

46<sup>a</sup>

Reunión Ordinaria de la  
Asamblea General de ALIDE

RIO DE JANEIRO,  
BRASIL  
18 – 20 MAYO, 2016

**REUNIÓN DEL COMITÉ TÉCNICO DE ALIDE PARA EL FINANCIAMIENTO  
DE LA MICRO, PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA**  
Río de Janeiro, Brasil, 19 de Mayo de 2016

**INFORME FINAL**

**Secretaría General de ALIDE**  
Mayo de 2016

LOGRO



Asociación Latinoamericana de  
Instituciones Financieras para el Desarrollo

PATROCINIO



# REUNIÓN DEL COMITÉ TÉCNICO DE ALIDE PARA EL FINANCIAMIENTO DE LA MICRO, PEQUEÑA Y MEDIANA EMPRESA

Río de Janeiro, Brasil, 19 de Mayo de 2016

## INFORME FINAL

La Reunión del Comité Técnico de ALIDE para el Financiamiento de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa (MIPYME), se realizó el jueves 19 de Mayo, de 15:00 a 17:00 horas, en el Centro de Convenciones del Hotel Windsor Oceánico, en Barra da Tijuca, Rio de Janeiro, Brasil, en el marco de la 46 Reunión Ordinaria de la Asamblea General de ALIDE, celebrada en Río de Janeiro, Brasil, del 18 al 20 de Mayo de 2016.

### OBJETIVOS

La Reunión del Comité tuvo como finalidad revisar e intercambiar experiencias y buenas prácticas sobre cómo la banca de desarrollo viene apoyando al emprendedorismo de las MIPYMES, particularmente en el lanzamiento de nuevos emprendimientos de alto impacto (*startups*), las distintas formas de participación, los sectores más predominantes donde se vienen desarrollando estas formas asociativas, así como el papel de las garantías, la asistencia técnica y la formación del capital humano. Asimismo, la Reunión buscó acordar actividades de interés común y promover una mayor cooperación interinstitucional en el marco de ALIDE.

### AGENDA

1. Instalación de la reunión.
2. Fomento del emprendedorismo y la innovación empresarial: Capital de riesgo y fomento de las *Startups*.
  - Instrumentos de capital de riesgo y capital semilla.
  - Fomento a la innovación tecnológica.
  - Papel de las garantías para la constitución de *startups*.
  - Asistencia técnica, información, formación empresarial.
3. Programa de Trabajo del ALIDE en materia de financiamiento de la micro, pequeña y mediana empresa.
4. Otros Asuntos.

### DESARROLLO DE LA REUNIÓN

La reunión fue presidida y moderada por el señor Rafael Brigo, Gerente de Estudios Económicos del Banco de la Provincia de Buenos Aires (BAPRO), de Argentina, en representación del Presidente Comité Técnico de ALIDE para el Financiamiento de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa, quien dio su saludo de bienvenida a los participantes y comentó los propósitos y la agenda de la Reunión del Comité. Lo acompañó el señor Alexandre Comin, Gerente de la Unidad de Acceso a Mercados y Servicios Financieros (UAMSF) del Servicio Brasileño de Apoyo a Micro y Pequeñas Empresas (SEBRAE), en representación del Vice-Presidente del Comité, y el señor Jorge Montesinos, Jefe del Programa de Capacitación y Cooperación de ALIDE.

En el **segundo punto de la agenda**, sobre el fomento del emprendedorismo y la innovación empresarial: capital de riesgo y fomento de las *startups*, se presentaron varias intervenciones, a cargo de las personas siguientes:

- Juraci Barbosa Sobrinho, Presidente de la Agencia de Fomento do Paraná S.A., de Brasil, comentó la experiencia de su institución en el desarrollo del programa de microfinanzas para la región Paraná, que viene implementando a través de gestores de crédito y con el apoyo de diversos organismos públicos y privados.
- Fabio Luiz Biagini, Responsable del Área de Capital Empreendedor - ACE del Departamento de Investimento em Fundos - DEINF del Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico e Social (BNDES), de Brasil, expuso acerca de la evolución de la participación de los fondos y programas de capitalización de las empresas brasileñas, los instrumentos y productos que se crearon, particularmente el Fondo CRIATEC de fomento de las empresas de base tecnológica, y las lecciones aprendidas en todo este proceso de apoyo a fondos centrados en capital semilla y *venture capital*.
- José Elías Sahab Jaik, Director General Adjunto de Promoción Regional y Relaciones Institucionales de Nacional Financiera S.N.C. (NAFINSA), de México, comentó acerca del apoyo que viene dando su institución al desarrollo de emprendedores y específicamente al capital emprendedor, a través de sus programas de capital semilla, ángeles inversionistas, *crowdfunding* y Mexico Ventures y el apoyo al ecosistema de capital emprendedor.
- Luis Felipe Oliva Díaz, Coordinador General de Inversiones y Financiamiento de la Corporación de Fomento de la Producción (CORFO), de Chile, dio a conocer los alcances del programa de capital de riesgo, que comprende fondos de inversión que permiten el financiamiento y desarrollo de las PYMES con alto potencial de crecimiento y/o características de innovación. En particular, comentó las medidas que se ha tomado para potenciar el ecosistema de emprendimiento y de fomento de las *startups*, así como el papel que juegan las garantías y coberturas en dicho sistema.
- Luis Miguel Terrones Morote, Gerente de Desarrollo de la Corporación Financiera de Desarrollo S.A. (COFIDE), de Perú, expuso acerca de las acciones que viene desarrollando su institución para la generación de una comunidad de emprendimientos de alto impacto, que permita el surgimiento de *startups* y que apoye la innovación en el Perú. En particular, las dimensiones que tiene un ecosistema de emprendimientos y las iniciativas que ha desarrollado COFIDE en dicho ecosistema, así como las variantes que puede tomar estos apoyos a la industria de *venture capital*.
- Alexandre Comin, Gerente de la Unidad de Acceso a Mercados y Servicios Financieros (UAMSF) del Servicio Brasileño de Apoyo a Micro y Pequeñas Empresas (SEBRAE), dio a conocer los instrumentos de capital de riesgo y de capital semilla en apoyo a las *startups*, lo cual constituye un referente de la forma en que una institución pública de desarrollo puede intervenir fomentando los emprendimientos y la promoción de la innovación tecnológica, así como en la apertura y prospección de nuevos mercados para las PYMES brasileñas.

El **tercer punto de la agenda**, sobre el Programa de Trabajo de ALIDE en materia de Financiamiento de la Micro, Pequeña y Mediana Empresa, fue presentado por el Econ. Jorge Montesinos Llerena, Jefe del Programa de Capacitación y Cooperación, quien expuso los lineamientos y las actividades previstas para el presente año.

## RESULTADOS DE LA REUNIÓN

En materia de apoyo a las microempresas, la **Agencia de Fomento do Paraná S.A. (Fomento Paraná)**, de Brasil está operando nuevos fondos: (a) innovación - capital semilla, a través de CRIATEC 3 (R\$200 millones o US\$60 millones) y Sul Inovacao (R\$50 millones o US\$15 millones), y (b) apoyo a las micro y pequeñas empresas, por medio del Fondo Garantizador de las Micro y Pequeñas Empresas, Fondo de Aval y Fondo de Riesgo. Para brindar este apoyo, el modelo de negocio consiste en alianzas estratégicas con las Secretarías de Estado, federaciones, asociaciones comerciales, prefecturas, SEBRAE, sindicatos patronales y cooperativas. También cuentan con la participación de las sociedades de garantía de crédito (SGC) y están actuando en alianza para la calificación en gestión financiera y de negocios. Para ello cuentan con una red de agentes de crédito, con 354 puestos de atención en 271 municipios.

Los fondos destinados a las operaciones de microcrédito alcanzaron los R\$140 millones o US\$42 millones contratados desde enero de 2011 (15.332 contratos). La cartera vigente alcanza los R\$48,2 millones (US\$14 millones) y la meta el 2016 es contratar R\$45 millones (aumento de 30%), que equivalen a US\$13 millones. Esta performance les permitió que reciban el Premio Citi a los Mejores Microemprendimientos 2015, en la categoría de gestión innovadora para instituciones de microfinanzas.

Del 2011 al 2016, Fomento Paraná ha contratado un total de R\$1,8 billones (US\$533 millones), de los cuales 707 contratos fueron destinados al sector público, con R\$1.099 millones (US\$325 millones) y 17.632 contratos con el sector privado, alcanzando los R\$708,7 millones (US\$210 millones). El año 2015 la cartera total alcanzó los R\$928.9 millones (US\$275 millones), de los cuáles el 77% está orientado a los municipios. De acuerdo al plan estratégico 2015-2018, se espera que Fomento Paraná coloque R\$2 billones en nuevas operaciones de crédito, que equivale a casi US\$600 millones.

El **Banco Nacional de Desenvolvimento Econômico y Social (BNDES)**, de Brasil, a lo largo de su vida institucional amplió sus operaciones y ha dirigido su atención a nuevos desafíos, siendo en el presente la innovación, el desarrollo sostenible y el apoyo a las PYMES. Además de la financiación, el BNDES apoya la innovación a través de la participación accionaria por medio de fondos de capital semilla "*seed*" (CRIATEC), fondos *venture capital* (empresas nuevas - *startups* y empresas iniciantes - *early stage*), y la participación directa y por medio de fondos *private equity* en empresas emergentes y maduras, con ofertas públicas privadas primarias y secundarias en el mercado de capitales.

BNDES cuenta con una cartera de 43 fondos de inversiones en 150 empresas en 20 estados. Son R\$3 billones (casi US\$888 millones) en capital comprometido diversificado en 15 sectores, impulsando actividades por R\$15,9 billones (aproximadamente US\$4,7 millones). Estas importantes cifras han permitido que el BNDES sea el más grande inversionista en capital semilla y *venture capital* en el país; que tenga el liderazgo en las discusiones sobre la alineación de los intereses, los marcos normativos y la gestión de los fondos; que sea líder de la industria en la estructuración de productos innovadores en el Brasil: el capital semilla, el acceso al mercado, empresas de riesgo corporativas, las PPP's, etc.; y que tenga una presencia importante en la acción intersectorial, con el mayor número de operaciones directas por año en innovación para las PYME y R\$200 millones al año los desembolsos, es decir, casi US\$60 millones.

BNDES tiene participación en 34 fondos, destacándose su enfoque en innovación. Dos fondos del medio ambiente también tienen un enfoque en las pequeñas empresas innovadoras. BNDES tiene el 80% del fondo de capital semilla más grande de Brasil. En efecto, CRIATEC cuenta con R\$100 millones de capital comprometido (US\$29,6 millones), de los cuáles 80% pertenece al Banco y 20% al Banco do Nordeste do Brasil (BNB). Han sido 36 empresas que han recibido inversiones en 4 años con soluciones en biotecnología, nuevos materiales, hardware, software, automatización, etc. R\$6 millones, o sea, US\$1,78 millones, ha sido el límite de facturación anual de las empresas en el momento de la inversión y el 65% de las empresas de la cartera tienen vínculo con incubadoras o parques tecnológicos.

El portafolio de empresas del CRIATEC tiene un alto crecimiento y muchas historias de éxito. En efecto, desde el 2008 el fondo ha crecido a tasas de 62,3% anual con una masa crítica de 36 empresas. CRIATEC también ha ayudado a desarrollar el ecosistema de la innovación a través del estímulo a la innovación en empresas aliadas, difusión de conceptos de gobernanza, atracción de inversionistas, relación con las instituciones de investigación, estímulo al emprendedorismo, y difusión del concepto de capital de riesgo.

El éxito de CRIATEC 1 culminó en el lanzamiento dos nuevos fondos (CRIATEC 2 y 3), con nuevos recursos que cubren todas las regiones del país. Son R\$400 millones (aproximadamente US\$118 millones) de patrimonio comprometido estimado en los dos fondos, teniendo 25% de los recursos destinados para las empresas con ventas líquidas debajo de R\$2 millones (US\$592,000). Son 72 empresas innovadoras como mínimo, que deberán ser apoyadas al largo de los próximos 5 años.

Como resultado de esta experiencia, el BNDES seguirá participando en fondos centrados en capital semilla y venture capital, así como mantendrá su apoyo a sectores estratégicos para generar nuevas tecnologías, productos y servicios. Es importante destacar las historias de éxito que fomentan la cultura emprendedora; BNDES apoya el desarrollo de la iniciativa empresarial de base tecnológica, así como fortalece los vínculos entre el mercado y la academia. Existe la necesidad de que el sector privado invierta más en innovación, ya sea a través de la I&D o a través de inversiones en proveedores nacionales innovadores. Es importante desarrollar el mercado de capitales para que sea más accesible a las PYMES con alto potencial de crecimiento.

En el caso de **Nacional Financiera S.N.C. (NAFINSA)**, de México, también busca desarrollar el mercado de capital semilla, capital de riesgo y su ecosistema, mediante la inversión en proyectos de innovación y emprendedorismo, a través de fondos privados de inversión. La estrategia de desarrollo de emprendedores NAFINSA comprende el capital de riesgo como capital emprendedor, teniendo como canal de venta la red de intermediarios financieros y fondos de inversión, a fin de atender los segmentos de mercado de las micro y pequeñas empresas, con instrumentos tales como los Fondos de coinversión de capital semilla y la vinculación con el ecosistema de capital emprendedor. NAFINSA apoya actualmente a 4.902.302 pequeñas y medianas empresas.

Desde el año 2004, NAFINSA ha dedicado más de \$5.000 millones de pesos (aproximadamente US\$265 millones) de recursos públicos y privados destinados a inversiones a través de los Portafolios de Capital Emprendedor, que comprenden: Ciencia y Tecnología Conacyt, Fondos de Inversión Inadem-Nafin, Fondos y Empresas Capital Semilla, *Crowdfunding* y Mexico Ventures. Los sectores en los que ha participado fueron los siguientes: salud, tecnología de información, biotecnología, energías limpias, telecomunicaciones, alimentos y agroindustria. Son en total 32 fondos de inversión y 10 fondos en proceso de formalización.

El Fondo de Ciencia y Tecnología Conacyt, tiene por finalidad promover la inversión en capital de riesgo orientado a la creación, fortalecimiento y expansión de PYMES a partir de desarrollos científicos y tecnológicos. Los Fondos de Inversión Inadem-Nafin tienen por finalidad fomentar la creación y el fortalecimiento de vehículos de inversión de capital emprendedor que consideren un enfoque de especialización sectorial, regional y/o que generen un valor agregado específico y fomentar el acceso a nuevas fuentes de financiamiento vía capital inteligente.

El Inadem hace la convocatoria pública, realiza una valuación de los vehículos, Fondo México Emprende realiza aportaciones de recursos al Fideicomiso Capital Emprendedor. Éste último recibe los recursos autorizados, formaliza con vehículos de inversión y hace seguimiento a vehículos. Los fondos reciben recursos para inversión y un *Management Fee*, realizan la inversión y el seguimiento a las empresas promovidas.

Dentro de los Fondos y Empresas Capital Semilla, en junio de 2012 se inició el Fondo de Coinversión de Capital Semilla es un programa público que se enfoca en inversiones de capital de riesgo en el nicho de capital semilla a través de vehículos de inversión e inversiones directas sindicadas (fondos y empresas). El monto del Programa Fondo de Capital Emprendedor (FCE) asciende a \$350 millones de pesos (US\$18,6 millones) y los resultados de la operación de los fondos privados, empresas y FCE son los siguientes: a nivel de los fondos, se han apoyado a 43 empresas, se han generado 580 empleos formales en lo que va del programa. A nivel de las empresas, se ha recibido solicitudes de más de 300 empresas, pasando a proceso de evaluación el 20% y aprobando el 5%. Las empresas han generado 218 empleos formales en lo que va del programa.

El Financiamiento Colectivo o *Crowdfunding* permite conectar a emprendedores con inversionistas globales, mediante plataformas digitales en Internet con el fin de obtener financiamiento para proyectos innovadores y de alto impacto en la economía. El *Crowdfunding* tiene la capacidad de impulsar la innovación, la creación de empleos, diversificar el acceso a capital, crear un puente entre la demanda de financiamiento y la oferta de capital para los emprendedores. NAFINSA apoyará en una primera etapa elaborando un diagnóstico de las plataformas existentes en el mercado y fondeará algunas que lo requieran. En una segunda etapa, podrá invertir hasta el 20% de capital en aquellos proyectos que a través de plataformas de crowdfunding hayan conseguido levantar el 80%.

Finalmente, el Fondo Mexico Ventures se creó con la finalidad de invertir en empresas líderes en innovación a través de fondos de capital o directamente a través de coinversiones dentro de la región de México y Estados Unidos. El objetivo primordial del fondo es a largo plazo, hacer incrementos de capital para sus inversionistas expandiendo la calidad y cantidad de *Fund Managers* profesionales en México.

Por su parte, la **Corporación de Fomento de la Producción (CORFO)**, de Chile, está presente en el ciclo completo de financiamiento de una empresa a través de sus distintos programas, desde apoyo al emprendimiento de fases tempranas hasta el acceso a financiamiento para empresas más maduras. El capital semilla para *startups* se encuentra en alto crecimiento, de 573 emprendimientos el año 2013 para llegar a los 1.000 en el año 2017.

Las medidas para mejorar el ecosistema de emprendimientos toman distintos caminos de acuerdo a la etapa en la cual se encuentre el mismo. En efecto, en la etapa de *application process*, se fomentó el *coworking* en las principales ciudades y se tomaron en cuenta los desafíos globales temáticos y sectores estratégicos chilenos (minería, acuicultura, frutícola, forestal, alimentos, solar) analizados en los principales foros nacionales e internacionales, así como el desarrollo de centros de innovación y tecnología. Para el caso de las *startups*, la estrategia conllevó el aumento de capital

semilla, mejoramiento de capacidades de mentoría, desarrollo de hubs regionales ligados a sectores estratégicos, organización de torneos tecnológicos, aceleración en sectores estratégicos, promoción de *spin out* desde centros internacionales de excelencia y la promoción del *Corporate Venture*.

En la fase del *Scale Up*, las medidas condujeron al apoyo para fondos de capital de riesgo de etapas tempranas, el aumento en el apoyo de I&D de empresas y pilotaje tecnológico, y la promoción de aceleradoras LAC para empresas Gazelle (países de la Alianza del Pacífico). En la fase de *Growth*, se tomaron medidas dirigidas al apalancamiento para proveedores globales en clusters claves, la atracción de negocios regionales de alto crecimiento y la creación de un Hub regional para el financiamiento de capital de riesgo.

CORFO también cuenta con un programa de garantías desde comienzos del año 2000, habiendo otorgado coberturas para operaciones de crédito a través de diversos intermediarios financieros bancarios y no bancarios, con el objetivo de mitigar distintas fallas de mercado. Las coberturas son otorgadas a intermediarios financieros con el objeto de compensar parcialmente el riesgo crédito originado a partir de financiamiento que los intermediarios le proporcionan a las MIPYMES. Los programas de cobertura de CORFO tienen una alta penetración comparativa a nivel mundial, alcanzando un 1,8% del PIB de Chile. Estos programas cubren aproximadamente el 15% de los créditos otorgados a las MIPYMES en Chile. Los programas de coberturas cuentan con más de 118.000 empresas beneficiarias en los segmentos MIPYMES y un monto de crédito promedio de casi US\$30.000 a un plazo promedio de 40 meses.

También la CORFO cuenta con un programa de coberturas, mediante el cual se otorgan coberturas parciales que varían entre un 40% y 80% del monto del crédito, dependiendo del tamaño de la empresa beneficiaria y del plazo de financiamiento (a menor tamaño de empresa, mayor cobertura y a mayor plazo, mayor cobertura). Los programas están orientados a cubrir tanto necesidades de capital de trabajo como de inversión productiva y, en general, abordan a empresas con un algún grado de desarrollo e historia. Durante 2016, CORFO ha estado trabajando en el desarrollo de un mecanismo de apoyo, a través de garantías, al escalamiento de empresas que ya han superado la etapa de riesgo tecnológico, pero que aún cuentan con poca historia y, por lo tanto, enfrentan dificultades en acceso a financiamiento.

En el caso de la **Corporación Financiera de Desarrollo (COFIDE)**, de Perú, viene apoyando los emprendimientos dinámicos de alto impacto, debido a que generan mayor valor agregado a través de una industria intensiva en innovación y conocimiento. Así, los países son más ricos en tanto su industria cuenta con mayor diversificación productiva y sus sectores tengan una interrelación compleja y eficiente. Por eso los emprendimientos dinámicos (*startups*) son una de las fuentes más importantes de empleo de calidad.

Las iniciativas para desarrollar el ecosistema de emprendimiento de alto impacto en Perú tiene varias dimensiones: política, financiera, cultural, mercado, capital humano y soporte. COFIDE no pretende estar en todas ellas pero si se espera que la interacción de cada una de las partes permita generar una masa crítica para promover la industria de capital de riesgo en el Perú. Por ello, COFIDE ha llevado a cabo y participado recientemente en varios proyectos, tales como el *Startup Grind*, que sirve para conocerse y recaudar fondos para que se genere una dinámica de comunidad; participaron 3543 personas y se realizaron 30 meet ups.

Se promovió, asimismo, la participación de 265 equipos participantes en el Concurso Internacional Business Model Competition (BMC), con la finalidad de ajustar el modelo de negocios con metodologías para la validación. Para generar referentes y la identificación de líderes y colocarlos en un panel, se participó en el TOP 100 Emprendimientos. Organizaron la primera

conferencia de Venture Capital en el Perú, con la participación de representantes de países de la Alianza del Pacífico y de bancos de desarrollo tales como BANCOLDEX, CAF y CORFO. Y promovió la participación de 96 *startups* postulantes en un fondo de capital semilla Kickstart Seed Fund, de las cuales 64 fueron evaluadas y 39 *startups* recomendadas para inversión, habiéndose realizado ya 6 desembolsos.

Las etapas de inversión en una *startup* pasan por la primera que se forma mediante en la recolección de fondos de los amigos y la familia para echar adelante el emprendimiento. Una vez superado el llamado "*valle de la muerte*", COFIDE participa en la etapa denominada del mercado privado, donde se promueve la participación de inversionistas ángeles y los fondos de capital privado VCs, mediante fusiones, adquisiciones y alianzas estratégicas. En la etapa de mercado público, COFIDE sigue apoyando a los emprendimientos por medio de ofertas secundarias en el mercado de valores.

COFIDE ha estructurado dos modelos de participación del Estado en la industria del capital de riesgo. El primero se denomina *Fondo de Fondos*, por medio del cual los recursos del Estado, los fondos internacionales (bancos multilaterales, fondos de cooperación) y de inversionistas privados (fondos de pensiones, bancos de inversión, inversionistas privados), son transferidos a la Corporación a un Fondo de Fondos, el mismo que realizará inversiones en capital de riesgo en distintas *startups*. El segundo modelo se denomina *Matching Venture Capital Público Privado*, donde los mismos fondos son transferidos a COFIDE, quien realizará el "matching de inversión" en distintos fondos de capital de riesgos del mercado global que invertirán en las *startups*.

Finalmente, el **Servicio Brasileño de Apoyo a Micro y Pequeñas Empresas (SEBRAE)** cuenta con instrumentos de capital de riesgo y de capital semilla, para apoyar a las *startups* y las inversiones de alto impacto. El Proyecto Capital Emprendedor tiene por finalidad orientar a los pequeños negocios sobre alternativas de capitalización a través de capital emprendedor, por lo que se efectúa una aproximación con inversionistas y los fondos de inversión. SEBRAE califica a los gestores del proyecto, promueve la aproximación entre emprendedores e inversionistas, y participa como socio en fondos de inversión – actuación de 2º piso.

El programa Sebrae Like a Boss posibilita la pre-aceleración del emprendedor y su negocio y la potencialización de conexiones. Para ello los apoyos empresariales se vienen brindando por medio de Sebrae Startups – fortalecimiento de los proyectos en los estados; Sebrae StartupWay – canal de atención, Sebrae Lab – conexiones con el ecosistema, y Sebrae Like a Boss 1 Up – portal de atendimento.

Complementando esta labor, en materia de promoción de la innovación tecnológica, SEBRAE ha desarrollado distintos programas. Uno de ellos es el de Agentes Locales de Innovación (ALI), que tiene por finalidad promover la práctica continuada de acciones de innovación en las empresas de pequeño tamaño, por medio de una orientación proactiva, gratuita y personalizada. Por su parte, SEBRAETEC posibilita a los pequeños negocios el acceso a servicios tecnológicos y de innovación, para la mejoría de procesos, productos y servicios, así como la introducción de innovaciones en las empresas y en los mercados.

El Programa Innovación en los Pequeños Negocios tiene como fin apoyar proyectos empresariales de innovación pertenecientes a los pequeños negocios con potencial de alto impacto. La Plataforma iTec ofrece soluciones tecnológicas que respondan a demandas reales del mercado y facilita el matrimonio entre demandas y ofertas tecnológicas, agilizando el proceso de innovación. Edital Sebrae – Anprotec selecciona y apoyar proyectos de implementación y/o la obtención de una

certificación del Centro de Referencia para Apoyo a Nuevos Emprendimientos (CERNE) en incubadoras de empresas.

Finalmente, como recomendación al programa de trabajo de ALIDE en el sector, recomendó la creación de un grupo de trabajo consultivo en el tema de garantías que asesore y recomiende al Comité MIPYME actividades de capacitación, asistencia técnica y pasantías. El grupo de trabajo será presidido por SEBRAE de Brasil y contará con el apoyo del Fondo de Garantías de Buenos Aires (FOGABA), de Argentina.