micro financiero con instituciones desarrolladas y profesionalizadas como bancos de nichos o instituciones financieras especializadas en Honduras” apuntó.

“Tenemos una ley de OPDFS, que es única a nivel latinoamericano y que son instituciones sin fines de lucros que están apoyando el microcrédito y pueden hacer operaciones financieras convencionales, captar ahorros y otros servicios “, señaló al destacar que el país cuenta con un importante marco legal, entre los instrumentos legales recientes la ley de las Mipyme.

“Esta creación de esta institucionalidad también llevó a crear programas de fondos de garantías, productos como micro seguros, pensiones y otro tanto de productos que tratan de democratizar más el crédito y de llegar a más gente de la parte más baja de la pirámide”, resaltó.

“Con pequeños financiamientos nosotros logramos esa inclusión financiera que eventualmente se va a convertir en una bancarización”, manifestó sobre el papel que juega Banhprovi en la democratización del crédito.

Reconoció la importancia de la visión del gobierno de robustecer Banhprovi, “el papel de Banhprovi ha sido fundamental para lograr una mayor inclusión social y procurar el desarrollo de los diferentes sectores productivos del país, creemos que, como nuestro banco de desarrollo de segundo piso, Banhprovi juega un papel determinante para ese logro”.

Lagos, subrayó que Banhprovi “es una institución noble para nuestro país, que se ha manejado bien en sus procesos de desarrollo, dado que tenemos una institución bien profesional, una institución reconocida a nivel internacional, al ser calificada por otras instituciones mundiales para canalizar fondos también a través de ellos”.

Prosiguió su visión sobre Banhprovi afirmando, “Creo que el papel del Banhprovi no se puede discutir y nosotros realmente como instituciones intermediarias que esperamos que se canalicen recursos y servicios en las mejores condiciones posibles que procuren el desarrollo de los sectores productivos de una forma más acelerada para el beneficio del país

<https://www.latribuna.hn/2020/05/05/banhprovi-coloca-40-millones-de-lempiras-para-rehabilitar-las-micro-y-pequenas-empresas/>

- PERU

Cofide

Más de 79,000 mypes son beneficiadas con Fondo de Apoyo Empresarial Andina, 7 de mayo de 2020

Se firmaron contratos con 24 entes financieros para canalizar recursos a emprendedores, señala Cofide.

Los emprendedores beneficiados con los recursos del Fondo de Apoyo Empresarial a las Micro y Pequeñas Empresas (FAE-Mype) sumaron más de 79,000 al 6 de mayo de este año, informó hoy Cofide, el Banco de Desarrollo del Perú.

El monto desembolsado entre los entes financieros, que orientarán estos recursos a las mypes, alcanzó los 882 millones de soles al 6 de este mes, informó Cofide.

A continuación, el Banco de Desarrollo del Perú comunicó que se han firmado contratos con 24 entidades financieras para que canalicen los recursos del FAE-Mype a los emprendedores del país en esta coyuntura.

Este fondo para las Mypes fue creado por el Ejecutivo a fin de mitigar el impacto económico del coronavirus covid-19 en los emprendedores.

El FAE-Mype ha sido incrementado mediante Decreto de Urgencia (DU) 049-2020 hasta S/800 millones (US\$235 millones), monto que se puede apalancar hasta 4,000 millones de soles (US\$1,173 millones), con el objeto de ampliar el rango de cobertura de las empresas beneficiadas y así brindar más beneficios.

Según el Decreto de Urgencia (DU) 029-2020, que dictó medidas complementarias destinadas al financiamiento de las Mypes para la reducción del impacto del covid-19 en la economía local, el FAE-Mype puede otorgar garantías hasta por cinco veces los recursos disponibles.

Coberturas y préstamos

Asimismo, en esta etapa (en el DU 049-2000) se modificaron los montos de los préstamos y coberturas según los rangos de créditos: hasta 10,000 soles con una cobertura de 98 % de la cartera por deudor y de 10,000 (US\$2,932.6) a 30,000 soles (US\$8,798) con una cobertura de 90 % de la cartera por deudor, indicó.

También se eliminó la restricción de sectores de las Mypes beneficiarias, y ahora podrán acceder todas aquellas Mypes que se encuentren calificadas en categoría normal o con créditos potenciales (CPP) en la Superintendencia de Banca, Seguros y AFP (SBS) o centrales de riesgo, al 29 de febrero del 2020, refirió.

Además, el uso de los créditos será solo para capital de trabajo (nuevos créditos) y ya no para refinanciamiento o reprogramación de deudas anteriores, y se amplió el período de gracia de seis a doce meses, señaló.

Los recursos del FAE-Mype y Reactiva Perú son excluyentes, es decir que solo es factible aplicar a uno de ellos.

Cabe señalar que con los cambios incorporados en el fondo a partir de la norma 049-2020, publicada el 27 de abril de este año, no se modifican las condiciones ni se afectan los créditos ya otorgados a esa fecha por el FAE-Mype.

<https://andina.pe/agencia/noticia-mas-790000-mypes-son-beneficiadas-fondo-apoyo-empresarial-796325.aspx>

- **PARAGUAY**

AFD

La AFD ya desembolsó G.143.000 millones (US\$22.2 millones) en préstamos La Nación, 5 de mayo de 2020

La intención de la AFD para esta semana es habilitar a unas 50 cooperativas. Foto: Archivo José Maciel, presidente de la Agencia Financiera de Desarrollo (AFD) en Paraguay, manifestó que desde el inicio de la cuarentena sanitaria en nuestro país ya han atendido alrededor de 5.000 pedidos de préstamos, por lo que se han desembolsado unos Gs.143.000 millones (US\$22.2 millones) de un fondo de G.600.000 millones (US\$93.2 millones).

"Tenemos ese monto en dos tramos, uno de Gs.400.000 millones (US\$62.11 millones) donde el monto máximo que se puede entregar por tipo de entidad financiera para bancos es un millón de dólares o su equivalente, mientras que para las cooperativas es de US\$500.000 o su equivalente en moneda local. La tasa de interés es de 6,5% en guaraníes y 4% si fuese en dólares, mientras las tasas a los clientes son fijadas por las entidades de acuerdo a las negociaciones que tengan con sus clientes. Hay otro tramo de Gs.200.000 millones (US\$31.05 millones) y la tasa de AFD es de 4%, y si se le pone un techo es porque son recursos subsidiados", explicó.

Señaló que cuentan con otros productos en el marco de la Ley de Emergencia, entre ellos un fideicomiso por Gs.62.590 millones (US\$9.7 millones) con el objetivo de trabajar con mayor afluencia en las cooperativas que tengan garantías. "Vamos a aprobar el primer grupo de cooperativas, les vamos a asignar una línea para dar créditos a sus clientes Mipymes. Los fondos representan ahora unos Gs.1.300 millones (US\$201,850) para créditos, para salvataje de Pymes, especialmente para salvar empleos, capitalizarse y refinanciar créditos", precisó.

La intención de la AFD para esta semana es habilitar a unas 50 cooperativas con el fin de capitalizar recursos y que los mismos puedan asistir a las pequeñas y medianas empresas.

"En el contrato que se firmó con Hacienda nos permiten usar estos recursos, la tasa que impone la AFD es de 0,5%, a esto se debe sumar el interés de las entidades crediticias, que no debe superar el 5%. El monto máximo de los préstamos se dará acorde a la capacidad de los clientes, que va desde Gs.130 millones (US\$20,185) de guaraníes hasta Gs.1.300 millones (US\$201,850). A un plazo de 5 años, con 1 año de gracia", dijo.

Con relación a los fondos de Fogapy, expresó que, con la extensión en su cobertura a 37 entidades crediticias, se están sacando productos especiales para Mipymes. "A la fecha, son 137 operaciones que ya tienen garantía, la expectativa es llegar a 25.000 o 100.000 operaciones".

<https://www.lanacion.com.py/negocios/2020/05/05/la-afd-ya-desembolso-g-143000-millones-en-prestamos/>

BNF

BNF desembolsó en servicios US\$95 millones en primer cuatrimestre del año Agencia de información Paraguaya, 7 de mayo de 2020

El Banco Nacional de Fomento (BNF) al cierre del primer cuatrimestre del año ha desembolsado más de US\$95 millones en transferencias para el pago de pensiones no contributivas y programas sociales. La banca estatal recuerda que dispone de créditos especiales para sectores productivos afectados por la propagación del Covid-19.

De enero a abril del 2020, el BNF desembolsó un total de Gs.105.440 millones (US\$16,2 millones) en el marco del Programa Tekoporã, orientado a la protección y promoción de las familias en situación de pobreza y vulnerabilidad. En abril, 109.888 personas fueron beneficiadas con este subsidio financiero implementado por el Ministerio de Desarrollo Social (MDS).

En cuanto a las pensiones no contributivas, de enero abril del 2020, el BNF realizó transferencias por valor de Gs.514.106 millones (US\$79,1 millones) para el pago de las obligaciones, beneficiando a un promedio de 217.500 personas. El mayor componente de estos pagos va destinado a adultos mayores acogidos al Programa de Pensión Alimentaria, administrado por el Ministerio de Hacienda.

Créditos Covid-19

En el marco de las medidas de apoyo a los sectores productivos afectados por la propagación del Covid-19, el BNF habilitó 3 líneas de financiamiento:

- Línea de corto plazo para capital operativo – Fondos propios
- Crédito especial para pago de salarios
- Fondos propios
- Créditos para Mipymes y profesionales independientes con cargo al Fogapy

Se puso a disposición de los sectores afectados Gs.350.000 millones (US\$54.3 millones) y al cierre del mes de abril/2020, ya se desembolsaron 509 créditos de estas líneas, por un valor de Gs.86.084 millones (aproximadamente US\$13,2 millones).

<https://www.ip.gov.py/ip/bnf-desembolso-en-servicios-us-95-millones-en-primer-cuatrimestre-del-ano/>

- **PORTUGAL**

Instituição Financeira de Desenvolvimento (IFD)

Crecimiento en Portugal: IFD y FEI lanzan un programa de €100 millones centrado en el crecimiento y capitalización de las Pyme y Midcaps portuguesas

Noticias, 8 de mayo de 2020

- Portugal Growth invertirá hasta €100 millones en fondos nacionales de capital privado y movilizará hasta 300 millones de euros de inversión pública y privada.
- El objetivo es capitalizar las Pyme y Midcaps portuguesas para la próxima fase de recuperación económica.
- La internacionalización, la transformación digital y la innovación empresarial son algunos de los temas de inversión.
- Esta es la segunda asociación firmada en los últimos 2 años entre IFD y el FEI - primer programa (Portugal Tech) enfocado en emprendimiento tecnológico y un nuevo programa (Portugal Growth) enfocado en la capitalización de Pymes y Midcaps.

- Primera operación de inversión (suscripción de fondos) programada para este semestre.

La Institución Financiera de Desarrollo (IFD) y el Fondo Europeo de Inversiones (FEI), filial del Grupo del Banco Europeo de Inversiones (BEI) especializado en la financiación de las PYME, anunciaron el lanzamiento de su nueva asociación de inversión de €100 millones por inversión en capital privado y fondos de desarrollo de capital en Portugal. Este es el segundo programa lanzado en dos años: el primero (Portugal Tech) se centró en la inversión en nuevas empresas a través de la inversión en fondos de capital riesgo y el segundo, basado en el mismo modelo de fondo de fondos, pero ahora orientado para la capitalización de pymes y midcaps portugueses (crecimiento de Portugal).

Portugal Crecimiento fue definido por las dos instituciones como una medida prioritaria y urgente para apoyar la formación y capitalización de las empresas portuguesas.

El programa utilizará fondos públicos nacionales, comunitarios y privados para movilizar hasta €300 millones de inversión en Pyme y Midcaps portugueses.

El programa utilizará una combinación de criterios financieros y ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG) para seleccionar y monitorear hasta 5 fondos administrados por equipos de capital privado y capital de crecimiento de Portugal. A su vez, se espera que estos fondos inviertan en alrededor de 40 Pymes y Midcaps.

IFD y FEI han recibido múltiples expresiones de interés de las empresas de gestión de capital de riesgo, y se espera la primera suscripción a un fondo durante este semestre.

Desde 2018, el dinamismo en la colaboración entre la FEI y la entidad de inversión promocional en Portugal dio como resultado el lanzamiento del programa Portugal Tech (2018), complementado ahora, 2 años después, con Portugal Growth (2020), ambos después de Portugal Venture Capital Initiative (2008), el primer programa EIF en Portugal.

En el lanzamiento de este programa, el Ministro de Economía, Pedro Siza Vieira, dejó una palabra de confianza: “En los últimos años, las empresas no financieras portuguesas han trazado un camino de refuerzo significativo de la autonomía financiera. Actualmente, y en el contexto de la crisis de salud que estamos experimentando, ahora es importante profundizar el apoyo a la capitalización de las empresas con vistas a la recuperación de la economía portuguesa. En este contexto, destacamos el lanzamiento de la iniciativa Portugal Growth, que continúa el trabajo de asociación con el grupo BEI y con los operadores nacionales de capital de riesgo”.

La vicepresidenta del BEI, Emma Navarro, agregó que “en vista de la gravedad de la situación que enfrentamos, el apoyo a las empresas y la inversión es esencial para proteger el tejido productivo y prepararse para la fase de recuperación económica, una vez que la crisis de salud haya terminado. Por este motivo, nos complace unir fuerzas con IFD, un socio estratégico del Grupo BEI en Portugal, en el lanzamiento de Portugal Growth, que permitirá movilizar hasta €300 millones para apoyar la capitalización de las PYME y Midcaps portugueses. Esta nueva iniciativa complementa la oferta existente de préstamos y garantías proporcionadas por el Grupo BEI en Portugal”.

Según el Director Ejecutivo del FEI, Alain Godard: “Este programa se inicia en un contexto particularmente difícil en el que el FEI movilizará todos los recursos necesarios para responder a los desafíos y necesidades de los empresarios y las Pyme en Europa. Portugal Growth se beneficiará de la experiencia adquirida con Portugal Tech y la iniciativa

Portugal Venture Capital (PVCi) y tiene la intención de reafirmar el compromiso del grupo BEI para apoyar la modernización e internacionalización de la industria y la economía portuguesas".

Para el Secretario de Estado de Internacionalización, Eurico Brilhante Dias, "la pandemia COVID19 destacó las debilidades asociadas con la dispersión geográfica de las cadenas de valor mundiales. En este sentido, se esperan nuevas oportunidades para reubicar enlaces en cadenas de valor industriales a nivel europeo, particularmente en sectores estratégicos. La Iniciativa de Capital de Crecimiento de Portugal, que moviliza recursos del Fondo para los Fondos de Internacionalización (FFI) y el Fondo Europeo de Inversiones (FEI), podría ser un instrumento importante para apoyar estas oportunidades. Recuerde que la FFI fue creada, precisamente, para responder a la necesidad de aprovechar financieramente los proyectos de inversión portugueses en el extranjero".

Con respecto al lanzamiento de esta iniciativa, el CEO de IFD, Henrique Cruz, agregó que "la capitalización de las empresas es esencial para la reanudación de su actividad, que también incluye su internacionalización. El IFD utiliza fondos del Fondo para la Internacionalización para este fin y ya ha identificado varios operadores nacionales especializados en capital de crecimiento y capital privado interesados en realizar inversiones en proyectos nacionales, que prevén la disponibilidad inmediata de estos recursos para las empresas. Portugal Growth permitirá a IFD continuar apoyando a la industria nacional de capital de riesgo, a saber, capital privado, complementando el programa Portugal Tech para capital de riesgo y nuevas empresas, aplicando criterios ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG), y permitirá a las empresas portuguesas posicionarse favorablemente para la próxima fase de recuperación económica".

<http://www.ifd.pt/pt/portugal-growth-ifd-e-fei-lancam-programa-de-e-100-milhoes-focado-no-crescimento-e-capitalizacao-de-pme-e-midcaps-portuguesas/>

IFD - Instituição Financeira de Desenvolvimento, S.A.

LinkedIn, 4 de mayo de 2020

Portugal Ventures está desarrollando un conjunto de instrumentos financieros para apoyar a las empresas emergentes portuguesas y el ecosistema emprendedor nacional, dentro del alcance de las medidas anunciadas por el Gobierno portugués para mitigar los efectos económicos de la pandemia de Covid-19. Con un importe global de 18 millones de euros, se incluirán tres instrumentos financieros: i) CALL INNOV-ID; ii) Operación de seguimiento; iii) Llamar a FIT.

IFD - Institucional Financeira de Desenvolvimento, S.A. será uno de los socios de PortugalVentures en operaciones de seguimiento. El objetivo es identificar empresas que, debido a su potencial de crecimiento y capacidad para superar las adversidades de la pandemia, necesiten nuevas rondas de inversión para continuar sus negocios.

https://www.linkedin.com/posts/ifd_sa_portugalventures-ifd-estamoson-activity-6663387990066253824-Nvwp

- **URUGUAY**

BROU

Ferrer: “El BROU tiene que dar soporte a mantener los motores encendidos, no en el salvataje de empresas”

El País, 10 de mayo de 2020

Fabián Tiscornia

El nuevo presidente del Banco República, Salvador Ferrer dijo en entrevista con El País que la institución tiene que “en estas circunstancias” del coronavirus, jugar “el partido más relevante”.

Asumió como presidente del Banco República (BROU) en el medio de la pandemia del coronavirus, no viene con espíritu refundacional y de hecho planea profundizar algunas líneas del directorio anterior. Cree que el BROU tiene un “rol crítico” a jugar para “dar oxígeno” a las empresas y ayudar en la reactivación de la economía. Anuncia que habrá medidas para empresas medianas y grandes, además de las que ya se pusieron en prácticas para pequeñas y medianas (pymes).

A futuro quiere que el BROU crezca en el financiamiento a empresas y que sea “banco de desarrollo”, a la vez que innova en soluciones digitales para los clientes. Lo que sigue es la entrevista que el presidente del BROU, Salvador Ferrer, mantuvo con El País.

¿Cuál ha sido el accionar del banco ante esta pandemia?

Cuando empecé a encarar este honor y desafío a mediados de marzo, asumí el 2 de abril, tuvimos una transición relativamente acelerada con el directorio anterior con muy buen diálogo. Muchas cosas que se implementaron esas semanas me hago cargo 100% porque fueron conversadas.

Lo primero fue pensar en cuidar los empleados, se tomaron medidas de trabajar en forma remota, estamos volviendo en estos días a la nueva normalidad como la llamó el presidente (Luis Lacalle Pou).

En simultáneo se fueron implementando diferentes medidas tendientes a atender la emergencia. Si antes pensaba en hacia dónde podíamos ir a futuro, lo urgente se transformó en lo más importante en esos días y lo primero fue medidas de apoyo y alivio a empresas y familias.

A nivel de personas se dieron 90 días de diferimiento de cuotas a nivel del sector privado que era de alguna manera el directamente afectado y también se le dio la posibilidad de refinanciar sus deudas a los empleados del sector público y jubilados que podían no tener el impacto directo, pero a nivel de su núcleo familiar sí.

A nivel de empresas y siguiendo una muy buena medida del Banco Central que permitió no tener que recategorizar a los deudores, se dio seis meses de prórroga de forma automática a todos los pequeños deudores, es decir aquellos de menos de US\$200.000, son más de US\$200 millones de oxígeno a las empresas.

Con el resto de la cartera del banco, se definió una negociación caso a caso, pero siempre con el mismo espíritu de poder otorgar plazo, convencidos que el banco tiene un rol crítico en estas circunstancias de dar soporte de liquidez a empresas que pasan por serias dificultades. No tengo cifras de cuánto ha sido el monto total, pero se les ha dado muy buena flexibilidad a las empresas.

Eso en refinanciaciones, ¿y en nuevos créditos?

El siguiente paso fue salir con una línea de oxígeno adicional y ahí amparados en algo que se implementó de forma muy rápida que es ampliar el esquema del Sistema de Garantías con la Agencia Nacional de Desarrollo, dar medidas de apoyo a pymes. El nivel de colocación viene siendo muy bueno.

Ese crédito tiene condiciones más flexibles y está atado a que se mantengan los puestos de trabajo.

Sí, de alguna forma, la premisa fue que se tratara de empresas que sostuvieran la actividad, pero con condiciones muy favorables para la empresa: el crédito tiene seis meses de gracia y es a tres y cuatro años de plazo, dependiendo de la antigüedad de la relación con el banco, con tasas muy competitivas. Son seis meses de oxígeno, financiamiento adicional, está en el espíritu de pasar esta tormenta a la cual nos enfrentamos, inyectando liquidez a la economía.

¿Cuántas empresas accedieron?

El programa se puso en práctica el 20 de abril y en 10 días van más de 700 créditos otorgados bajo esta modalidad. Es una buena cantidad, porque habíamos identificado 7.400 clientes dentro del banco que podían acceder a este mecanismo, con más de 4.000 empresas de los sectores más directamente afectados. Seguimos trabajando, esto no se agota acá.

Claramente, queda un sector muy importante de medianas y grandes empresas que también necesitan alguna forma de apoyo adicional y estamos trabajando en diseños de ese tipo de soluciones.

La premisa es que son empresas que tienen una vida económica por delante, que antes del COVID-19 tenían una situación de balance muy saludable y que hoy están enfrentando problemas muy fuertes de liquidez, por diferentes razones.

El banco tiene un rol crítico en estas circunstancias para apoyar al mercado y a diferencia de otras crisis que hemos pasado en este país, por recordar 2002 y 2008, al sector financiero lo agarra en una situación muy distinta, pudiendo ser un contribuyente bien importante a la solución.

El CEO de Scotiabank y presidente de la Asociación de Bancos Privados, Horacio Correge decía en entrevista con El País que los bancos tienen un rol para jugar, ¿qué rol adicional tiene que jugar el BROU que es prácticamente la mitad del sistema?

Antes de meternos en esta emergencia, trataba de pensar más estratégicamente y considero que el BROU tiene un rol crítico a jugar en cuanto a asistir al crecimiento de la economía en el financiamiento a empresas en particular. Tenemos un muy buen desarrollo de lo que es el financiamiento a familias, pero tenemos un espacio importante para crecer en el financiamiento a empresas. Ese es parte del partido que tenemos para jugar y en estas circunstancias lo entiendo más significativo.

El sistema financiero está muy sólido, con una muy buena situación patrimonial y de liquidez, con lo cual salir a apoyar la economía no es una dificultad. El gran problema es quién corre los riesgos en estas circunstancias, porque cuando enfocamos estos programas de pymes que comentaba, hay un muy buen mecanismo de garantías con el SiGa, pero cuando pasamos a otro tipo de empresas ya el desafío pasa a ser más importante y hay que poner un poco de creatividad a la solución. Estamos trabajando en buscar soluciones que se puedan amparar en ese esquema, mirando mucho lo que se ha hecho en otras partes del mundo.

Los países que estaban en mejores condiciones frente a esta situación, de alguna forma ya tenían fondos de garantía para este tipo de empresas más grandes que permiten que al sector financiero inyecte liquidez en la economía. Lo que hicieron estos países es reforzar esos fondos de forma sustancial.

Uruguay lamentablemente no tenía esa comodidad previa, con lo cual hay que poner un poco más de creatividad a las soluciones. No estoy en condiciones de adelantar cuáles, pero estamos trabajando porque entiendo que hay mucho más por hacer que lo que ya se hizo.

Se habló de fondeo por US\$50 millones del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) para el BROU para que diera más crédito.

Lo del BID es un esquema interesante porque nos permite ir a más largo plazo. Es un tema de todo el sistema financiero uruguayo, que tenemos pasivos a muy corto plazo porque tenemos básicamente depósitos a la vista y entonces el financiamiento a largo plazo tiene algunas restricciones, no por un tema de liquidez, sino por descalce de plazos. Soluciones con el BID, organismos internacionales, pueden ayudar mucho en el tema del plazo, no es un tema de liquidez.

¿La idea es explorar con otros organismos créditos de este tipo?

Estamos analizando, ese es uno de los caminos en los cuales se está trabajando, tenemos líneas pre-existentes ya aprobadas, pero estamos buscando también otros tipos de mecanismos que nos permitan una actuación relevante.

En 2006 el BROU inició licitaciones para financiar empresas en inversiones a largo plazo, en los últimos años quedó un poco de lado, ¿piensa retomarlo?

Me encantaría. Creo que el banco tiene que tener un rol un poco más activo en la generación de crédito. No es que se haya dejado de lado, sino que desde 2015 la economía entró en un ciclo de enlentecimiento y cayó mucho la demanda por financiamiento para este tipo de proyectos, que era uno de los dinamizadores bien importantes que tenía el banco en su generación de negocios y de apoyo a la economía.

Ese es un camino que está abierto, nos interesa reactivarlo, pero no es un camino de voluntad solo del banco, sino que tiene que estar la demanda para estos casos. Este tipo de cosas va a ser importante en la salida de esta situación. El banco tiene un rol importante en dar liquidez a las empresas para pasar esta tormenta, pero ya estamos pensando en el paso siguiente que es la reactivación económica.

¿En crédito al consumo ven algo similar en términos de menos demanda?

El banco tiene el esquema de crédito social y de una cartera de 500.000 clientes, unos 116.000 ya utilizaron la refinanciación extendiendo plazos, en algunos casos tomando montos adicionales. No ha sido tan significativa la toma de montos adicionales, como la extensión de plazos. Ojalá que esto empiece a reactivarse a corto plazo como una señal de que la economía está con los motores bien encendidos.

En la opinión pública hay diferentes visiones sobre el BROU: que tiene que ser banco de desarrollo, que tiene que ser eficiente y dar ganancias, pero cuando esto pasa se plantea que debería ganar menos y abaratar los créditos porque es del Estado. ¿En cuál ubicaría al banco?

Hay algo de cierto en todas ellas. Creo que el banco tiene un doble rol, de banco comercial y de banco de desarrollo. Un banco comercial con mucha competencia en diferentes sectores y tenemos un rol crítico a jugar. Pero sin duda también considero que tiene que tener un rol de banco de desarrollo del país, que está definido de alguna forma en la carta

orgánica, y eso es más crítico en circunstancias como las actuales. Porque la banca privada naturalmente va a mostrar cierta retracción en situaciones complicadas porque está en su forma de funcionar, esto no es una crítica, vengo de toda la vida en la banca privada.

El BROU tiene que ser en estas circunstancias el que juegue el partido más relevante, en cuanto a dar soporte al mantenimiento de los motores encendidos. No es que el banco tenga que jugar un rol de salvataje de empresas, que es lo que en algunos momentos se ha confundido.

El año pasado el banco tuvo ganancias récord de US\$504 millones, ¿tienen que ser esas las ganancias o deberían ser menores que la banca privada para ser “más barato”?

En la primera charla que tuve con el comité gerencial, dije que apunto a un banco enfocado en la generación de negocios a nivel de empresas, personas y desarrollo, eficiente, sólido y rentable. Precisamos un banco rentable para cumplir con todos sus mandatos. ¿Más o menos rentable que la banca privada? Dependerá de que tan eficientes podamos hacer las cosas. Ojalá podamos ser más rentables, ojalá podamos ser más eficientes.

Es cierto que el banco viene de algunos años de buena rentabilidad, también es cierto que parte de la misma se explica por el efecto cambiario. Los bancos en su esencia de funcionamiento en Uruguay son muy parecidos a un exportador: generan ingresos en dólares y tienen una parte sustancial de sus costos en moneda local.

El banco envía parte de esas ganancias a Rentas Generales y ahora se agregó que otra parte vaya al Fondo Coronavirus.

El banco tiene por definición de su carta orgánica que tiene que volcar el 50% de los dividendos generados a Rentas Generales y desde hace unos años se permite al gobierno pedir un 30% adicional de esos dividendos para la conformación de fondos, que en su momento dio origen al Fondes y otros. Lo que estamos haciendo este año de alguna forma es eso. Se hizo un adelanto hace un par de semanas, porque todavía no tenemos el balance auditado completo.

¿De cuánto fue?

Del entorno de US\$150 millones. Parte va a Rentas Generales y parte va al Fondo Coronavirus. Y seguramente va a haber una contribución adicional durante el resto del año. Tener un banco que genere resultados en este momento para el gobierno es una buena noticia y apuntamos a que así sea también para adelante.

Pero, ¿el banco tiene que ofrecer créditos a tasas de interés menores que sus competidores porque es del Estado como se plantea a veces?

-Por ejemplo, en este programa para pymes con garantía del SiGa ofrecimos tasas muy competitivas, seguramente estamos liderando en el mercado en cuanto a tasas. Pero, los mercados funcionan, entonces si el BROU es más barato la competencia lo va a igualar o mejorar para hacer el negocio también.

No creo que sea un tema de posiciones teóricas o ideológicas sobre cuál es el esquema. Imagino un banco competitivo, muy agresivo comercialmente, es donde tenemos un ajuste para hacer: al cliente lo tenemos que ir a buscar, se acabó aquellos tiempos que los negocios llegaban solos al banco. Tenemos una muy buena red de sucursales que tenemos que aprovecharla en este sentido.

En los números iniciales, si se mira el indicador costo sobre ingreso, no veo problemas de eficiencia, la escala nos ayuda mucho. Pero no quiere decir que estemos satisfechos y no tengamos que seguir buscando mejorar nuestros niveles.

Ahí hay una apuesta muy importante a la digitalización de procesos, pensar modelos innovadores para nuestros clientes. El banco ya viene haciendo esta transformación intentando que el cliente tenga una transaccionalidad más bien digital y la sucursal sea un centro de generación de negocios. Pensamos profundizarla.

¿Tienen futuro las sucursales en 20 años?

En el mundo hay de todo, tenemos bancos puramente digitales, incluso en la región. El BROU es el banco país y tiene un modelo establecido hace muchos años, que no estamos pensando en reconstituirlo ni nada por el estilo. Tenemos un modelo establecido, funcionando y lo que tenemos que tratar es ver cómo sacar el mejor provecho de esas sucursales con este rol que mencionaba.

¿Cómo ve el proceso de inclusión financiera?

Hemos hablado mucho de inclusión financiera en estos tiempos y lo que hemos tenido es un gran proceso de bancarización, en el sentido que se ha incorporado una cantidad sustancial de clientes al sistema financiero, en el caso del BROU fueron unos 500.000 en los últimos cinco años.

Pero todavía tenemos deberes para hacer en materia de inclusión financiera propiamente dicha, en materia de llevar a nuestros clientes, como nuestra carta orgánica dice, mejores soluciones, más accesibles y ahí es donde hay una apuesta muy importante a toda la eficiencia y al mundo digital. Ahí tenemos camino para seguir recorriendo.

El directorio anterior tuvo un foco en promover el ahorro con distintos productos, ¿cree que hay que profundizar esa línea?

Es el tercer mandato de la carta orgánica, promover el ahorro. Todo lo que sean productos y soluciones en promover el ahorro son bienvenidos y vamos a seguir impulsándolos. Sí decía que, desde el punto de vista de foco de gestión, hoy pondría más énfasis en esos dos aspectos que tienen que ver con un banco más activo con un portafolio de crédito más significativo y en llegar a nuestros clientes con soluciones más atractivas para hablar de una verdadera inclusión financiera.

Esto no va en desmedro para nada del ahorro, pero el sistema financiero en Uruguay tiene una situación de liquidez muy holgada y lo que está faltando es un mayor desarrollo del crédito y de soluciones financieras.

Inclusión Financiera

Hay cambios a la ley de Inclusión Financiera en el proyecto de urgente consideración, ¿va a haber un efecto de que las personas dejen de tener cuentas porque se elimina la obligatoriedad de pagar sueldos por esa vía?

-No, sin preocupación. Soy partidario de la libertad, creo que los cambios apuntan a darle libertad al usuario de elegir. Soy de los que prefiero solamente usar el teléfono para pagar y el día que pueda hacer mis pagos sin tener que salir con la billetera o la tarjeta, voy a ser feliz.

Es el mundo digital al cual en algún momento vamos a avanzar, es el futuro. El trabajo nuestro tiene que ser ofrecer a los clientes soluciones tentadoras para que elijan este tipo de caminos, no necesariamente forzados.

¿Cómo ve la competencia con las fintechs?

Trataría de no pensar en competencia y pensar en cómo desarrollar sociedades de alguna forma. De forma muy teórica, visualizo que hoy las fintechs tienen una capacidad de desarrollo de soluciones y de innovación que obviamente supera la capacidad de los bancos y los bancos tenemos nuestras fortalezas como la base de clientes, el conocimiento de clientes.

Entonces a lo que apostaría es a soluciones de complementariedad entre ambos negocios, en busca de la mejor solución para el cliente. Estoy convencido que, si no encontramos ese equilibrio, estas cosas van a pasar igual. El beneficiario al fin del día tiene que ser el cliente, persona física, empresa, obviamente cuidando los intereses de la institución que me toca representar.

Las filas en las sucursales y el trabajo el 1º de mayo

“Es una preocupación permanente y seguimos buscando como mejorarlo. Mucho de esto tiene que ver con una situación de idiosincrasia. Cada mes pagamos unas 500.000 jubilaciones. Toda esa población tiene una cuenta y tarjeta de débito, podría no ir a buscar su dinero y operar con la tarjeta, pero hay una parte importante de esa población que sigue teniendo preferencia el día que tiene los fondos acreditados, en ir al cajero y retirar todo. No soy quién para criticar eso, la libertad es que si quiere tener el dinero en efectivo el primer día de cobro lo puede tener. Pero, genera esta aglomeración los días que se liberan los pagos. Este mes inclusive se trabajó el 1º de mayo para poder adelantar los pagos al sábado 2 y domingo 3 de mayo, siempre es el segundo día hábil, pero este mes estuvieron antes para retiro por cajero y 120.000 usuarios retiraron fondos entre sábados y domingo, con lo cual descomprimos sucursales. Buscamos innovar en cómo hacerlo mejor, pero al fin del día es un tema de preferencia del usuario de cómo disponer el efectivo”.

La aplicación como ejemplo de solución digital:

“La aplicación de TuApp dio una solución al Ministerio de Desarrollo Social, que nos planteó la dificultad que tenía de cómo hacer la entrega de canastas. Era una aplicación que estaba en desarrollo entre el BROU y Antel, y apareció la oportunidad de ponerla en práctica en tiempo récord y ha sido una solución fantástica. Hasta hace una semana iban 120.000 canastas entregadas, más de 2.000 comercios adheridos. Se trabajó muy bien con Cambadu para que los comercios pequeños se sumaran.

Ir hacia ese tipo de soluciones, es lo que imagino en lo digital, que tiene que ver con billeteras electrónicas y otro tipo de cosas, y el banco tiene que ser motor en el desarrollo de ese tipo de esquemas”.

<https://negocios.elpais.com.uy/ferrer-brou-dar-soporte-mantener-motores-encendidos-salvataje-empresas.html>